

Domingo 7.02.21
Número 83

www.campo.cyl.es

CAMPO *cyl*

**Los cultivos de primavera
despejan su futuro**

agro
consultores_{cyl}
la consultoría del campo

LEGALIZACIÓN DE POZOS · SANCIONES
JURÍDICO · REGADÍO · ASESORÍA

🏠 www.agroconsultorescyl.es

☎ 983 322 265 · 672 080 555

✉ tecnico@agroconsultorescyl.es

PUBLICIDAD

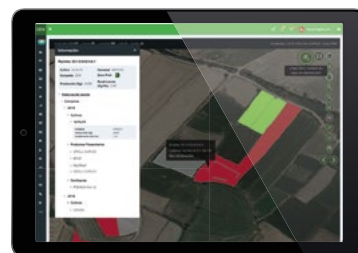
Anticipa tu PAC

Toda nuestra experiencia, es tuya

En el Santander llevamos más de 30 años ayudando a ganaderos y agricultores. Nuestros especialistas te ayudarán a gestionar, de forma fácil y rápida, tu anticipo de la PAC.

Porque en el Santander, todo lo que sabemos, lo ponemos a tu servicio.

Anticipa tu PAC¹ y consigue una suscripción al **cuaderno de campo digital**² solo por anticipar un mínimo de 2.500€, para una agricultura **más sostenible y digital.**



1. Operación sujeta a previa aprobación por parte del banco. Consulta condiciones en tu oficina o en bancosantander.es

2. Oferta válida hasta el 31.12.2021, una suscripción por cada NIF/CIF. Suscripción válida hasta 30.04.22. La promoción no incluye retribución en efectivo. Retribución en especie a efectos fiscales y sujeta a ingreso a cuenta según normativa fiscal vigente.



Máximo Gómez
Director

Casi sin darnos cuenta hemos llegado a febrero. Transcurre sin freno un invierno frío, con lluvias y nevadas, un invierno como los de antes, bueno y necesario para un campo que busca ya el desarrollo de la cercana primavera.

No pintan bien las cosas en materia sanitaria. La pandemia sigue campando a sus anchas y, aunque somos esenciales, no estamos libres de desatender el cuidado y la protección, por la cuenta que nos trae. Todavía queda tiempo para recuperar nuestra "normalidad". Mucha paciencia y mucho cuidado.

"Se acerca la siembra de cultivos importantes, como la patata y la remolacha"

Entre tanto, y menos mal, trabajo, y que no nos falte.

Comienzan las campañas de siembra de dos de nuestros cultivos más importantes, la remolacha y la patata. La primera, con la apuesta convencida de la industria por mantener el cultivo de la mano del agricultor. Buena noticia, sin duda, pero difícil tarea con los precios actuales.

Todo apunta a un cambio en los mercados que pueda ayudar a recuperar la confianza de un cultivo prin-

cipal y estratégico para nuestra comunidad. Ya veremos.

La segunda, la patata, con la incertidumbre tradicional de este cultivo cada día más profesional, exigente con la calidad y muy pendiente de los mercados. Lástima que los precios que se pagan al agricultor casi nunca se correspondan con el cumplimiento de tantas exigencias, con tanto esfuerzo.

En todo caso, la patata es un cultivo que ha dado más alegrías que penas y que confía su futuro a su relación con la industria agroalimentaria. Agricultores y empresas que cumplan sus compromisos y una ley de cadena alimentaria que lo controle y procure.



"El precio de la patata casi nunca se corresponde con el esfuerzo realizado"

Y el sector, mientras tanto, pendiente de los primeros pasos de la Interprofesional, que ya explora fórmulas para dar a conocer al consumidor las ventajas de seguir consumiendo este alimento saludable y versátil en cocina.

Tiempo de espera en el campo, de espera de sol y temperaturas suaves, de campaña de PAC, de arreglos y puesta en marcha, tareas que nos devuelven a la normalidad. Al menos dentro de este caos sanitario, en parte, vuelve la actividad al campo.

SUSCRÍBETE

Recibe CAMPO como prefieras

campo@agrocastillayleon.es • 983 322 265 • www.campocyl.es

1 VERSIÓN DIGITAL



12€/año

2 PAPEL



15€/año

3 PAPEL + V. DIGITAL



20€/año

Edita:
Agro Castilla y León

Agro Castilla y León
Pza. Marcos Fernández, 3. Of. A
47014 Valladolid
983 32 22 65

Director
Máximo Gómez
maximo@agrocastillayleon.es

Redactor Jefe
Ricardo Ortega
redaccion@agrocastillayleon.es

Redacción
Alfredo Allende
María Sánchez
Lidia Veiga (Campocyl TV)
redaccion@agrocastillayleon.es

Diseño y Maquetación
Enrique González,
Rocío Martín
maquetacion@agrocastillayleon.es

Publicidad
Emilio González, Paola
Jiménez, Carmen Prieto
publicidad@agrocastillayleon.es

Administración
Raquel Roldán
administracion@agrocastillayleon.es

Depósito Legal VA 815-2017



SUMARIO

| | |
|--|---|
| <p>Cultivos Así están planteadas las producciones tras varias semanas de lluvia y temperaturas suaves4-5</p> <p>Incorporación Ponemos cara al proceso que lleva a cientos de jóvenes a dedicarse a la agricultura y la ganadería8-13</p> <p>IX Jornada de El Carpio La pandemia no impide un encuentro clave para la patata, aunque sea en modo virtual15-23</p> <p>Patata Soluciones técnicas para garantizar la rentabilidad de un cultivo emblemático en Castilla y León24-41</p> | <p>Actualidad Arranca una campaña de la PAC que se prolonga, en principio, hasta el 30 de abril42</p> <p>Remolacha y ecoesquemas Pedro Medina analiza el papel del remolachero ante los retos ambientales de la UE43</p> <p>Mesa redonda: remolacha y azúcar Los eslabones de la cadena exploran fórmulas para garantizar la rentabilidad de la raíz44-51</p> <p>Sanidad La investigación en variedades destaca como poderosa herramienta frente a plagas y enfermedades52-55</p> |
|--|---|

Soluciones a medida para alcanzar tus METAS

Si no lo comunicas, no existes



EXPERTOS EN COMUNICACIÓN AGRARIA

www.agro21comunicacion.com · direccion@agro21comunicacion.com
Plaza Marcos Fernández, 3. 1ªA. Oficina 1 CP 47014. Valladolid · 983 322 265

El cerealista pide ya sol para terminar la siembra, abonar y echar herbicida

Las recientes lluvias y la nieve benefician a un cereal que no ha sufrido ningún daño y que conserva intacto todo su potencial. Ahora está algo menos adelantado el cultivo que hace un mes, pendiente de los tratamientos fitosanitarios y la fertilización



En la práctica, desde finales de diciembre han sido semanas casi inhábiles en el campo de Castilla y León. Las lluvias, la nieve y las heladas han frenado la mayoría de los trabajos. El cerealista confía en que el tiempo le dé una tregua para abonar -sobre todo el que no lo hizo de fondo en su día-, aplicar herbicidas y hacer las últimas siembras con cebadas de ciclo corto. Toca, otra vez, mirar al cielo y revisar casi cada hora las previsiones meteorológicas.

Queda margen durante todo febrero y, según las planificaciones y necesidades, algo de marzo para rematar las siembras de cebada tardía, según tranquiliza el técnico de Grupo AN Javier Rodríguez. Si las temperaturas no vuelven a bajar también para los herbicidas en postemergencia.

En algunos regadíos no ha sido posible poner trigo. Y ya va siendo tarde, según Rodríguez. El regante piensa en otras alternativas, como pueden ser el trigo fuerza -menos rentable-, maíz o girasol.

El experto de Grupo AN no ve

mayor problema, para cultivos como el cereal o la colza, derivados de las recientes olas de frío. “Son variedades adaptadas al frío, que aguantan bien el invierno de Castilla y León. Puede haber desigualdades de ciclo, pero nada más”, dice refiriéndose a que no implica mermas posteriores, de momento, en producción.

En Urcacyl también aseguran que agua y nieve le ha venido perfecto al cereal, sin causarle ningún perjuicio. Mantiene intacto todo su potencial para que sea una gran cosecha si la primavera se porta bien. La única pega es que ahora hay fincas en las que es imposible entrar a hacer nada.

Se ha minimizado el adelanto que llevaban las parcelas. Van ya más acordes a su ciclo vital. Y todo hace prever a José María Santos, técnico de Urcacyl, que cuando mengüen los fríos pegarán otro apretón hacia arriba.

El aspecto de los trigos ya nacidos, en general, es bueno en la comarca zamorana de **Benavente**. Pero hay siembras muy tempranas

que se han perdido y algunas otras tardías a las que les está costando salir adelante. “La sanidad es buena”, describe Fernando Miguel, técnico de Cobadu.

“No llueve ni escampa”, dice para justificar que está mal ahora para echar herbicidas. Con las heladas de hace veinte días abonaron algo. Todavía queda mucho. Y hará falta que pasen dos semanas o más para que sea posible entrar otra vez a las tierras.

En el entorno de **Herrera de Piñera y Aguilar de Campoo** los cereales presentan buen aspecto, aunque la actividad del agricultor está parada, según explica el técnico de Agropal en la zona, Javier Martín. Casi no nevó y hasta finales de la semana pasada habían caído ya alrededor de 30 litros de agua, según las zonas. “Está bien de momento, no es nada exagerado”, decía Martín. Las tierras han quedado algo blandas al humedecerse después de las heladas, pero tampoco demasiado. “No hace falta que llueva más, de momento”, pedía Javier Martín.

Se ha sembrado todo lo que el agricultor quería. También aplicaron los fitosanitarios, que harán efecto hasta primavera. El inconveniente es que el abonado de única aplicación ya va con retraso y, previsiblemente, tardará todavía. Lo mismo sucede con las siembras tardías de cebada, es una incógnita cuándo se podrán hacer. Martín considera que una bajada de las temperaturas, que vuelva a hacer invierno, le vendría muy bien al campo.

Por el **oeste de la provincia burgalesa** “el campo está deseando que le llegue el abono y más luz”, explica el gerente de Odarpi, Cecilio Santiago. Y es que tampoco ahí se puede hacer nada estos días en las parcelas. Los cultivos van bien: ni adelantados ni atrasados. “En su punto”, concreta Santiago.

No solo es abonar, también hay que tirar herbicida. Y acabar las pocas siembras que ya quedan.

José Ángel Cortijo, de Fertiberia, apunta que podemos estar ante un buen año de cereal, pero que el resultado no solo dependerá del

tiempo atmosférico, “sino de las decisiones que vaya tomando el agricultor: es mucho lo que tiene en su mano, empezando por un capítulo tan importante como la fertilización”.

Tras dos semanas de temperaturas muy bajas, viento y nieve las plantas presentan una necesidad absoluta de nutrientes, lo que se puede apreciar a simple vista.

“La flaqueza de las plantas se nota más en aquellas parcelas en las que se apuesta por los abonos de aplicación única, puesto que no se han alimentado desde el mes de octubre o noviembre. Hay plantas esqueléticas y algunas no han sobre vivido al temporal. Pero también se percibe en aquellos cultivos en los que se realizó un abonado de fondo, aunque la situación en este caso es mucho mejor”, señala.

En un caso y otro, lo que está claro es que las plantas necesitan ya un aporte de nitrógeno. Teniendo en cuenta lo frío que está el suelo, sin apenas actividad biológica, y el lavado de nutrientes que ha podido haber por la lluvia y la nieve, “lo ideal sería aportar un nitrógeno nitrado con azufre, que es directamente disponible y que aporta los nutrientes que se necesitan con más urgencia”.

Cortijo aboga siempre por realizar el abonado de fondo más dos coberteras, “y es precisamente a principios de febrero cuando habría que realizar la primera”.

Maíz

Las producciones de maíz han sido buenas en Castilla y León, a la altura de las del año pasado, que también fue año de récord. Solo en algunos casos de siembras más tardías no se

ha alcanzado la producción deseada, debido, sobre todo, al estrés sufrido en floración, con temperaturas altas de finales de junio y principios de agosto.

“En general son muy buenas las sensaciones del agricultor. Por dos motivos: producción, y sobre todo, por el precio actual del maíz”, recalca Anxo Valiño, de Bayer.

Aunque el porcentaje que ha quedado sin cosechar para después de Navidad cada año es menor, hoy en día, aún nos encontramos con alguna parcela de **León y Palencia** donde no se ha podido entrar antes, principalmente por las lluvias y nieblas.

Y, desgraciadamente, en muchas de estas fincas se ven maíces en el suelo, por lo general debido al temporal sufrido en enero.

“La tolerancia a caída, de la genética, sigue siendo un factor que no debemos de olvidar. Sobre todo, teniendo en cuenta que los fenómenos meteorológicos cada vez son más impredecibles”, recuerda Anxo Valiño. Alrededor del 90% de maíz de la provincia de León ya está cosechada hace días debido a que el mes de enero, con las fuertes heladas acaecidas, fue también muy propicio para acceder a las fincas más húmedas. Quedan solo 7.000 hectáreas por cosechar.

Hasta la fecha, todos estos maíces han tenido que pasar por los diferentes secaderos que hay en la provincia, ya que las humedades oscilaban entre los 18 y 22 grados y para su venta no puede superar los 15 grados de humedad.

En cuanto a los precios, continúan con una fuerte tendencia alista en todas las categorías de cereales, y el único temor que existe hoy en los mercados, es saber dónde está el techo después de marcar

EL TIEMPO

Lluvia y temperatura más alta de lo normal

El movimiento de sucesivas borrascas entre las latitudes 45° N y 55° N envía hacia la península ibérica un flujo continuo de aire húmedo y templado atlántico. Los cielos estarán nubosos o muy nubosos con precipitaciones que serán generalizadas en toda la Comunidad hasta el martes y más frecuentes en el oeste y noroeste de la región el resto de la semana.



Juan Pablo Álvarez
Delegado de AEMET
en Castilla y León

Las temperaturas tendrán valores por encima de lo normal, más propios del mes de marzo. Destacarán los valores de las temperaturas mínimas, altos para la época del año, no esperando que se produzcan heladas.

máximos de los últimos siete años. Por Benavente, hace unos días, eran testimoniales las pocas fincas que quedaban por cosechar. Unas porque el terreno está impracticable y otras debido a que las siegan tarde como costumbre.

Colza

Las colzas están ya cubriendo el terreno, empezando a desarrollar más su parte foliar, según constata la experta de Dekalb Laura O. Saster. “Ya tengo puestas las trampas para detectar vuelos de gorgojo que dependiendo del año se verán en febrero o en marzo, y ese será el momento de aplicar el insecticida”, explica también. Con motivo de las nieves y lluvias caídas hace dos semanas hay colzas aún sin abono de cobertura que habría que abonar cuanto antes, recomienda la experta en este cultivo.

Alubia

La producción de alubia en la provincia de León ha sido esta campaña de 8.500.000 de kilos de gran calidad. 1.000.000 de kilos más que

lo recogido el año pasado en tierras leonesas. León concentra el 66% de la producción nacional. España es un país deficitario de alubias y solo produce el 25% de lo que se consume. El resto se importan principalmente de Argentina, Canadá, EEUU, Turquía y China.

En cuanto a precios, si bien en las principales variedades han sido un 10% superiores a la pasada campaña (de 0,80 euros el kilo a 0,90 euros la variedad pinta y de 0,95 a 1,15 euros la riñón), no se ha explotado todo el potencial y ha estado limitado por la concentración de compradores.

Comenzó la campaña sin reservas debido al incremento del consumo durante el confinamiento, y a esto se sumó la disminución de la producción de un 30% en Argentina (primer exportador de alubias) y un aumento significativo del precio en los puertos de destino que oscilaba entre 1,4 dólares por kilo y 1,5 dólares, lo que había que sumar el coste del seguro de la mercancía, la descarga, la desestiba, el almacenamiento si fuera necesario y el transporte hasta las instalaciones del comprador.

ENERGÍA PARA TUS SEMILLAS



Bioestimulante 100% natural que impulsa la emergencia de la planta en ajo, leguminosas y cereales



Ceres-Mix es un potente bioestimulante para el tratamiento de semillas que contiene sustancias promotoras del crecimiento vegetal beneficiosas para su cultivo. El resultado: un cultivo más fuerte, con más calibre y con más producción.

www.koppert.es · 950 554 464



Xanadu[®], el herbicida de UPL para un cereal libre de hoja ancha

Gracias a su amplio espectro de acción sobre las malas hierbas dicotiledóneas, Xanadu[®] se adapta perfectamente a las necesidades del agricultor cerealista de Castilla y León

Trigo, cebada, avena, centeno y triticale cuentan con el aliado perfecto para eliminar las malas hierbas de hoja ancha: Xanadu[®], herbicida de postemergencia para el control de estas adventicias, que UPL ha desarrollado para su uso en el cereal.

Xanadu[®] se absorbe principalmente por vía foliar, aunque también por la raíz.

A los pocos días de su aplicación, se pueden observar síntomas de clorosis y malformación de las hojas, que evolucionan a necrosis y muerte de la mala hierba. Si las condiciones son óptimas para la actividad herbicida, esto ocurrirá entre diez y 25 días después del tratamiento.

También se caracteriza por la excelente mezcla con otros herbicidas

Durante este periodo de tiempo, las malas hierbas sensibles no absorben agua ni nutrientes del suelo, eliminando rápidamente la competencia al cultivo.

Xanadu[®] forma parte de Cerealists, la apuesta que UPL está haciendo en cereal, con una gama completa de soluciones de fisioactivación y protección del cultivo, que se adelanta a las necesidades futuras del agricultor y el medio ambiente.

Nueva materia activa

Xanadu[®] aporta una nueva sustancia activa al cultivo de cereal, bensulfurón, por lo que su uso encaja perfectamente en un programa de gestión de resistencias a herbicidas, tal como señala Javier García, Crop Manager de viña, frutal y cereal en UPL Iberia.

“Xanadu[®] se adapta perfectamente a la necesidad del agricultor cerealista en Castilla y León, ya que posee un amplio espectro de acción sobre malas hierbas dicotiledóneas, consiguiendo un control muy eficaz en aplicaciones en postemergencia de la mala hierba”, asegura el experto de UPL Iberia.

Puntos fuertes

Una de las grandes ventajas de Xanadu[®] es que se puede aplicar en todos los cereales en el momento de postemergencia de la mala hierba, preferiblemente en el estado de entre 3-5 hojas.

También se caracteriza por la excelente mezcla con otros herbicidas, sin problemas de selectividad con el cultivo. Xanadu[®] no presenta incompatibilidad física ni química cuando se utiliza en mezcla con la mayoría de las materias activas, a excepción de carfentra-zona-etil.

Cualquier cultivo de otoño puede sembrarse después de una aplicación de Xanadu[®], dejando un período mínimo recomendado de 90 días entre la aplicación del herbicida y la siembra. A excepción del cultivo de colza, para el que recomienda un período de 120 días entre la aplicación Xanadu[®] y su siembra, además de realizar una labor profunda al suelo.

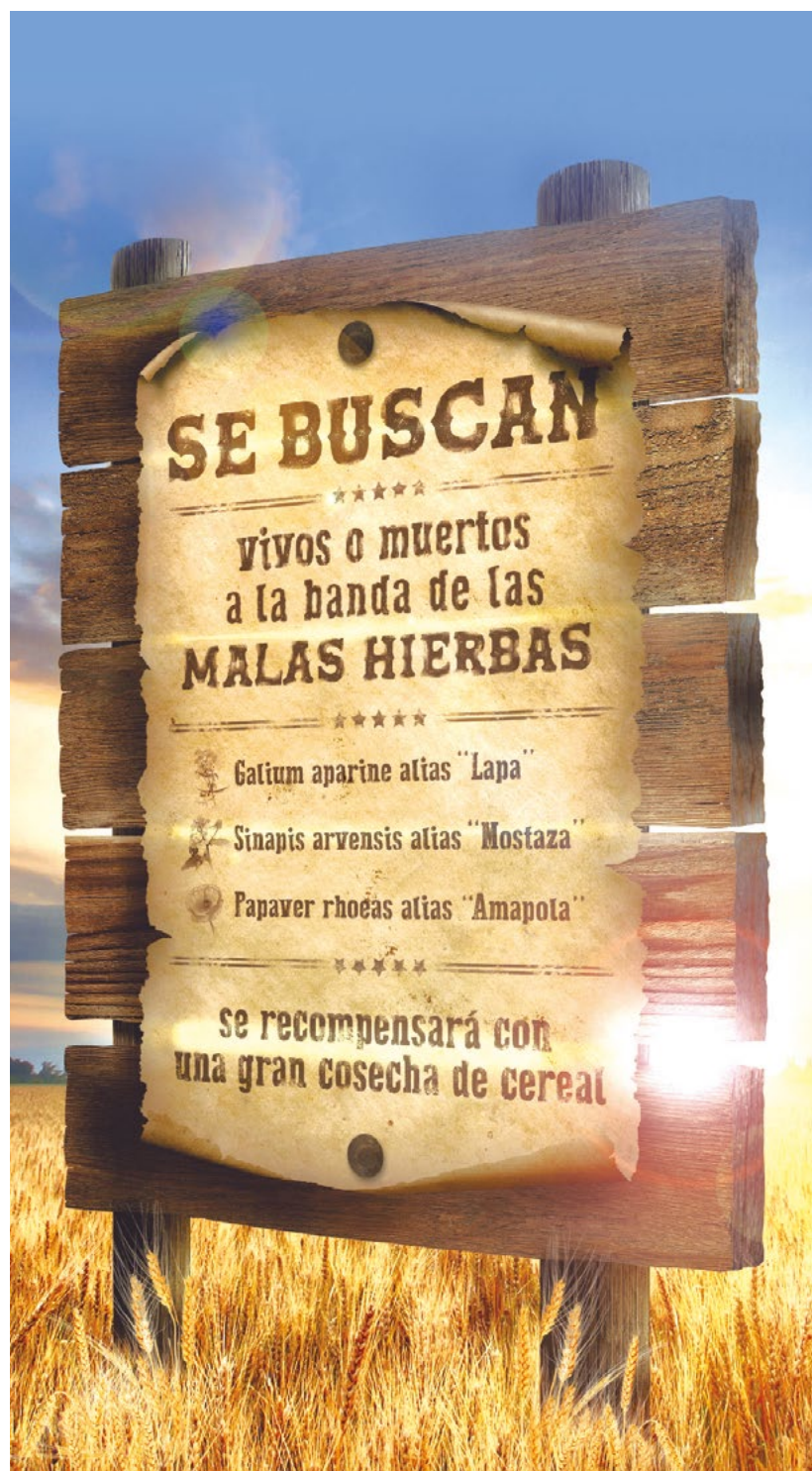
En cuanto a los cultivos de primavera, no hay restricciones con respecto a la aplicación de este herbicida.

UPL ha puesto a disposición del usuario un servicio de consulta técnica para cualquier duda que pueda surgir sobre el uso de esta nueva solución herbicida.

Sobre UPL

UPL es una multinacional líder en soluciones en soluciones para una agricultura sostenible. Con una trayectoria de 50 años en el sector, hoy está presente en cerca de 140 países, cuenta con 44 plantas de formulación, 25 centros de I+D y más de 13.000 registros de productos y patentes a nivel mundial, lo que le ha permitido colocarse en la quinta posición en el ranking global de empresas agroquímicas.

UPL está comprometida con una agricultura sostenible que genere un impacto más profundo en la sociedad. Agricultura sin límites, sin fronteras, a través de su propósito OpenAg[™], una red de agricultura entre todos los actores de la cadena de valor, que alimente el crecimiento sostenible para todos.



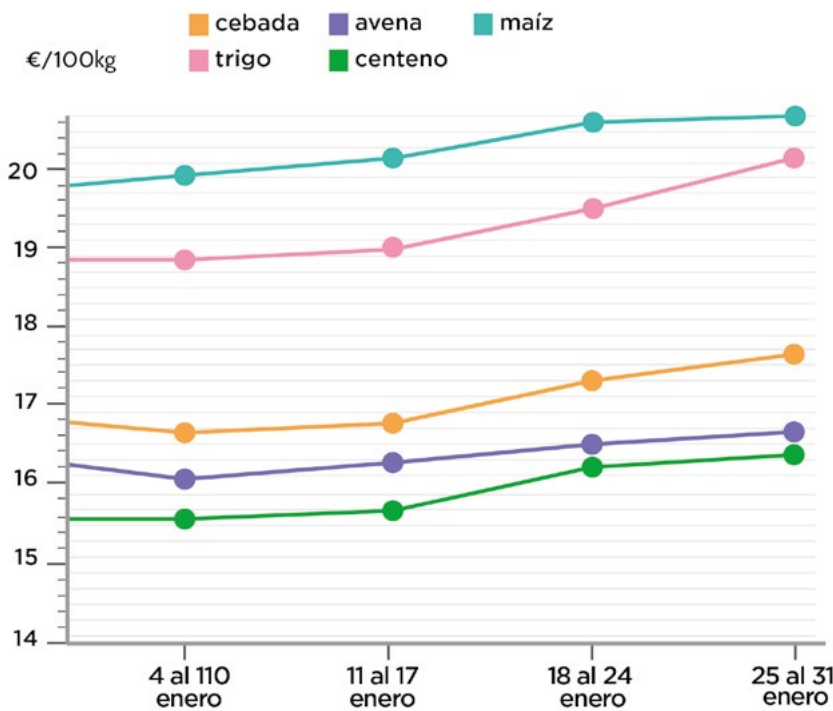
Cesión en precios a corto

El déficit de las cosechas europeas, la rebaja de las previsiones sobre las americanas, las compras de China y la pandemia condicionan las cotizaciones



Alfonso Palomo

Director comercial de O. Palomo



Periodo de volatilidad en los mercados

Los precios de las materias primas vinculadas al ámbito agropecuario atraviesan ahora un periodo de volatilidad, con gran protagonismo de los movimientos que realizan los fondos de inversión para posicionarse lo mejor posible para sus intereses.

Todo esto viene amparado por el déficit de las cosechas europeas, la rebaja de las previsiones sobre las americanas, la vorágine compradora de los chinos y la pandemia.

Todo este cúmulo de circunstancias ha motivado que los mercados suban hasta hoy. En un mercado nacional, con cosecha récord, no ha sido necesario importar cereales, excepto en el caso del maíz, lo que ha favorecido el ascenso de la cotización de este último. La proteína también vale más por la influencia del mercado del hemisferio sur.

La demanda ha bajado mucho, con todo cubierto ya para este mes y el próximo de marzo. Así, es muy probable que el mercado ceda a corto plazo. A medio ya se verá qué sucede. Mucha influencia, en este sentido, puede tener cómo transcurra la primavera para los cultivos. De momento, en China parece que tiende a disminuir el afán de compra, debido a una cepa de peste porcina que reducirá su consumo de materias primas. Por otra parte, Egipto ha comprado recientemente trigo, lo que ha condicionado que no baje en Europa, de momento.

El mercado internacional y el doméstico están más pesados. En España, la mercancía que se encuentra más cerca del litoral tiene mayor precio por el coste de la reposición de importación, por ahora.

Es difícil saber cuánto grano queda almacenado, aunque sí hay suficiente para disponer de él en los cerca de cuatro meses que quedan para la cosecha. El exceso de producción se deberá absorber en este tiempo.

INESTABILIDAD

Los fondos de inversión son protagonistas por los movimientos que hacen en busca de obtener beneficios

ESPAÑA

El exceso de producción de esta campaña se deberá absorber en los cuatro meses que faltan para la próxima cosecha

| Producto | Especificación | Mercado/Lonja | 4 al 110 enero | 11 al 17 enero | 18 al 24 enero | 25 al 31 enero |
|----------|----------------|--------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Trigo | Blando | Media de la región | 188,2 €/tn | 190,2 €/tn | 195,5 €/tn | 199,2 €/tn |
| Cebada | Pienso | Media de la región | 165,8 €/tn | 167,7 €/tn | 172,6 €/tn | 175,8 €/tn |
| Avena | | Media de la región | 160,6 €/tn | 162,1 €/tn | 164,3 €/tn | 166,1 €/tn |
| Centeno | | Media de la región | 156 €/tn | 157,4 €/tn | 161,7 €/tn | 164,5 €/tn |
| Maíz | | Media de la región | 199,5 €/tn | 201,9 €/tn | 206,3 €/tn | 210 €/tn |

Datos extraídos del Observatorio de Precios de los productos agrícolas y ganaderos de Castilla y León.



Oficinas: Avda. del Acueducto, 20 · 40002 Segovia · Telf.: 921 46 18 04
 Almacenes: ABADES (Segovia) · Telf.: 921 49 51 02 - SAN CRISTÓBAL DE LA VEGA (Segovia) · Telf.: 920 30 94 02

www.opalomo.com

Más dinero para la incorporación de jóvenes y modernizar la explotación

La Administración regional ha incrementado en 66 millones las partidas para estas últimas convocatorias. El plazo para solicitarlas está abierto hasta el 16 de marzo. El objetivo marcado para esta legislatura es incorporar 3.500 jóvenes al sector agrario

REDACCIÓN

La Junta de Castilla y León ha incrementado el importe presupuestario asignado a la incorporación de jóvenes y las inversiones en modernización hasta los 102 millones de euros, incrementando 66 millones respecto a lo convocado en el mes diciembre. Así, la convocatoria de ayudas a la primera instalación de agricultores jóvenes se incrementó en 49 millones de euros, pasando de 27 a 76 millones. Y la de inversiones en modernización de explotaciones se incrementó en 17 millones de euros, pasando de 9 a 26 millones. El plazo está abierto hasta el 16 de marzo.

El objetivo para esta legislatura es incorporar 3.500 jóvenes al sector agrario, además de la elaboración del Plan Agricultura y Ganadería Joven. Hasta hace aproximadamente un mes se habían incorporado a la actividad agraria 882 jóvenes en Castilla y León, a los que se concedieron ayudas por un importe de 47,4 millones de euros. De ellos, el 32,4% fueron mujeres.

Hay que sumar los resultados de la presente convocatoria, en la que han resultado beneficiados 770 jóvenes a los que se han concedido ayudas por un importe global de 42,8 millones de euros, para una inversión de 46,8 millones de euros, lo que supone un 91,5 % de ayuda media sobre la inversión realizada. Las incorporaciones durante esta legislatura, ascienden a 1.652, y suponen el 47,2% del compromiso de la Consejería. De los 770 jóvenes incorporados en 2020, 333 lo han hecho como ganaderos.

La ayuda media de esta última convocatoria resuelta, para cada joven, es de 55.612 euros, lo que supone un incremento del 3,5% respecto a la convocatoria anterior, que fue de 53.734 euros.

En cuanto a la modernización de explotaciones, el compromiso para este mandato es modernizar 4.700 explotaciones en las explotaciones agrarias son esenciales para mejorar su viabilidad.

Ya se han otorgado ayudas para modernización a 966 titulares de explotaciones en

esta legislatura. A ellos se unen las ayudas de la vigente convocatoria que se acaba de resolver, de la que han resultado beneficiarios 1.016 titulares de explotaciones, lo que supone un incremento del 5% respecto a la pasada convocatoria. Las modernizaciones durante esta legislatura ascienden a 1.982, y suponen el 42,2% del compromiso de la Consejería.

La ayuda media para cada titular de explotación ha sido de 40.694 euros, lo que supone un incremento del 12% respecto a la convocatoria anterior que fue de 36.344 euros.

Las convocatorias mantienen todas las novedades que se han introducido en la de 2019. En concreto, en la de incorporación de jóvenes se mantiene el incremento del importe de los gastos que no precisan justificación, que pasaba de 20.000 a 25.000 euros.

Estas ayudas están destinadas a apoyar la primera instalación de jóvenes agricultores, menores de 41 años, que accedan por primera vez a la titularidad de explotaciones agrarias, tanto en titularidad única como compartida (cónyuges), cotitularidad (padre-

hijo) o fórmulas asociativas (cooperativas, sociedades agrarias de transformación, sociedades mercantiles...).

Instrumento financiero Feader

Junto a estas ayudas, y como mecanismo de apoyo a las ayudas directas a la instalación y a las inversiones en modernización de explotaciones, la Junta cuenta con el Instrumento de Gestión Financiera Feader, donde Castilla y León ha sido la primera comunidad autónoma en implantarlo en España.

En este momento están registrados 23 expedientes en la medida de jóvenes, con un importe de préstamo de 4 millones, de los que se han resuelto favorablemente 17 por importe de préstamo de 2,7 millones, habiéndose ya formalizado tres préstamos por importe de 361.700 euros.

Las ayudas a la primera instalación de jóvenes pueden alcanzar hasta los 70.000 euros, incrementándose además con las ayudas del primer pilar de la PAC hasta 81.000 euros.

Encuesta a los jóvenes sobre el medio rural

En el proceso de elaboración del Plan 'Agricultura y Ganadería Joven' la Consejería de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural ha realizado una encuesta para conocer la opinión que los jóvenes de Castilla y León tienen del mundo rural, en general, y particularmente de la actividad agraria.

Dicho Plan se presentará en el primer semestre del próximo año, tras la debida interlocución que se mantendrá con las organizaciones profesionales agrarias, con la Unión Regional de Cooperativas Agroalimentarias de Castilla y León (Urcacyl) y el Consejo de la Juventud de Castilla y León, y contendrá grandes

ámbitos de actuación como: ayudas, formación, seguros o innovación y digitalización, entre otros.

En la encuesta han participado 1.267 hombres y mujeres. Seis de cada diez son agricultores o ganaderos menores de 41 años, siendo su edad media de incorporación 26,9 años. El 78% de los participantes en la encuesta vive en municipios de menos de 5.000 habitantes y el 22% restante en municipios que superan ese umbral de población.

Se han dado ayudas a la modernización a 966 explotaciones en menos de dos años

Según los resultados de la encuesta al 80% de los participantes les gustaría ser profesionales de la agricultura o la ganadería, el 76% conoce las ayudas e instrumentos que la Junta pone a su disposición para ayudarles a iniciar la actividad agraria y el 79% utiliza las redes sociales y valora su utilización para la mejora y visibilización del sector.

El 85% de los alumnos participantes de los Centros Integrados de Formación Profesional dependientes de la Consejería tiene intención de incorporarse al sector agrario al finalizar los estudios, el 84% contrata seguro agrario. Y el 69% formaliza contratos para vender la producción. Además, el 65% de los jóvenes agricultores participantes forma parte de una organización agraria y el 92% considera que ser socio de una cooperativa tiene ventajas.



“El joven que cumpla los requisitos tiene derecho a ayudas y se puede incorporar”

Jesús Julio Carnero, consejero de Agricultura y Ganadería, ratifica que el compromiso de la Administración regional es dar respuesta a las dificultades de quien empieza en el acceso a la financiación, a la tierra y en todo lo que tiene que ver con la normativa y los mercados

REDACCIÓN

El consejero de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural, Jesús Julio Carnero, asegura que sin incorporaciones a la actividad agropecuaria no hay futuro para el sector en Castilla y León, así que la Administración regional se esfuerza en apoyar el relevo generacional.

-¿Cuál es la situación actual?

-Lo que preocupa a los jóvenes a la hora de incorporarse se puede resumir en inestabilidad normativa, de mercados y climatológica. O traducido de otra manera: certezas que permitan dar respuestas a esas inestabilidades que suponen dificultades en el acceso a la financiación, a la tierra y en todo lo que tiene que ver con la normativa y los mercados.

Por tanto, si el problema principal radica en esa falta de estabilidad, tenemos que buscar instrumentos que den respuesta a nuestros jóvenes. Eso es lo que pretende la Junta de Castilla y León a través del Plan Agricultura Ganadería Joven y con el conjunto de acciones que ya venimos desarrollando hace tiempo.

Hemos presentado un presupuesto que crece un 36% en los seguros agrarios para darles certezas. En nuestro instrumento financiero, y de manera pionera, estamos introduciendo la posibilidad de que puedan adquirir tierras y se les facilite el acceso a capital circulante sin necesidad de hacer inversiones para el gasto corriente. Queremos dar respuesta a todas estas inestabilidades.

-¿Están satisfechos con las convocatorias agricultores y ganaderos?

-Nunca la satisfacción puede ser absoluta, pero lo que sí es cierto que en los distintos ámbitos vamos dando pasos.



Carnero, durante la visita a una finca de maíz.

Uno muy importante le dimos cuando sacamos la guía de servicios en la que está compilado todo el conjunto de acciones, desde el punto de vista de las ayudas económicas al de los apartados formativos a los que puede acceder un joven. A partir de ahí, él tiene el elenco de posibilidades y de accesos.

Ahora bien, hay jóvenes que no se incorporan porque tienen muchos problemas para acceder a la financiación y la tierra. En ese sentido vamos tratando de dar respuestas. Pretendemos incorporar a 3.500. Tenemos incorporados a 1.652, que es el 47% del objetivo marcado. Tenemos que seguir trabajando porque si hay una política medular, esencial en el ámbito agrario, en estos momentos, es toda aquella que permita incorporar a los jóvenes.

Es el futuro. Sin jóvenes y sin incorporación el sector no puede tener futuro. Estamos hablando del recurso más preciado que tiene en este momento la agricultura de Castilla y León: nuestros jóvenes y su incorporación.

-¿Por qué estos objetivos de incorporación?

-Son a partir de cómo vamos viendo las tendencias, y esos objetivos de incorporaciones suponen que podamos tener una respuesta adecuada al mantenimiento de manera normal del sector.

“Habilitaremos los mecanismos que hagan falta si no tuviéramos suficiente en el presupuesto”

Aunque haya más bajas que altas, es cierto que las explotaciones ahora tienen mayor dimensión. Y que las rentabilidades por parte de los jóvenes que están trabajando en esas explotaciones son mucho mayores que en tiempos pasados.

-Han incrementado la partida presupuestaria

-Todo se resume en que cualquier joven que cumpla los

requisitos tiene derecho a la correspondiente ayuda. Por tanto, puede incorporarse.

-¿Eso ha pasado siempre así?

-Está pasando ahora. Tenemos muy claro que es así. El que quiera se puede incorporar. Habilitaremos los mecanismos que hagan falta para que tenga el correspondiente régimen de ayuda en el caso de que no tuviéramos la suficiente asignación presupuestaria.

-¿Y la mujer?

-La mujer juega un papel fundamental. Ahí está el porcentaje de incorporaciones. Es un valor doble porque son jóvenes y, encima, mujeres. Eso nos permite hablar de un factor importante en el mundo rural como es la pervivencia.

-¿Hay diferencias por territorios?

-La provincia de León es la que más incorporaciones lleva. Ocurre por el regadío, lo que supone que donde hay regadío hay también agricultores y son jóvenes. Es muy importante esto. La siguiente

provincia, a mucha distancia del resto es Zamora, por la clara predisposición de la provincia zamorana al ámbito ganadero.

-¿Cuándo estará en marcha el Plan Agricultura y Ganadería Joven?

-Estamos trabajando para tenerlo aprobado lo antes posible. Todavía estamos en una fase muy inicial, pero todos los aspectos formativos, relativos al seguro, que hagan que la agricultura sea moderna y vinculada a las nuevas tecnologías van a tener cabida. Ahora empezamos un proceso conjunto de balance con las organizaciones profesionales y con Urcacyl. Una vez que tengamos todo recopilado le daremos forma.

-¿Ha mejorado la imagen del sector?

-La pandemia está ayudando a la mejorarla, y al valor del mundo rural. Si hay un ámbito en el que se está utilizando las nuevas tecnologías de manera importante es en la agricultura y ganadería.

-¿Cómo animaría a los jóvenes a la incorporación?

-Les diría que la agricultura es una profesión de futuro, y más en una comunidad como Castilla y León. Y que es una profesión rentable y en la que cualquier persona puede colmar muchas aspiraciones, especialmente aquellas que están vinculadas en este momento con el uso de las nuevas tecnologías.

Es una apuesta de futuro. Estamos en un momento crítico con la pandemia, en el que la vuelta al campo es muy importante. El campo y el mundo rural van a tener un protagonismo esencial en los próximos años.



Un impulso que tiene margen de mejora

Organizaciones agrarias y recién incorporados valoran las ayudas de la Junta, pero piden también mejoras en cómo se tramitan y consideran que suponen demasiados trámites

REDACCIÓN

Las ayudas de incorporación de jóvenes agricultores al campo suponen un “pequeño empujón” para el acceso de los jóvenes que desean iniciar la actividad agraria, “que ya de por sí es muy dura y tiene muchas dificultades” recalca el coordinador de la Unión de Campesinos de Castilla y León (UCCL), Jesús Manuel González Palacín.

Reclama la mejora de “muchos aspectos” de las convocatorias, algunos relaciona-

“Son un apoyo muy importante para el sector agropecuario”

dos con la tramitación de las ayudas, otros con la modula-

ción a la baja de las inversiones subvencionables, otros con los compromisos a cumplir e incluso otros con los controles después de la resolución a la hora de comprobar si efectivamente un joven que percibe las ayudas está ejerciendo la actividad o solamente figura como solicitante y perceptor de ayudas.

Para Nuria Ruiz Corral, gerente ASAJA Castilla y León suponen un “apoyo muy importante” para el sector agropecuario de la comunidad,

tanto por el número de beneficiarios como por los fondos dedicados. Es posible que, después de la PAC, sean las medidas de política agraria más importantes para el sector, estructuralmente hablando, a juicio de Ruiz.

“Quedan muchas cosas por mejorar en la actividad”

Respecto a si es efectivo el relevo generacional, Palacín considera que queda “mucho trabajo por realizar”, sobre teniendo en cuenta que según los datos del FEAGA solo el 9,62% de los perceptores de la PAC 2019 son menores de 40 años y perciben el 15,67% del total de los importes PAC en Castilla y León. “Estas subvenciones, por supuesto, ayudan a que los jóvenes se incorporen al campo, pero aún quedan muchas cosas que mejorar para que

realmente sea una actividad atractiva”, añade en referencia a que los jóvenes se enfrentan a inversiones iniciales muy elevadas y dificultades de acceso a la tierra. La gerente de Asaja considera que sin estos apoyos el relevo generacional sería aún menor.

Las ayudas son para quien vive realmente del campo

Las ayudas van dirigidas a quien realmente se dedica o quiere dedicarse a la actividad agraria. Respecto a la modernización, desde UCCL opinan que debiera ser posible realizar inversiones para modernizar las explotaciones sin esté vinculada a un incremento de sus producciones.



“Una explotación ganadera bien gestionada puede dar ingresos suficientes para vivir”

La explotación ganadera de Aníbal Alonso, de 33 años, está en la comarca leonesa de Babia, en Villasecino. Su ganado es de raza asturiana de los valles.

Para emprender la labor como ganadero debía asesorarse bien. “Solicité una ayuda para mi primera instalación, y cuando llegó el momento hice todo lo necesario para darme de alta en la actividad y poner el ganado a mi nombre”, recuerda.

Al concederle la ayuda (que tardó algo más de un año desde la solicitud) comenzó la compra de algu-

na cabeza más de ganado y algún apero para trabajar con el tractor. Alonso se había comprometido a su compra al solicitar la subvención.

“La ayuda económica que dan es bastante buena para empezar la actividad, sobre todo para los jóvenes que ya conocemos y estamos en el campo. Para alguien que quiera iniciarse en la actividad, porque dan una serie de ayudas y le parece que es un dinerito. El que no sepa nada, si quiere que lo intente, pero empezar de cero es algo descabellado, a mi parecer”, reflexiona.

Aníbal Alonso | Ganadero



“BOMBEO SOLARES DE ALTO RENDIMIENTO”



La mejor opción para el agricultor con cultivos intensivos de regadío



Organizamos visitas a instalaciones de entre 10Kw y 600 Kw
¿Te interesa? ¡Pregúntanos! 695 47 44 98

DIRECCIÓN DE CONTACTO

C/ Ganadería 3,
Zaratán (Valladolid)
España

+34/983042441
info@evosol.es
www.evosol.es

Ahora el importe de una incorporación puede llegar hasta los 70.000 euros y el 65% de la inversión en modernización, “no obstante, que un joven llegue a ese importe es muy difícil”, apunta Palacín.

El cumplimiento estricto de los planes empresariales en los años de compromiso “encorseta mucho a las explotaciones que reciben estas ayudas”, así que, para Ruiz, pueden ver “reducida su rentabilidad o incluso volverlas inviables en casos extremos. Los trámites burocráticos y administrativos también desaniman en muchos casos”.

En UCCL lamentan que haya más gente jubilándose que incorporada

En UCCL ponen la pega de que estas subvenciones pueden “dificultar más que ayudar, por una excesiva burocracia y requisitos”. “Por ejemplo, ahora los agricultores que decidan realizar la solicitud deben gestionarla a través del

buzón electrónico de notificaciones. En la mayoría de las ocasiones, supone una gran limitación”, reseñan.

Asaja cree que impulsa el relevo generacional del sector

Además, las explotaciones pequeñas, que pueden ser perfectamente viables económicamente o que se pueden complementar con alguna otra actividad, no son subvencionables por no llegar a unos mínimos en volúmenes. “Solo pensamos en redimensionar las explotaciones, y no todo lo grande tiene porque ser más rentable. Las hay pequeñas que son más viables y más solventes económicamente que otras mayores”, defiende Palacín.

En Unión de Campesinos dudan de que la continuidad de la actividad agropecuaria esté asegurada porque hay más gente jubilándose que la que se incorpora.



“Todo lo que sean ayudas sirve, pero el papeleo aburre”

La explotación agrícola de regadío de 160 hectáreas de Antonio Salvador está en **Valdefuentes del Páramo (León)**. Modernizada, trabaja con su esposa para cultivar maíz, remolacha, trigo y alubias.

“El último plan de mejora se empezó a tramitar en 2012 y se terminó en 2016, debido a que se acabaron los fondos”, recuerda. Todos los trámi-

tes estaban cumplimentados hasta que volvieron a convocar las ayudas. Así tramitaron dos planes de mejora al mismo tiempo.

Tardó cuatro años en llevar a cabo la modernización, “pero la ayuda llegó rápido”.

“Supuso un empujón económico muy importante dado que fue una cuantía muy importante la que recibimos” explica.

Ahora mismo está tramitando otro plan de mejora para construir una nave agrícola.

“Todo lo que sean ayudas sirve, pero el papeleo aburre y, por eso, muchos profesionales del campo se niegan a estar atados a unos compromisos que a veces no se ajustan a la realidad de las explotaciones”, se queja este regante de Valdefuentes del Páramo.

Antonio Salvador | Agricultor



“Las ayudas siempre son bienvenidas”

Rosana Coello tiene su explotación de secano y regadío en **Villamarco (León)**. Cultiva cereales -incluso maíz-, alfalfa, remolacha y girasol. Con 44 años de edad se incorporó a la actividad agraria en el año 2017. Después de acabar sus estudios de profesora ha trabajado en varias ocupaciones y ayudaba a sus padres. “Por eso que esta profesión la tengo bien conocida”, justifica. Optó por dar continuidad a la explotación. Eso sí, había que modernizarse.

Las ayudas las tramitó a través de Asaja. “Siempre son bienvenidas, así que sí puedo decir que me han facilitado la incorporación o al menos nos sirven de empuje”, reconoce. Por ser

mujer no ha tenido problemas ni ventajas. “Prefiero pensar que es un reconocimiento a la labor que siempre han desempeñado las mujeres en el campo, que durante muchos años han sido las grandes olvidadas”, se queja.

El balance que hace de estos años como agricultora es “regular”. “Vamos tirando”, comenta argumentando que las cuentas no le cuadran cuando ve el precio del azúcar y pienso en lo que a ella le pagan cuando vende la remolacha. “La diferencia entre lo que nos pagan a los productores y los precios de mercado es tremenda”, dice. “Tengo la suerte de contar con los apuntes de mi abuelo y en ellos se puede

leer como el precio del trigo en el año 1973 era de 30 pesetas. A día de hoy está incluso por debajo. Pero bueno, aquí seguimos, apostando por esta profesión”, señala. Sí le ve futuro al campo siempre que sigan apoyando un poco más al agricultor “y que nos respeten y mejoren los precios”.

Reclama que las ayudas como la PAC sean solo para quienes tienen como actividad principal la agricultura. “O como decimos por aquí, para quienes realmente trabajamos la tierra”, concluye. Asimismo, pide menos papeleo, que las ayudas les lleguen antes, en vez de que pasen hasta tres años en algunas ocasiones.

Rosanna Coello | Agricultora





“El dinero de la subvención para incorporarse debería llegar antes”

En Villalpando (Zamora) ha plantado pistacheros y, además, tiene alfalfa, girasol y cebada en sus dos hectáreas propias y otras parcelas que lleva en alquiler. Tiene un trabajo de fija discontinua que solo puede hacer cuatro meses al año. Su marido trabaja siempre a jornada partida. Con dos hijos y su horario, las limitaciones para buscar cualquier otro empleo en la empresa privada son muchas. “Animada y ayu-

dada por mis hermanos y mi madre, y con el apoyo de mi marido, comencé esta andadura...”, explica Fernández.

“Después de presentar el proyecto que piensas realizar, tienes varias entrevistas para que te concedan un pequeño porcentaje de la subvención una vez que vean que ya has iniciado el proyecto y que ya hayas hecho ciertas inversiones que, por supuesto, tienen coste... Durante este mes, quie-

ro presentar toda la documentación que me requieren para que me puedan conceder la totalidad de la subvención”, dice

Hace más de tres años que inició los trámites. “Los gastos que he tenido han sido muy elevados, y mi mayor inversión, los pistachos, todavía no han entrado en producción porque tardan unos cinco o siete años”, señala. Ha tenido muchos más gastos que ingresos hasta ahora.

Carolina Fernández | Agricultora



“Los problemas son de documentación, cesiones de derechos y también de la gestión de contratos de las tierras”

“Llevo toda mi vida inmerso en el mundo de la agricultura, ya que mi padre era agricultor”, confiesa José Luis García. Tiene la explotación en Campaspero (Valladolid), dedicada al cereal y con una parte dedicada al viñedo. Es socio de la Bodega Pinna Fidelis.

Cursó Magisterio de Educación Física e Inglés, pero debido a la crisis económica decidió que

podía esperar a que salieran oposiciones. “Ya era el momento de ponerse las pilas y empezar en serio con esto”, comenta.

En UCCL de Valladolid le asesoraron sobre cómo debía hacer todos los trámites y, sobre todo, cómo y cuándo realizar los cursos necesarios. “Una ayuda imprescindible a mi parecer, debido a la cantidad de documentación requerida por las admi-

nistraciones públicas, que siempre agradeceré”. Se incorporó a la actividad en 2017. Los mayores problemas y dolores de cabeza se los achaca a los temas de documentación, cesiones de derechos y gestión de contratos de las tierras. Respecto a vivir del campo, su sensación es que “no nos queda otra que seguir apostando por este mundo que tanto nos apasiona”.



José Luis García | Agricultor



Algunas de las condiciones



▶ Para acceder a estas ayudas el un joven que desea acogerse a ellas **no puede estar dado de alta como autónomo** en los dos años anteriores a la solicitud.

▶ Debe comprometerse a **ejercer la actividad agraria** durante un número determinado de años, a adquirir la capacitación agraria necesaria y mantener un volumen mínimo de explotación.

▶ El solicitante de estas

convocatorias **no puede tener más de 40 años**.

▶ Debe instalarse por **primera vez como titular** de una explotación agraria viable de unas dimensiones mínimas.

▶ Las **ayudas de modernización se pueden solicitar en tres convocatorias** durante seis años hasta agotar el máximo de inversión subvencionable, siempre que no se llegue al máximo 100.000 euros de inversión auxiliable

por UTA. Si en la primera convocatoria se agota ese presupuesto máximo habría que esperar seis años para volver a pedir ayuda.

El perfil más habitual para la ayudas de modernización de explotaciones es sobre todo el de un joven con menos de cinco años desde su incorporación porque el importe de ayuda es más elevado, y jóvenes agricultores que realizan si-

multáneamente la incorporación con el plan de mejora. Rara vez lo solicitan agricultores ya incorporados, al tener que demostrar un incremento del sistema productivo que no siempre es posible. Suelen ser jóvenes que proceden del sector, cónyuges, hijos, sobrinos, nietos de agricultores o ganaderos. Algunos se incorporan pronto porque siempre han tenido claro que querían llevar una explotación.

Seis motivos para que el ganadero y el agricultor inviertan en su autoproducción fotovoltaica

EDF Solar asume todo el proceso para instalar los paneles, desde hacer el estudio previo gratuito de viabilidad, hasta la obra y el mantenimiento del nuevo equipamiento

REDACCIÓN

El agricultor y el ganadero de Castilla y León tiene cada vez más razones para producir él mismo la energía que necesita en sus explotaciones. Y más fácil y económico. Es tan sencillo como contactar con empresas especializadas en la construcción y puesta en marcha de instalaciones fotovoltaicas, como EDF Solar. Ellos se encargan de todo, de principio a fin. El propietario tendrá así la energía que necesita, amortizando en poco tiempo la inversión y sin mayores problemas. Realizan un servicio integral en proyectos fotovoltaicos, asumiendo internamente todos los procesos.

1. Cuándo y por qué la fotovoltaica

Reducción de costes económicos en la factura en torno al 40 - 60 % y disminución de la huella ambiental (reducción de emisiones de CO2). Las rentabilidades son superiores al 20%.

2. Qué coste tiene

El coste varía en función de la potencia de la instalación. El precio de los componentes (paneles, inversores...) ha disminuido más de un 70% en los

Los precios han bajado más de un 70% en los últimos años

últimos años, por lo que cada vez es más barata la producción fotovoltaica. Además, hay varias alternativas de financiación para acometer el proyecto: renting, subvenciones de ámbito regional y nacional y otros.



3. Cómo hace la obra EDF Solar

Asume internamente todo el proceso, desde el estudio previo de viabilidad, que es totalmente gratuito y sin compromiso para el cliente, hasta hasta la legalización y el mantenimiento posterior.

4. ¿Cuándo no se riega?

En este tipo de proyectos es clave el planteamiento de la venta de los excedentes de producción a la red, con objeto de aprovechar la producción

solar durante el invierno. EDF Solar les ayuda a tramitar la venta de energía producida pero no consumida.

5. Tiempo en funcionamiento, mantenimientos...

La vida útil de una instalación se establece en 35 años durante los que el mantenimiento es mínimo. EDF Solar incluye en su oferta los trabajos de mantenimiento con opción a una modalidad fija anual o actuaciones por operación.

Estas instalaciones son subvencionables ahora por la Junta

6. Ayudas

Hay abierta una convocatoria de ayudas promovida por la Junta de Castilla y León para mejora de las estructuras de producción y modernización de las explotaciones agrarias. Entre las actuaciones subvencionables se encuentran las instalaciones de energía renovable, como la fotovoltaica. Las instalaciones deben tener un diseño adaptado a las necesidades energéticas de la explotación. Se deberá hacer un estudio de los consumos energéticos de la explotación y la instalación fotovoltaica deberá diseñarse para el consumo calculado. El plazo para la presentación de solicitudes concluye el próximo 16 de marzo.

En EDF Solar también gestionan y tramitan las subvenciones de sus clientes, reuniendo la documentación necesaria y presentándola ante la Administración competente. En su plantilla cuentan con un equipo de técnicos y administrativos especializado para llevar a cabo este proceso.

EDF SOLAR CASTILLA Y LEÓN

www.edfsolar.es
983 319 895
info@edfsolar.es



+ de 2.000 proyectos

75 MW instalados

60 % cuota mercado

+ de 1.600 clientes

Delegación en Valladolid
983 319 895 | WWW.EDFSOLAR.ES



El sector de la patata afronta 2021 con el propósito de no repetir errores pasados

En Andalucía ya se ha sembrado un 10% menos que en 2020. La previsión apunta a descensos también en la superficie de variedades de media estación o tardías, en Castilla y León. Todo apunta a que habrá menos demanda de tubérculo que el año pasado

REDACCIÓN

El pasado 2020 ha sido un año marcado por la alerta sanitaria de la covid-19. El parón del canal Horeca y de gran parte de la industria que lo provee, ha afectado directa o indirectamente a una parte de la producción de patata, que se estima en un 20% del volumen producido. La demanda veraniega disminuyó y el sector patatero acusó la falta de salida de muchos camiones de producto que de manera habitual se vende en sacos para las zonas de mayor afluencia turística.

Quedan partidas de agria que a penas tienen salida, y a precios muy bajos

El mercado doméstico ha demandado entre un 10 y un 15% más que en años anteriores a partir de marzo. “Si sumamos y restamos, aunque no cuadraríamos los números, parecería que la venta de patata de lavado debería haber aliviado en parte el problema sectorial, pero podemos afirmar que no ha sido así más que en una pequeña parte”, atestigua Alfonso Sáenz de Cámara, presidente del Comité de Patata de Fepex y gerente de Udapa.

Fepex prevé para la campaña de 2021 un descenso de la superficie de entre el 5% y 10% para la variedad

temprana y del 20% en la variedad de media estación o tardía, cultivada especialmente en el centro y norte de la península.

El responsable del sector de patata de Asociafruit, Marcos Román, informó de que en Andalucía ya se ha realizado una gran parte de la siembra, con una superficie de entre un 5% y 10% menor que la de 2020. Comenzará a arrancarse desde finales de abril hasta junio. Posteriormente, comienza la recolección de la campaña de patata de media estación o tardía, que se cultiva principalmente en Castilla y León.

Conservación

“Debemos analizar bien lo acontecido en este pasado año para concluir primero, que las exigencias de cada canal comercial son distintas y difícilmente intercambiables entre ellos por el alto grado de especialización existente en la patata. En segundo lugar, una buena planificación de la producción es necesaria, y en 2020 el tiempo climático hizo lo que nosotros no somos capaces de organizar: una siembra escalonada en Castilla y León que devino en un arranque más secuenciado y que sostuvo los precios en verano”, explica Sáenz de Cámara.

“La situación es muy similar al año pasado, sin perspectiva de mejora”

El sector debe entender lo que demandan los consumidores, que son sus grandes aliados: producir patata de calidad durante todo el año.

“El sector debe entender qué es lo que demanda el consumidor”

Mejor planificación

“Debemos considerar más las programaciones de siembra, centrándonos en los criterios y recomendaciones de todos los eslabones de la cadena para intentar mantener una regularidad de suministro durante toda la campaña”, propone.

También para Eduardo Arroyo, presidente de Appacyl, las circunstancias derivadas de la covid-19 han marcado el ritmo de esta campaña “con mucha incertidumbre” desde antes de empezar a arrancar las primeras partidas. A pesar de todo esto, la temporada empezó “mejor de lo que se esperaba” y los primeros arranques estuvieron marcados por una patata de calidad, con poco exceso de producto y precios en torno a los 22 céntimos. Eran patatas dirigidas en su mayoría a los lineales y no al canal Horeca. Eran patatas de lavado y no de saco o sucio.

“Fatal campaña”

Con un mercado hundido por la presión de las patatas de industria, y de sucio, de no lavado, sin posibilidad

de colocar toda la mercancía por falta de compradores en el canal Horeca, describe Arroyo. “Se hundió completamente, y aún más cuando el 1 de octubre los grandes embolsadores se marchan a comprar producto francés. Esto fue la puntilla para esta fatal campaña”, resume sobre el final.

Quedan bastantes partidas de patata agria de invierno que tienen una muy difícil salida, con precios muy bajos y descuentos muy altos. “Por supuesto que esto nos hace tomar nota para el año que viene, ya que las circunstancias que tenemos a día de hoy son similares a las del año pasado, sin perspectiva de mejora a corto plazo”, advierte el presidente de Appacyl.

Menos importación

La superficie de cultivo en España, según el Avance de Superficies y Producciones del MAPA a noviembre de 2020, es de 67.300 hectáreas con una producción de 2,1 millones de toneladas. Las exportaciones españolas hasta noviembre de 2020 se situaron en 263.785 toneladas, un 8% menos que en el mismo periodo de 2019 por un valor de 95,8 millones de euros, un 35% menos. En el mismo periodo, las importaciones se elevaron a 795.763 toneladas (-5%) por un valor de 243,5 millones de euros (-18%).



La patata arrancará con “incertidumbre” sobre cuál será la demanda del mercado

Es difícil hacer pronósticos, pero el sector cree que la pandemia y el cierre del canal Horeca seguirán condicionando la venta del producto, sobre todo del que no tenga buen lavado

REDACCIÓN

Marco Martín, presidente de la Asociación de Operadores de Patata en Origen de Castilla y León (**Asopocyl**), no corre riesgos a la hora de hacer pronósticos sobre cómo puede ser la campaña de patata en Castilla y León que pronto arrancará con la plantación. “Hay mucha incertidumbre, no se sabe. En el resto de España se ha reducido la superficie de siembra. No se sabe todavía cuánto, pero se está sembrando menos”, dice.

En la Asociación de Productores de Patata (**Appacyl**) las previsiones que manejan son que se plantará menos

superficie de patata en Castilla y León. Que podría estar en torno a las 17.000 hectáreas, calcula el presidente de la asociación, **Eduardo Arroyo**. Todo influido por los ma-

La nueva puede tener mejor salida

los precios de final de campaña y la presión que sigue haciendo la covid-19 sobre los movimientos en los mercados de saco de sucio en todo lo relacionado con el canal Horeca.

El gerente de **Interagro**, **Cosme Catalán**, es más optimista a este respecto: “Las superficies se mantienen, incluso subirán algo en algunas zonas. Los mercados son bastante receptivos a la patata nueva y cada vez notamos más una alta valoración en nuestro producto”, comenta.

Las plantaciones en Cartagena se han desarrollado con normalidad, detalla Catalán. Hay un intervalo con las pasadas lluvias que hará escalar de forma uniforme también la recolección. Los cultivos se desarrollan muy bien, no han sido afectados por las heladas y muestran una sanidad óptima.

Estamos atravesando la tercera ola de la pandemia y vivimos una posible restricción de movimientos, con lo que el consumo de patata se va a ver afectado al igual que en 2020, al menos hasta que la presión pandémica disminuya por la vacunación, diagnostica **Alfonso Sáenz de Cámara**, presidente del **Comité de Patata de Fepex** y gerente de **Udapa**.

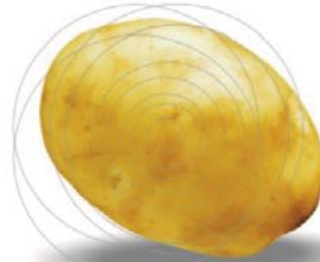
Esta es la primera campaña en la que no se usa el CIPC

“Las producciones tempranas se están orientando más hacia el consumo del hogar o lavado, por ser el único destino que parece estar definido, y las producciones de media estación y tardías se preguntan cómo deben actuar”, señala Sáenz de Cámara. Disminuir siembras y producir más patata de lavado le parece una recomendación muy sensata con los datos actuales.

Esta es la primera campaña donde no se ha utilizado el clorprofam (CIPC) para la conservación. Además, en Europa hubo periodos de sequías seguidos de lluvias abundantes por lo que la patata de conservación este año

Patata de siembra y consumo

LADY



AMARILLA

Variedad precoz, calidad de fritura y buena producción

MEIJER 
IBÉRICA

MEIJER IBÉRICA S.L. Avda de Jerez, 60 (41014) Sevilla. Tfno +34 954 611 626 Móvil +34 649 982 159. E-mail: boceta@meijer.es

AFESOL · AFEPASA

FERTILIZANTE

NOMBRE: AFESOL

CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO:

Enmienda de azufre con forma semiesférica de acción rápida. El azufre viene mezclado con arcilla que al absorber humedad se disgrega fácilmente, consiguiendo una rápida descomposición e incorporación del azufre al suelo.

COMPOSICIÓN:

90% azufre elemental (225% de SO₃) y 10% de arcilla.

MODO DE EMPLEO:

Aplicar e incorporar al suelo con una labor superficial.

DOSIS DE APICACIÓN (FONDO):

450 Kg/ha antes de la siembra.

+ MÁS INFORMACIÓN:
www.afepasa.com



BENEFICIOS PRINCIPALES:

- ✓ Mejora la estructura del suelo y favorece la penetración del agua.
- ✓ No presenta pérdidas por lixiviación.
- ✓ Aumenta la disponibilidad del fósforo y favorece una mayor absorción de micronutrientes.
- ✓ Mejora los suelos alcalinos y salinos lavando las sales presentes en el suelo disminuyendo el pH del suelo.
- ✓ Previene la sarna de la patata.



no tuvo la calidad habitual. Exportadores de patata temprana como Israel y Egipto han adelantado sus cosechas previendo el hecho de la mala calidad de la patata de conservación. “En términos generales pienso que la patata nueva va a ser bien recibida por los mercados”, concluye a la vista de este panorama **José Peláez**, vicepresidente del **Comité de Patata de Asociafruit**.

Contratos

Un contexto de superación de la pandemia para verano, con turismo y consumo fuera del hogar que provocaría recuperar una mayor demanda podría significar que la patata de Castilla y León tenga su oportunidad comercial si llegamos ya a la luz del final del túnel. “Siendo una oportunidad, apuesto por ser prudente, así que recomiendo que quien pueda contratar su producción, que lo haga”, prescribe el experto de Fepex.

Que el agricultor tenga contrato, o no, con el propósito de vender la cosecha “no va a tener mucha importancia, puesto que si el canal Horeca no se abre solo tendrán cabida en el mercado las patatas destinadas a fresco”, avisa por el contrario Marco Martín.

No hay consenso sobre si contratar o no

“Sembrar por libre para ofrecer luego la cosecha a unos y a otros, en las circunstancias actuales, es como jugar a la ruleta. Además creo que los contratos son importantes para poder estructurar y planificar el sector de manera que se eviten las gran-

des oscilaciones de precio que no benefician a nadie”, argumenta convencido el vicepresidente del Comité de Patata de Asociafruit.

El sector puede llegar más lejos unido

“Creo que es muy posible establecer muy buenos contratos en los que ambas partes salvaguarden sus necesidades. Si se incumplen los contratos, en mi opinión siempre hay que intentar llegar a un acuerdo amistoso, y si no es posible, bueno, ahí están las juntas de arbitraje o los tribunales ordinarios, según sea el caso”, recuerda Peláez.

La comercialización de patata de siembra está siendo una campaña lenta “debido a la covid-19, puesto que venimos de una campaña de precios bajos y que todavía arrastra un exceso de producto en muchos almacenes”, apunta **David Sánchez**, gerente de **Pepsur**.

“Se supone que hay mucha agria almacenada porque no tiene mucha salida”, respalda el presidente de Asopocyl. “No sé las soluciones que puede haber, ya que no se prevé una salida a corto plazo de la situación actual por culpa de la covid-19”, dice también.

Para lavado

Las variedades para mercado tradicional y canal Horeca son las que más cuesta comercializar. Las que tienen calidad de lavado para supermercado parecen más estables, así que en Pepsur han apostado por una nueva generación de variedades donde están en equilibrio la calidad culinaria con el aspecto visual de la-

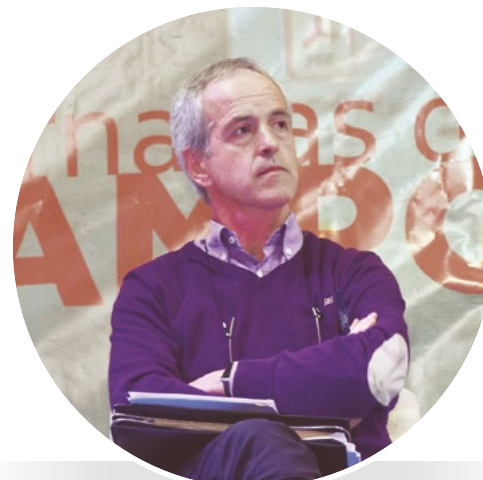
vado. “Pensamos que de esta campaña saldrán grandes resultados”, confía Sánchez.

“Las siembras de esta próxima campaña deben ir encaminadas más hacia patatas de lavado para embolsadores lineales y grandes superficies y menos para restauración hoteles y cafeterías, que seguirán gravemente afectadas por los efectos de la pandemia”, recomienda al mismo tiempo Arroyo desde Appacyl.

Cree que Castilla y León tiene superficie potencial para proporcionar suficiente cantidad de patatas de lavado con la que llegar perfectamente hasta el 1 noviembre. “Los lineales y embolsadores tienen que ser pacientes antes de marcharse a comprar patata francesa como han hecho este año, obligando a dejar a muchos cultivadores de la región sin poder introducir su producto en el mercado”, censura.

Para Sáenz de Cámara solo se puede dar “buena salida a la producción” de Castilla y León si el sector asume junto puede llegar más lejos, que puede tener objetivos más ambiciosos, y organizar mejor la producción orientándola a la demanda real. “Los consumidores están dispuestos a pagar más por un producto de calidad definida durante todo el año y con preferencia al origen nacional. Eso sí, si no somos capaces de satisfacer lo que esperan de nosotros, en cuanto a calidad, perderemos su confianza. El reto sectorial es enorme para organizarse bien y perseguir el objetivo final”, asegura.

Desde el comité de patata de Fepex han trabajado el marco regulatorio que afecta al sector, ya que ha habido cambios importantes. Han exigido, “y, por desgracia, sin éxito” que la patata se integre



“Que quien pueda contratar su producción, lo haga”

ALFONSO SÁENZ

Fepex



“Los mercados son bastante receptivos a la patata nueva”

COSME CATALÁN

Interagro

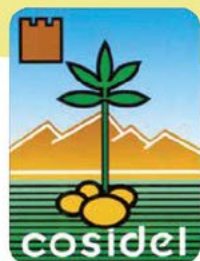


“Mi recomendación es que todo lo que se plante esté en algún programa de comercialización”

DAVID SÁNCHEZ

Pepsur

- 35 años al servicio de nuestros clientes -



Nuestras variedades, para que tú elijas...

ALMACEN Y OFICINAS:

C/ Acebo, 4
09510 Quincoces de Yuso (Burgos)
Tfno: 947 19 42 14 - Fax: 947 19 43 00

CAMARA FRIGORÍFICAS:

09511 Villalba de Losa (Burgos)

info@cosidel.com
www.cosidel.com

Boltex® C · TRADECORP

FUNGICIDA

Fungicida antimildiu sistémico y de contacto de formulación innovadora y acción sinérgica.

Boltex® C es un fungicida específico para el control de la enfermedad de mildiu (*Phytophthora infestans*).

Boltex® C ofrece una máxima protección integral sistémica y de contacto.

Boltex® C es una innovadora mezcla de dos materias activas - M-Metalaxil y Cobre en forma de Hidróxido de Cobre que destaca por su acción sinérgica conjunta y complementaria

Boltex® C ejerce además una acción preventiva y curativa.

Su formulación en suspensión concentrada (SC) permite una alta adherencia, alta suspensión y máxima estabilidad.

Gracias a la presencia de Metalaxil-M, el producto Boltex® C ejerce una fuerte acción de protección fungicida sistémico de traslocación acrópeta que se absorbe muy rápidamente después de la aplicación foliar. El Cobre en forma de Hidroxido de Cobre

presente en la formulación ejerce una actividad fungistática y bacteriostática de contacto con acción preventiva y multi-sitio.

MODO DE EMPLEO:

Aplicar a una dosis recomendada de 3,5L/Ha con un volumen de caldo de 500-1.000 L/Ha. Realizar un máximo de 3 tratamientos por ciclo de cultivo con un intervalo entre aplicaciones de 7-10 días. Aplicar desde 60% de las plantas se tocan entre hileras (BBCH 36) hasta comienzo de la maduración de frutos y semillas (BBCH 81). Aplicar de forma preventiva.

Preparación de la mezcla:

Añadir la cantidad recomendada de producto en el tanque del pulverizador al comienzo de su llenado con agua y completar con agua hasta el volumen necesario teniendo en cuenta el área de cultivo que va a ser tratada. Mantener la agitación en el tanque continuamente durante la preparación de la mezcla y la aplicación. No preparar más solución que la necesaria.

FORMULACIÓN:

Suspensión concentrada (SC)

NÚMERO DE REGISTRO:

ES -00727



| CULTIVO | SOLUCIÓN | DOSIS | VOLUMEN DE CALDO | Nº DE TRATAMIENTO | PLAZO DE SEGURIDAD |
|-----------|---------------------------------|---------|------------------|-------------------|--|
| Patata | Phytophthora infestans - mildiu | 3,5L/ha | 500-1.000L/ha | 3 | 21 Días |
| Tomate | Phytophthora infestans - mildiu | 3,5L/ha | 500-1.000L/ha | 3 | 10 Días (aire libre) y 3 días en invernadero |
| Berenjena | Phytophthora infestans - mildiu | 3,5L/ha | 500-1.000L/ha | 3 | 10 Días (aire libre) y 3 días en invernadero |



“Los embolsadores tienen que ser pacientes antes de ir a comprar patata francesa”

EDUARDO ARROYO

Appacyl



“Han bajado los precios de las semillas, y es posible que sigan haciéndolo”

JOSÉ IGNACIO GARCÉS

www.patatadesiembr.es



“Sembrar por libre, para ofrecer la cosecha a unos y otros, es como jugar a la ruleta rusa”

JOSÉ PELÁEZ

Asociafruit

en las políticas de la PAC, han intervenido para que la Ley de la Cadena Alimentaria se ajuste a la realidad sectorial y están haciendo un seguimiento de la autorización de los productos antigerminantes que sustituyen al cloprofam.

La patata de Castilla y León goza habitualmente de una “muy buena calidad”, que es lo que en Mercadona buscan para satisfacer a sus clientes. “El consumidor siempre busca la máxima calidad al mejor precio, y eso es lo que intentamos proporcionarle cada día”, asegura **Laura Merino**, especialista en patata del Departamento de Prescripción de **Mercadona**.

Además, también intentan adaptarse a las especialidades de cada región, adaptando su surtido a las necesidades del consumidor y ofreciéndole variedades autóctonas de consumo tradicional como los cachelos en Galicia o las papas arrugadas en Canarias. La pandemia no ha cambiado este tipo de hábitos. “Los consumidores siguen demandando una buena patata de calidad para freír, o para cocer... Es en eso en lo que nos tenemos que centrar más si cabe: en calidad, calidad y calidad”, enfatiza Merino.

El consumidor busca calidad visual y que el producto culinariamente sea bueno para los diferentes usos: freír, cocer, guarnición... Desde **Patatas Meléndez**, conscientes de las preferencias del mercado, ponen a disposición de los agricultores las variedades que mejor se adaptan a los gustos del consumidor. “Nuestro equipo de I+D+i sigue trabajando en nuevas variedades”, confirma su CEO **Javier Meléndez**.

Acertar con la variedad será la clave

Mercados

También han intentado concienciar a la distribución de que es necesario ayudar al sector en todo lo que se pueda. Son ejemplos de acciones desarrolladas en un año en el que no ha habido reuniones ni contactos sectoriales, lo que dificulta la

acción de la organización.

En Udapa, la cooperativa alavesa, consiguieron alargar la comercialización de la cosecha de patata recolectada desde septiembre hasta abril. “Aún tenemos una parte de la cosecha de nuestros socios conservada para venderla gradualmente certificada como Patata de Álava, algo en lo que acumulamos una experiencia de 28 años. Cada uno debe hacer su propio análisis, y recomiendo comenzar haciendo autocrítica, porque hay mucho por hacer”, propone el gerente.

A pesar de todo, y a que existe una cierta incertidumbre provocada por la situación de la pandemia y que hace tener un cierto temor lógico, aunque a juicio del gerente de Interagro es en parte “infundado debido a que los consumos de patata se han mantenido todo este pasado 2020, e incluso han aumentado.



Así, se muestra convencido de que todo indica que el mercado está preparado para repetir plantaciones e incluso que podría absorber algún aumento. “Nosotros, desde nuestra empresa, asesoramos al agricultor para conseguir un programa de cultivo adaptado según sus condiciones particulares y, con ello, obtener la máxima rentabilidad para su explotación”, pone de ejemplo Catalán.

“Mi recomendación, y seguro que todo el mundo coincide, es dejar a un lado especulaciones y que todo lo que se plante esté dentro de algún programa de comercialización”, le señala al agricultor el gerente de Pepsur.

El consenso es amplio sobre qué debe hacer el patatero de Castilla y León para tratar, al menos, de que le resulte rentable este año la actividad. “Deben ir encaminadas las siembras más hacia patatas de lavado. Tenemos que ser conscientes de que no todas

las parcelas que se siembren sirven para lavado y los cultivadores de patata deben ser muy escrupulosos a la hora de elegir sus parcelas y sus variedades”, insiste Arroyo.

El operador debe asesorar al productor

El productor tiene que asesorarse con su operador en origen para establecer el plan de siembra y conseguirá que a lo largo de las campañas haya una comercialización fluida y con rentabilidades correctas, según propone Catalán.

Desde Mercadona comentan que aún es pronto para dar cifras, pero sí comprometen “seguir aumentando nuestras compras en España en la nueva campaña”.

José Ignacio Garcés, impulsor del blog www.patatadesiembr.es, señala que los precios de las semillas “este año han bajado y es posible que continúen haciéndolo durante la campaña. Atendiendo a las variedades, se han producido comportamientos muy distintos. Algunas variedades han mantenido su precio pero otras se han desplomado. El caso más llamativo ha sido el de la variedad agría”.

En Patatas Meléndez se proponen seguir aumentando tanto la producción -que el pasado año alcanzó las 217.000 toneladas- como las hectáreas y los agricultores. “Nuestras primeras estimaciones para este año son de un crecimiento del 10%. Nos encontramos en la fase de preparación de la campaña, planificando la siembra y cerrando acuerdos con los agricultores. Tengo la plena confianza de que con el esfuerzo conjunto conseguiremos nuestros objetivos”, confiesa el CEO.

Desde Patatas Meléndez han hecho un esfuerzo en I+D+i para ofrecer al consumidor una patata nueva de calidad y con origen 100% español. Para ello, siempre y cuando las condiciones meteorológicas lo permitan, planifican diversas cosechas por el territorio nacional. Además, hacen una siembra y un arranque escalonado de estas cosechas para

Bombeo solar fotovoltaico

es el momento

- ◆ Aislada o conectada a red con venta de excedentes
- ◆ Ahorra costes y optimiza tu sistema de riego
- ◆ Servicio integral
- ◆ Telegestión



RIEGOS DEL DUERO, S.A.
www.riegosdelduero.com

Expertos en campo
45 años al servicio del agricultor

Confianza probada

Sede Central
Ctra. Madrid-Valladolid Km. 150,5
E-47410 Olmedo (Valladolid)
T. 983 600 119 - F. 983 60 10 47

Delegación León
Polígono Industrial "El Páramo"
Ctra. CL-622, Km. 26 - Parcelas 7, 8 y 9
E-24240. Santa María del Páramo (León)
T. 987 351 404 - T. y F. 987 360 188

Delegación Palencia
Polígono Villalobon
C/Francia 35 Local 13
E-34004 Palencia
T. 979 162 807 - M. 650 55 14 89



DEWULF TORRO

Cosechadora de Cribado
remolcada de 2 hileras

PITA S.L.

MÁS INFORMACIÓN:
<https://www.dewulfgroup.com/es>

UNIDAD DE RECOLECCIÓN

| | |
|--|-------------|
| Anchura de la unidad de recolección (mm)..... | 1500 o 1650 |
| Unidad de recolección de propulsión hidráulica | Opcional |
| Inclino master | Opcional |
| APC (Automatic Pressure Control)..... | Opcional |
| Syncro Flow | Opcional |
| DPC (Dewulf Position Control)..... | Opcional |
| DAS (Dewulf Automatic Steering)..... | Opcional |

CINTAS DE CRIBADO

| | |
|---|------|
| Longitud de la cinta de cribado 1 (mm)..... | 3200 |
| Longitud de la cinta de cribado 2 (mm)..... | 2400 |

SEPARADOR DE FOLLAJE

| | |
|--|----------|
| Transportador de follaje con 4 conjuntos de resortes de follaje..... | De serie |
| Transportador de follaje con 6 conjuntos de resortes de follaje..... | Opcional |

LIMPIEZA

| | |
|---|----------|
| Agitador mecánico en la cinta de excavación..... | De serie |
| Regulación de inclinación eléctrica de las unidades de erizo..... | Opcional |
| Unidad de erizo 1 con 3 rodillos de retirada..... | De serie |
| Regulación de altura eléctrica de los rodillos de retirada..... | Opcional |
| Unidad de erizo 2 con 2 rodillos de retirada..... | De serie |
| Regulación de altura eléctrica de los rodillos de retirada..... | Opcional |
| Unidad de erizo 2 con cinta de retirada..... | Opcional |
| Regulación de altura eléctrica de los rodillos de retirada..... | Opcional |

PLATAFORMA DE CLASIFICACIÓN

| | |
|--|----------|
| Transportador de residuos junto transportador (mm)..... | Opcional |
| Unidad de clasificación | Opcional |
| Teclado..... | De serie |
| Tolva de residuos de tipo 1 700Kg, descarga inferior..... | Opcional |
| Tolva de residuos de tipo 2 550 kg, descarga a la izquierda..... | Opcional |

TOLVA

| | |
|--|----------|
| Capacidad (Toneladas)..... | 5.5 |
| Capacidad con optimización de carga (toneladas) | 6 |
| Rampa de carga, mecánica..... | Opcional |
| Rampa de carga, hidráulica..... | Opcional |
| Rampa de carga con bandas de amortiguación de PVC..... | Opcional |
| Big Bag Filler..... | Opcional |
| Descarga en movimiento..... | Opcional |

TRACTOR

| | |
|---|-----|
| Potencia necesaria (cv)..... | 100 |
| Eje motor de toma de fuerza (PTO) | 540 |

DIMENSIONES

| | |
|-----------------------------|-------|
| Longitud total (mm)..... | 12210 |
| Anchura total (mm)..... | 3370 |
| Altura total (mm)..... | 3620 |
| Peso a partir de (kg) | 9800 |

así mantener la producción en el tiempo y no concentrar la oferta en momentos puntuales lo que permite no saturar los mercados. “Todo ello permite que el consumidor pueda adquirir una patata española de calidad desde el mes de febrero y durante todo el año”, razona Meléndez.

Desde el inicio de la pandemia se ha producido un incremento de consumo de patata. El consumidor se ha decantado por la compra de producto fresco y natural. “En

Conservación y calidad deben ser óptimas

Patatas Meléndez no hemos parado de trabajar ni un minuto. Somos conscientes que este producto es un bien de primera necesidad y muy versátil en la cocina por eso intensificamos nuestros esfuerzos durante el confinamiento, triplicando y cuadruplicado la producción, para que no faltara patata de calidad en los mercados y en las mesas de los españoles”, dice el CEO.

“Pero tengo que reconocer que esto no solo ha sido obra de Patatas Meléndez. Creo que todo el sector primario ha demostrado su fortaleza. Un trabajo que no hubiera sido posible sin el esfuerzo todos los eslabones de la cadena de valor”, reconoce Meléndez.

La cosecha europea ha sido una de las de mayor volumen de los últimos años, pero la calidad y la conservación no es buena. Israel y Egipto parece que se van a adelantar en sus exportaciones a Europa. En las zonas tempranas españolas (Cartagena y Sevilla) se ha sembrado más tarde de lo ha-

bitual por las lluvias, o, si se ha logrado sembrar temprano, esta siembra se ha retrasado por los fríos y heladas de este invierno. “Creo que hay motivos para pensar que el mercado va a recibir bien las patatas nuevas”, confía Peláez.

La interprofesional

La puesta en marcha el año pasado de la interprofesional de la patata en Castilla y León parecía abrir una puerta al consenso en el sector, a que los agentes implicados dialogaran al menos en busca de soluciones a los problemas que afectan, sobre todo, al productor un año detrás de otro. De momento, nada de eso ha sucedido.

“Me parece un hito importante, que espero sirva para tener un caso de éxito que sirva de base a una futura Interprofesional estatal”, comenta un esperanzado Alfonso Sáenz de Cámara. “Es pronto para emi-

En Cartagena se ha sembrado más tarde

tir una valoración sobre la interprofesional y tenemos que dejar que se desarrolle algo más para poder analizar los resultados”, opina el gerente de Interagro.

La interprofesional se ocupará, en teoría, de la formación e información a los cultivadores; de la información a los consumidores; de todos los temas de plagas y enfermedades, de los destríos en años complicados con excesos de producción y de la promoción del producto terminado: promoción dirigida a todos los sectores de la sociedad, con especial interés en los jóvenes, que son los futuros consumi-

dores, puesto que ellos consumen en la actualidad, mayoritariamente, pasta en vez de patata.

Appacyl es parte activa de la interprofesional. “Formamos parte de ella, hemos ayudado a ponerla en marcha, a que comience a funcionar. Aún así, a día de hoy, debemos tener paciencia, pues estamos todavía en pañales y con las dificultades propias de los primeros pasos de la formación de una gran estructura”, explica Arroyo.

En Patatas Meléndez van a continuar con el Plan Agrario que pusieron en marcha hace cinco años y que tan buenos resultados ha dado para todos: a los agricultores les asegura una rentabilidad de su producción sin tener que estar pendiente de los mercados; al consumidor le garantiza una patata de calidad y con trazabilidad y a Meléndez le ha permitido llegar a donde se encuentra la empresa: el primer operador nacional de patata, con una cuota de mercado del 20%.

El Plan Agrario se fundamenta en mantener acuerdos con sus productores, más de 500 agricultores en la actualidad. “Este Plan Agrario contempla además de acuerdos comerciales asesoramiento a los agricultores desde nuestro Departamento Agronómico para aportar valor añadido a las producciones”, señala Javier Meléndez.

Desde www.patatadesiembra.es consideran que “lo ideal sería diversificar en cuestión de variedades y apostar por variedades polivalentes que tengan un buen lavado en previsión del bloqueo del canal Horeca”. Y cree Garcés que la interprofesional “es una iniciativa muy acertada y prometedora, que debería de copiarse en otras regiones de España”.



“Con el esfuerzo conjunto conseguiremos nuestros objetivos”

JAVIER MELÉNDEZ
Patatas Meléndez



“El consumidor busca la máxima calidad al mejor precio, y eso es lo que intentamos darle”

LAURA MERINO
Mercadona



“Hay mucha incertidumbre con la siembra. En el resto de España se ha reducido”

MARCO MARTÍN
Asopocyl



Mercadona, un compromiso con la patata de Castilla y León para ofrecer calidad

La cadena compra en la región hasta que se agota la producción de la comunidad autónoma. Lleva cinco años trabajando con el objetivo de alargar la campaña nacional todo lo que sea posible. En los últimos años ha incrementado el volumen de compras

REDACCIÓN

La apuesta de Mercadona por el producto nacional es una constante desde sus orígenes, y lo mismo sucede en Castilla y León, donde Mercadona está presente desde el año 1998, cuando abrió su primer supermercado en Segovia. Desde entonces, la compañía no ha dejado de apostar por esta comunidad autónoma, tal como avalan sus cifras: una red de 66 supermercados, un bloque logístico en Villadangos del Páramo (León) y una plantilla que hoy supera los 4.000 trabajadores con empleo estable y de calidad.

La empresa supone el 2,1% del PIB regional y el 3,6% del empleo

“Actualmente estamos muy orgullosos de poder decir que nuestras compras en la región sobrepasan los 1.643 millones, lo que supone el 16% del total de la industria agroalimentaria regional”, apunta Laura Merino, especialista en patata del Departamento de Prescripción de Mercadona. Es un dato que ha ido creciendo significativamente año tras año, como lo demuestra el hecho de que en los últimos diez las compras a proveedores regionales se hayan incrementado en un 75%, comprando 704 millones más que en 2009.

En términos macroeconómicos, un estudio liderado por la Universidad de Valladolid, la Universidad de Valencia y el IVIE ha medido el impacto económico de Mercadona en Castilla y León, concluyendo que aporta 1.226 millones en términos de renta y 36.198 ocupados lo que supone respectivamente el 2,1% del PIB regional, y el 3,6% del empleo en Castilla y León.

Cien por cien española

“Además, si nos circunscribimos al ámbito agrario la contribución de Mercadona en el sector primario es incluso mayor que al total de la eco-



nomía regional, ya que aporta el 4,2% del PIB y el 8,3% del empleo de dicho sector en Castilla y León”, abunda Merino.

Mercadona compra patatas procedentes de Castilla y León, además de Andalucía, Región de Murcia, Castilla-La Mancha, Comunidad Valenciana, Comunidad de Madrid, La Rioja, Asturias, Euskadi, Galicia, Baleares y Canarias. Solo importa tubérculo desde septiembre/octubre hasta abril/mayo aproximadamente. Siempre una vez ha agotado el volumen de producción de la campaña española, no habiendo cultivo en España durante esos meses. “Durante la campaña española tenemos patata 100% española, procedente de diferentes comunidades autónomas”, recalca la ex-

perta patata del Departamento de Prescripción.

Además, en Mercadona llevan más de cinco años trabajando con el objetivo de alargar la campaña nacional siempre que sea posible, y siempre que tanto la calidad como la calidez sea la que demandan los clientes. Desde este mismo año, tiene la patata verde en más de 750 tiendas. Para disponer de esta patata, sus proveedores ‘totalers’ están trabajando para disponer de una patata temprana de invierno, de variedades soprano y monalisa.

El 100% de los proveedores con los que Mercadona mantiene relaciones estables son españoles. “En el caso de Castilla y León, la patata siempre ha sido uno de los cultivos refe-

rentes de la región, un cultivo al que se dedican muchas hectáreas y en el que también hay muy buenos profesionales con experiencia contrastada en el cuidado del tubérculo”, señala Merino.

Más compras

Por ello, y debido a la firme apuesta de Mercadona por la calidad, en los últimos años han incrementado sustancialmente sus compras de patata en la región a través de proveedores especialistas como Patatas Hijolusa o Patatas Meléndez, quienes a su vez mantienen relaciones estables y de confianza con agricultores locales, consolidando así un modelo de cadena agroalimentaria sostenible “del que nos sentimos orgullosos de formar parte y que nos permite finalmente poder ofrecer a nuestros clientes un producto autóctono de la máxima calidad”, indica.

No obstante, siempre hay puntos de mejora en todos los procesos productivos. En el caso de la patata, todos deben ser especialistas en su parte del proceso para ser muy eficientes y llevar al consumidor final un “producto de la máxima calidad a un precio competitivo y obteniendo una ganancia por parte de todos los eslabones de la cadena”.

La marca defiende “una ganancia por parte de todos los eslabones de la cadena”

“Para ello, debemos realizar muy bien nuestro trabajo rutinario y tener una actitud abierta a la mejora continua. Seguimos trabajando para seguir incrementando el alto grado de profesionalización en el sector, con el objetivo de alargar al máximo la campaña de Castilla y León para que no tenga que finalizar antes de lo esperado”, propone Merino. “Todo ello con el objetivo de aumentar las compras locales y mejorar el rendimiento”, añade especialista en patata de Mercadona.

Diseñar un traje a medida para cada explotación de patata

La versatilidad de una marca como Grimme permite a Alfertsán ofrecer a cada agricultor la máquina que mejor se ajusta a sus necesidades. La vocación de servicio cobra un nuevo significado cuando comprador y vendedor llegan a pensar de la misma forma

REDACCIÓN

Nuestra intención como vendedores no es que el agricultor se lleve la máquina más cara, sino la que mejor se adapta a sus necesidades, porque preferimos ganar menos dinero pero poder ir a su pueblo y tomarnos un café sabiendo ambos que hizo una buena compra”.

Así resume Javier Aguilera, director de Alfertsán, la filosofía de una compañía volcada con el servicio al cliente. El mayor reto desde que la empresa abre sus puertas cada día es el de escuchar al agricultor, ponerse en su lugar y ser capaz de darle una respuesta para cumplir sus objetivos de producción.

En esta labor se empeña un equipo técnico y comercial que invierte muchas horas en formación, puesto que resulta fundamental conocer todos los secretos de una maquinaria cada vez más tecnológica. Otra de las claves reside en contar con las principales marcas de Europa, cuya gama es tan amplia, y con tantas posibilidades de regulación, “que nos permite hacer un traje a la medida del agricultor para que le saque el mayor rendimiento”.

Volcados con el cliente

Alfertsán destaca por un servicio de repuestos que busca la excelencia, con un stock muy importante y la posibilidad de que, en caso de no disponer de la pieza, le pueda llegar al cliente en cuestión de horas. Este servicio gana peso a medida que la empresa va creciendo, de modo que al hacer pedidos más importantes al fabricante también se beneficia de mayores descuentos. Es lo que le permite ofrecer las piezas en condiciones competitivas, gracias a lo cual las ventas de repuestos se han triplicado en los últimos siete años.

Gracias a esa filosofía la compañía se encuentra en pleno proceso de expansión. A día de hoy dispone de unas instalaciones de más de 4.000 metros cuadrados, con un almacén de recambios que supera los 500.

Necesidades de formación

El equipo cuenta hoy con doce personas, pero no deja de crecer, sobre todo en taller. El problema de la compañía es el mismo que el de otras em-

“En el campo falta mano de obra especializada: debemos fijarnos en Alemania”

presas del sector: la falta de profesionales formados, quizá consecuencia de un sistema educativo que no tiene en cuenta las necesidades de quienes dan empleo. “En Alemania, toda empresa que supere determinado volumen está obligada a dar formación en sus instalaciones; no prácticas, sino una formación completa”, recalca Aguilera, para quien España y Castilla y León deberían tomar buena nota.

De este modo, en una sociedad con altos niveles de desempleo hay numerosos puestos sin cubrir. También sucede en el propio campo, donde escasean de forma alarmante los tractoristas capaces de manejar máquinas que han supuesto una inversión muy importante. “Encontrar un buen tractorista es tan difícil como encontrar un diamante”, lamenta Aguilera, para quien muchas explotaciones familiares deben manejar las máquinas entre padres e hijos, y no tienen vida. “Por eso mu-

chas veces detectamos que vienen a nosotros en busca de máquinas que hagan más sencillo el trabajo: vienen a comprar tiempo”, apunta.

Una marca alemana de espíritu global

Para el cultivo de la patata Alfertsán tiene su ‘alter ego’ en Grimme, el fabricante líder en este cultivo para todas sus fases, “desde que el agricultor empieza a pensar en plantar hasta que la almacena y la saca al mercado”. Porque las máquinas de esta firma alemana abarcan preparación de suelo, tratamientos, siembra, recolección, almacenamiento y extracción del almacén para comercializar la patata. “Toda máquina que puedas pensar la tiene Grimme, y siempre será la mejor máquina, la más fiable y con una tecnología más adecuada a las necesidades del agricultor”.

Alfertsán distribuye las máquinas de Grimme en toda España, en algunas zonas de forma directa y en otras por medio de distribuidores, que cuentan con todo el apoyo de la compañía para que den el mejor servicio.

Grimme representa la eficiencia de las grandes empresas alemanas, lo que se nota en lo más sencillo -como la calidad del acero- y en lo más complejo, como pueden ser las innovaciones tecnológicas. Pero al mismo tiempo se trata de una multinacional

de carácter global, “con presencia en todo el mundo y con capacidad para ser flexible, para adaptarse a la idiosincrasia de cada lugar”, apunta.

“Muchas empresas familiares se llevan nuestra máquina para comprar tiempo”

EVO, cosechadoras arrastradas de elevado nivel tecnológico

Las nuevas cosechadoras de la serie EVO, de Grimme, son máquinas arrastradas pero con un nivel tecnológico muy similar al de las autopropulsadas. Suponen una ‘evolución’, de ahí su nombre, respecto a la serie SE. El canal de arranque es hidráulico, dividido en dos partes. La primera cinta de arranque y la de la hierba tienen el sistema de control de cargas, con una velocidad de movimiento proporcional al avance de la máquina. La separación es por dedos, “sistema que ha demostrado ser muy versátil”, apunta el director de Alfertsán. Destaca la EVO 280, que cuenta con una tolva de ocho toneladas, lo que reduce los tiempos de descar-





ga, y una plataforma de clasificación ergonómica, con espacio para hasta seis personas. Puede disponer de un descenso del cabezal de tolva, que permite una entrega cuidadosa de la cosecha al vehículo de transporte.

También se puede destacar el sistema MemoryControl (incluido de serie), para guardar y recuperar fácilmente los parámetros de arranque. Aquí destaca el Speedtronic-Sep, que es opcional y que de forma automática ajusta la velocidad de los separadores y de la cinta de clasificación.

Los dos primeros separadores permiten apartar hojarasca residual y pequeños desperdicios, lo que se realiza por medio de cintas de erizo en combinación con rodillos rascadores. Hay un tercer separador, con la opción de que sea ClodSep (para suelos con muchos terrones) o EasySe, para suelos ligeros con baja proporción de desperdicios. "La EVO 280 permite movernos entre dos extremos: la máxima

delicadeza o la máxima limpieza".

El 'hermano mayor' es la EVO 290, la arrancadora de dos hileras más grande del mercado. Es equivalente a la SE 75-55, pero con una tolva de nueve toneladas. Las dimensiones de esta máquina llevaron a diseñarla con una peculiaridad: dispone de tres ejes, dos ruedas en el lado izquierdo y una en el derecho, para poder trabajar sin que la máquina se hunda en la tierra.

Ventor, un gigante autopropulsado

Si cabe mencionar a una máquina entre las joyas de la corona, esa es Ventor 4150, autopropulsada, de cuatro filas, con una tolva de descarga de 15 toneladas y alto rendimiento de separación, con traslación por ruedas. Todo un gigante con 530 caballos de potencia.

Ventor 4150 es la primera cosechadora autopropulsada basada en el concepto de las SE (criba, elevación y separación de hojarasca). Con ella se ha logrado duplicar el rendimiento de los sistemas de dos hileras. Su chasis también ofrece numerosas ventajas prácticas. El desplazamiento de conducción, llamado 'paso de perro', permite un rodado completo del suelo con neumáticos anchos y con una frecuencia mínima de pasadas. A pesar

de ese paso de perro, el traspaso y desplazamiento del canal de criba asegura una entrega constante y cuidadosa de la primera a la segunda cinta. Mimar a la patata para que llegue al comprador en las mejores condiciones.

Búnker RH, el paso previo a la comercialización

Para Aguilera, la tendencia actual es que la cosechadora se destine exclusivamente a cosechar, mientras que la limpieza y el precalibrado deben realizarse en almacén.

La línea de almacenamiento destaca por sus novedades técnicas. Ya sean tolvas de recepción, cintas transportadoras o cintas telescópicas; se valora principalmente un gran rendimiento, robustez y el mejor trato al producto en cada uno de los procesos de trabajo. Hay muchos motivos para destacar la serie RH. Los cuatro más importantes son:

-Sistema portante: la construcción del fondo de la tolva es libre. La cadena de transporte es robusta, apoyada sobre rodillos laterales grandes, con larga vida útil, resistencia mínima al rodado y sin mantenimiento.

-Muchas ventajas en una: el extremo plano en la zona superior libera el flujo de producto, facilita la transición homogénea a los rodillos

de limpieza asegurando un flujo uniforme a máquinas consecutivas.

-Máximo rendimiento: El fondo de tolva, con su sistema de cangilones, optimiza el efecto de transporte maximizando la capacidad de carga. Los cangilones son grandes y blandos, aseguran un trato óptimo del producto, transporte homogéneo sin efecto de rodado, descarga continua y vaciado rápido de restos.

-Los rodillos en espiral de poliuretano son suaves y resistentes, mejorando el trato y logrando mayor rendimiento de limpieza que los metálicos en espiral. La impulsión independiente en dos grupos de rodillos asegura resultados ideales en todos los tamaños de patata. El perfil de los rodillos evita, además, el atasco con piedras y el enrollado de broza.

Son tres ejemplos de lo que el equipo formado por Grimme y Alforsán pueden ofrecer al agricultor; soluciones adaptadas y asesoramiento personalizado gracias a un diálogo permanente con él.

"Toda máquina de patata que puedas pensar, Grimme ya la ha fabricado"

ALFERSÁN

C/ Aluminio, 4 (Pol. Ind. San Cristóbal)
47012 Valladolid
983 305 044
Whatsapp de repuestos: 638 084 381
www.alfersan.com

ALLTECH CROP SCIENCE: expertos en salud del suelo

Una tierra agrícola sana y de calidad debe promover la productividad de los cultivos y favorecer la salud de las plantas. La fertilización adquiere aquí una importancia fundamental



El suelo es un componente vital de la explotación y de él depende el resultado de la campaña.

Tradicionalmente hemos trabajado el suelo y nos hemos ocupado solo de la capa superior. Sin embargo, lo realmente importante se encuentra en capas más profundas. El suelo es un componente vital y se encuentra formado por minerales, agua, materia orgánica y microorganismos que desempeñan papeles fundamentales.

Los suelos albergan el 80% de la biomasa viva del planeta. A medida que se ha ido tomando conciencia de su progresiva degradación han surgido conceptos como 'calidad' y 'salud' del suelo.

Un suelo sano debe promover la productividad de los cultivos, sin perder las propiedades físicas, químicas

y biológicas, además de favorecer la salud de las plantas.

Estrategia de abonado
En Alltech Crop Science estamos convencidos de que la técnica agraria más eficiente es el control y la salud de los suelos, mejorando las estrategias de abonado nitrogena-

do y determinando con precisión cuáles son los mejores momentos de aplicación y dosis, mejorando su eficacia y minimizando las pérdidas. Para conseguir todos estos datos, Alltech Crop Science realiza numerosos estudios de suelo al año, analizando las propiedades físicas,

químicas, y biológicas, para identificar cada uno de los escenarios y, de este modo, adaptar la mejor estrategia para cada zona.

Los nutrientes y micronutrientes en el cultivo de la patata. CONTRIBUTE ibNP

"Por desgracia, es mucho más fácil dañar la salud del suelo que restablecerla. Lograr y mantener la salud de los suelos exige un manejo riguroso durante un gran número de campañas consecutivas y, en cambio, los logros pueden esfumarse en unas pocas campañas si el manejo del suelo es deficiente"

”

En los protocolos de fertilización los objetivos principales son lograr altos rendimientos y productividad. Para alcanzar este objetivo es imprescindible conocer los nutrientes que demanda cada cultivo, así como los fertilizantes que se adaptan mejor.

El nitrógeno es el segundo macronutriente esencial para las plantas después del agua y es considerado un elemento vital imprescindible. Aunque es el componente más abundante en la atmósfera, no puede ser tomado directamente por los cultivos. Hasta ahora, para conseguir que los cultivos asimilen el nitrógeno se han utilizado principalmente fertilizantes químicos basados en urea,



CONTROL



CONTRIBUTE[®]
ibNP

Variedad de patata: Universal.
Zona de realización del ensayo: Valdezorras (Sevilla).
Fecha de siembra: 12/12/2019
Protocolo Alltech Crop Science: CONTRIBUTE ibNP
(Bacterias solubilizadoras de fósforo y fijadoras de nitrógeno ambiental).
Dosis: 1 Kg/ha

“La agricultura tiene potencial para dar forma al futuro del planeta”

El equipo de profesionales y expertos de Alltech está convencido de que la industria agropecuaria puede tener un impacto más positivo en nuestro planeta y por ello les gustaría aprovechar su presencia global para trabajar con los demás y alcanzar los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

Así, todas sus acciones están impactando positivamente en una amplia variedad de áreas: desde la creación de oportunidades educativas para los jóvenes hasta las alianzas para promover el empoderamiento de las mujeres en la industria agropecuaria.

El sitio web PlanetofPlenty.com proporciona al agricultor ejemplos de métodos agrícolas que pueden mejorar el medio ambiente y también comparte historias inspiradoras sobre las personas y las tecnologías que marcan la diferencia.

Al mismo tiempo la agricultura y la ganadería se encaminan hacia soluciones e ingredientes más sostenibles. Alltech E-CO2 ayuda a fabricantes y productores de piensos a medir y a reducir la huella de carbono de los piensos a nivel global.

Uno de los objetivos de la compañía es motivar a que los productores adopten nuevas tecnologías, modelos de negocio y mejores prácticas de manejo para sus explotaciones.

Una nueva visión del mundo

Lo que comenzó como la visión de una compañía se ha convertido en un llamamiento para la colaboración.

Un Planeta de Abundancia™ es una visión de compromiso, capacidad y optimismo para el futuro. Creemos que un mundo de abundancia es posible, pero va a requerir que todos trabajemos juntos.

“El objetivo es colonizar la rizosfera y potenciar el desarrollo del cultivo”

amoníaco, óxido nítrico y nitrato, que se aplican al suelo para que las plantas lo asimilen a través de las raíces.

El nitrógeno aumenta el desarrollo de la planta, el área foliar y, por tanto, la superficie que es capaz de fotosintetizar. La materia seca total aumenta y también el tamaño de los tubérculos y su contenido en almidón.

Por otro lado, el fósforo favorece el desarrollo radicular, el número de tubérculos y la concentración de almidón. Además, produce un desarrollo más temprano del cultivo y adelanta la tuberculización, lo que es especialmente interesante para los cultivos extratempranos.

CONTRIBUTE[®] SR

Formulado con una mezcla de diferentes tipos de microorganismos Bacillus Subtilis, Enterococcus faecium, Lactobacillus plantarum y un pull de enzimas, hacen de CONTRIBUTE SR el bioestimulante más completo del mercado, que tiene como

principal desempeño el colonizar la rizosfera y potenciar el desarrollo de nuestro cultivo.

Estos microorganismos mejoran y aumentan la captación de nutrientes presentes en la rizosfera, necesarios para su desarrollo durante la temporada de crecimiento. Una fuerte población de microorganismos beneficiosos es esencial para la productividad del suelo, reducen o eliminan sustancialmente los patógenos viables y mejoran el carbono y el pH del suelo.

Los productos de la línea CONTRIBUTE se aplican directamente al suelo mediante sistemas de riego o pulve-

“Los microorganismos mejoran la captación de nutrientes por la planta”

rización, instalándose en la zona de la rizosfera, aumentando la disponibilidad de nutrientes, promoviendo el desarrollo vegetativo y aumentando la resistencia al estrés abiótico. Además, estos microorganismos generan sustancias que estimulan la raíz de la planta y promueven la nutrición.

Estas cepas seleccionadas

y patentadas por Alltech han sido escogidas por su adaptación al medio, facilidad de implantación y capacidad para mejorar la salud del suelo, obteniendo una mayor producción y calidad de los cultivos.

Planet of Plenty™ y Alltech E-CO2

En Alltech, estamos convencidos de que el sector agrícola tiene un gran potencial para dar forma al futuro de nuestro planeta; pero para eso será necesario el esfuerzo de todos, trabajando juntos, liderados por la ciencia, la tecnología y un deseo compartido para marcar la diferencia es su visión de un Planet of Plenty™.



CONTRIBUTE[®]
ibNP



CONTRIBUTE[™]
SR

En fertilización no debemos gastar más, sino mejor

El Patentkali es una herramienta muy adecuada para aportar los nutrientes en un solo producto, en forma de sulfato. Tiene la proporción 3:1 de potasio y magnesio, que se asemeja a las necesidades de la patata

La compañía K+S, al ser una de las mayores empresas productoras de sal, potasio y magnesio del mundo, y al estar presente en casi todos los mercados y en casi todos los cultivos desde hace muchísimos años, tiene la visión y la experiencia suficiente como para recomendar apostar siempre por la calidad en los cultivos, e invertir lo que sea necesario para obtenerla. Especialmente, aunque parezca un contrasentido, en sectores o cultivos cambiantes y/o a veces tan imprevisibles como la patata.

En las explotaciones tenemos muchos factores, que no podemos controlar y que inciden directamente en la producción de un cultivo y en su calidad, como las incidencias climatológicas (heladas, sequía, etc.), las características de nuestros suelos, el propio potencial del cultivo o incluso, por qué no decirlo, el precio de mercado, pero existen otros en los que sí podemos influir.

Siempre consideramos tener unas buenas herramientas (tractor, aperos, etc.) buenas instalaciones y buenos trabajadores para garantizar unas buenas labores y normalmente no hay ninguna duda al respecto en cuanto al gasto de estas herramientas. Pero hay otros factores a los que habría que prestar más atención como la fertilización, que es muchas veces en lo primero en lo que se deja de invertir si nos vienen tiempos difíciles, cuando debería ser al revés.

La fertilización es la base de todo, y no somos conscientes de ello. Si tenemos una planta bien nutrida tenemos muchas posibilidades de que nos afecten menos las plagas, enfermedades y cualquier estrés climático que pueda suceder, y seguramente

“El abonado es un factor esencial que depende por completo de nosotros”



Carlos Bayón, de Kali, durante la edición 2020 de la Jornada de El Carpio.

también aseguraremos un buen manejo y mejores condiciones de post-cosecha de nuestro fruto, tubérculo o cosecha, todo lo cual nos va a hacer sin duda que nos ahorremos un dinero extra en tratar de solucionar daños causados por estas razones.

Mejorar la calidad

Pero lo más importante es que una buena fertilización va a incidir directamente en la calidad, lo que hará que nuestra cosecha sea mejor valorada: nos lo pagarán mejor o no nos devaluarán tanto el producto dependiendo del momento de mercado.

Si nos concienciamos de la importancia de la fertilización, cabe preguntarse ¿cómo puedo realizar una buena fertilización? Es más, ¿qué es una buena fertilización? ¿Tengo que gastar más para conseguirlo? En anteriores ediciones de la jornada de El Carpio hemos defendido que no es necesario gastar más para hacerlo, sino gastar mejor, optimizar, aportar

lo que la planta necesita de acuerdo a nuestros análisis, nuestras expectativas de producción y las características de nuestras fincas. Eso es una buena fertilización.

“Tenemos en nuestra mano una herramienta para que nos paguen más por el tubérculo”

En la gran mayoría de los casos, en todos los cultivos, históricamente se ha aportado siempre más nitrógeno del que hacía falta y menos de otros elementos de los cuales hablaré a continuación, quizá porque el nitrógeno siempre ha sido el elemento que más rápido actúa en la planta, el más barato; era el nutriente que

nunca podía faltar. Es un elemento que se lava y se pierde con facilidad, lo que hacía que muchos agricultores lo aportaran en exceso. En algunos casos ese hábito ha tenido consecuencias fatales por contaminación y en muchos casos ha provocado problemas con la calidad de los frutos o tubérculos. Tanto es así, que la UE desde ya hace unos años reguló la aportación de nitratos para intentar controlarlo en algunas zonas, lo cual parece lógico y necesario.

En cambio, como hemos comentado, existen otros nutrientes, como por ejemplo el potasio y el magnesio, que se han aportado siempre en menor cantidad de lo que necesitaban los cultivos por las razones opuestas al uso del nitrógeno; tardamos mucho en ver su efecto en el campo e incluso no reconocemos su labor. Son más caros y su carencia puede pasar inadvertida un tiempo.

Pues bien, precisamente el potasio y el magnesio son los dos nutrientes que

más inciden en la calidad de los cultivos, en tubérculos o frutos especialmente, y la patata no es una excepción.

En el contexto actual de pandemia, hemos tenido un cambio en el consumo hacia la patata de lavado, y en este sector se ha exigido siempre la máxima calidad, lo cual hace incluso más trascendental la aportación de estos dos nutrientes. Por tanto, deberíamos prestar mucha más atención a estos elementos y aplicarlos siempre que podamos.

“Ha crecido la demanda de patata de lavado, así que son esenciales potasio y magnesio”

El potasio tiene un efecto muy positivo en la producción, translocación, conversión y almacenamiento de azúcares dentro de la planta, regula la turgencia de las células y el equilibrio hídrico. Los cultivos que crecen con un contenido en potasio adecuado usan menos agua por unidad de peso de biomasa de la planta y así son capaces de sobrevivir en periodos de sequía. Por ello inciden directamente en el contenido de la materia seca y de almidón del tubérculo. El gráfico que acompaña a este texto muestra un ensayo de campo

en Alemania. En dicho ensayo se ha probado el efecto del potasio (en forma de sulfato) en el rendimiento y en la incidencia sobre las manchas negras.

El magnesio juega un papel principal en la fotosíntesis, la síntesis de proteínas y en la activación de varias enzimas. En caso de deficiencia de este elemento el crecimiento de la planta se ralentiza y esto se traduce en una bajada de los rendimientos y de la calidad del cultivo.

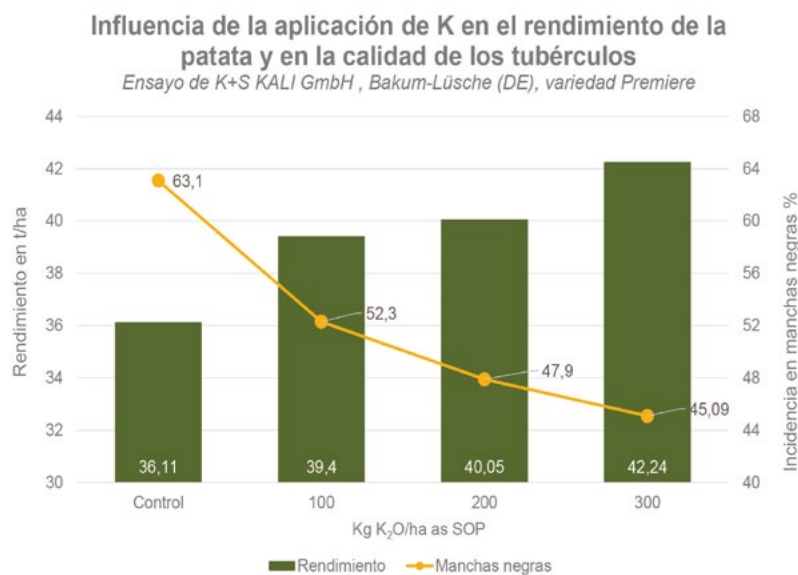
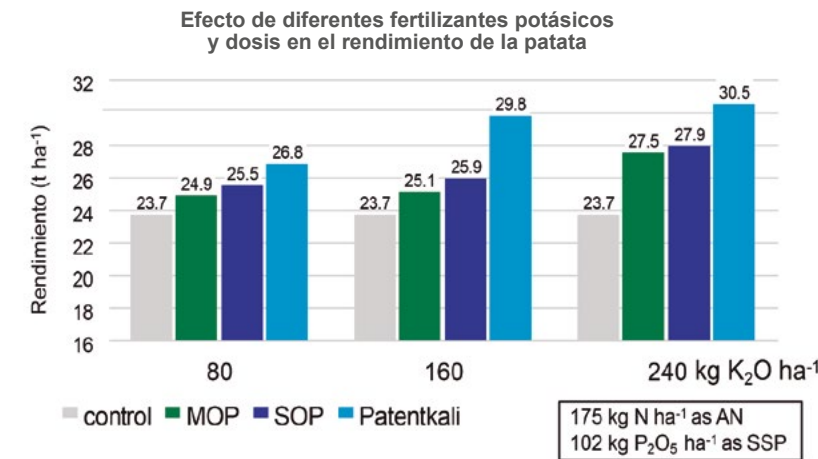
Por todo ello, ambos son los nutrientes que más influyen directamente en el crecimiento y desarrollo de la raíz de la planta, y van a hacer por tanto que la planta sea más resistente y tenga un mejor estado fitosanitario.

En qué forma aportamos potasio y magnesio

Una vez que tenemos el convencimiento de aportar más potasio y magnesio, también tenemos que ver cuál es la mejor forma de aportarlo.

Las tres formas principales de fertilizantes simples potásicos más comunes en agricultura y que están disponibles en el mercado son: el cloruro de potasio (KCl) también llamado muriato de potasio (MOP) que contiene 60% K₂O; el sulfato de potasio (SOP - K₂SO₄), que casi está libre de cloruros, contiene un 50% K₂O + 45% SO₃; el tercero es el nitrato de potasio (NOP - KNO₃), que contiene 46% K₂O adicionalmente con 13.5% N bajo forma nítrica.

Aunque el uso del cloruro de po-



tasio está muy generalizado al ser la fuente de potasio más barata, debido a que muchos cultivos, entre ellos las patatas, son susceptibles a la toxicidad provocada por el cloruro (por la salinidad, ya que el cloruro de potasio es una sal), el SOP y el NOP son las formas más recomendadas en fertilizantes potásicos simples. Sin embargo, para la aplicación de suelo, la forma granular del SOP es más usada por los agricultores ya que así pueden manejar la fertilización nítrica independientemente de la del potasio. NOP es más usado en sistemas de fertirrigación debido a su alta solubilidad.

Por tanto, para la patata, el sulfato de potasio y el sulfato de magnesio son los más recomendables, ya que tienen bajo índice de salinidad y en esta forma suelen ser asimilables para la planta en menor tiempo.

No olvidemos que, además, la mayoría de los suelos de Castilla Leon presenta altos niveles de calcio, y pH muy altos que bloquean la mayoría de los nutrientes que están en el suelo, lo que debería animar a aplicaciones regulares de potasio, magnesio y azufre con el fin de desbloquear estos nutrientes y ponerlos disponibles para la planta.

El Patentkali, uno de los productos estrella de K+S, es una solución muy

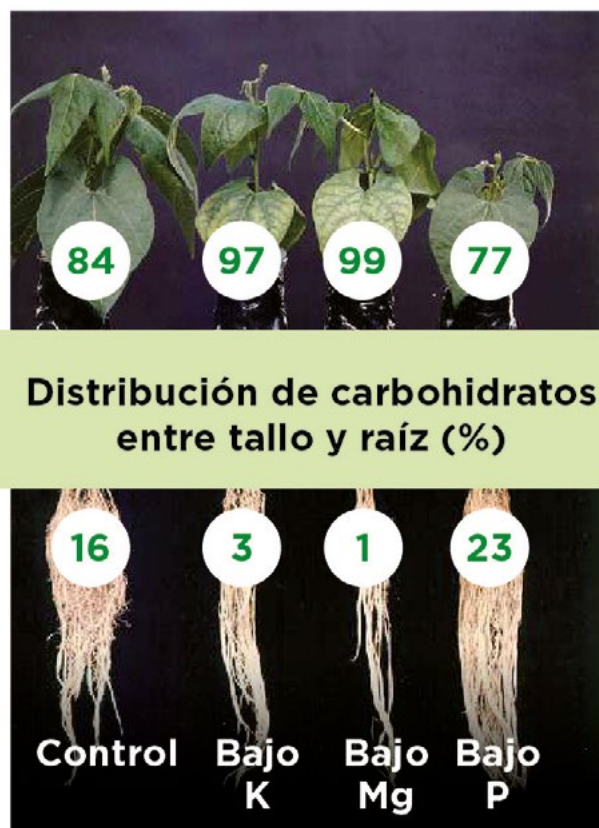
“Los suelos de Castilla y León requieren aportes de potasio, magnesio y azufre”

adecuada para aportar estos nutrientes en un solo producto en forma de sulfato (tiene además la proporción 3:1 de potasio y magnesio, que se asemeja a las necesidades de la patata) y con la garantía de ser 100% asimilables. Desde hace unos años hemos visto cómo su consumo ha ido creciendo en Castilla León y los agricultores han podido ver los efectos beneficiosos derivados de su uso.

Animamos a los agricultores a probar soluciones diferentes como esta, con el fin de que puedan comprobar su eficacia y tener las mejores patatas, tanto en producción como en calidad, para asegurar la máxima rentabilidad dentro de las condiciones que cada uno tiene.

Más información:
ks-minerals-and-agriculture.com

Carlos Bayón
K+S España y Portugal



Fuente: Cakmak



Novedades Bayer para lograr la mejor sanidad vegetal en el cultivo de patata

Es necesario protegerlo desde el primer momento de la siembra y durante todo el ciclo vegetativo del tubérculo. La competencia de las malas hierbas, las plagas y las enfermedades ponen siempre en peligro la rentabilidad de una inversión que el productor debe proteger

REDACCIÓN

La protección de la patata, en sus diversas fases, es necesaria para asegurar un desarrollo sano y vigoroso del cultivo. En juego está la cuantiosa inversión que ha hecho el productor para garantizar la rentabilidad de su explotación.

Desde el mismo momento de la siembra, y a lo largo de todo su ciclo vegetativo, es necesario proteger el cultivo contra la competencia de las malas hierbas, la presencia de plagas (como nematodos, pulgones, escarabajo y otras), así como contra diversas enfermedades (entre las que destacamos la rizoctonia, el midiu y la alternaria).

El objetivo no debe ser exclusivamente el control de los problemas que vayan apareciendo, sino programar las intervenciones necesarias para que la planta se desarrolle siempre en las mejores condiciones y así favorecer la obtención de una cosecha óptima. Con este propósito, el productor puede consultar con su distribuidor y con los técnicos de Bayer, que le asesorarán sobre cuáles son las soluciones adecuadas y las pautas para prevenir y solucionar cualquier incidencia que ponga en jaque a las patatas. Siempre es una inversión; nunca debe verse como un gasto. La sanidad vegetal es clave para una buena producción y de óptima calidad.



Protección en el momento de siembra: Velum®Prime y Serenade®Aso

Recientemente, Bayer ha registrado en patata los productos VELUM®PRIME y SERENADE®ASO, ambos de aplicación al surco en el momento de siembra. Velum®Prime está enfocado al control de nematodos, mientras que SERENADE®ASO es un fungicida biológico para el control de rizoctonia.

Distintos ensayos han mostrado que las parcelas tratadas con estos dos productos tienen una implantación excelente y una muy buena sanidad a lo largo del ciclo de cultivo, todo ello favorece la cosecha final en cantidad y calidad (tubérculos de tamaño más homogéneo, sanos y de muy buen aspecto general).



VELUM®PRIME

- **Nematicida para aplicación en patata y otros cultivos.**
- **Composición:**
Fluopyram 40%.
- **Formulación:**
SC (suspensión concentrada).
- **Cultivos:**
Patata, tabaco, zanahoria, tomate, berenjena, calabacín, calabaza, melón, sandía, pepino, pimiento, y platanera. Indicación: control de nematodos, en cultivos hortícolas también registrado para control de oidio.
- **Dosis en patata:**
0,625 L/ha
- **Momento de aplicación:**
Aplicar al surco en el momento de siembra incorporando el producto a 0-5 cms (también se puede aplicar a todo terreno con incorporación y 0-3 días antes de la siembra).



SERENADE®ASO

- **Fungicida biológico para uso en patata y otros cultivos.**
- **Composición:**
Bacillus subtilis (cepa QST 713) 1,34%
- **Formulación:**
SC (suspensión concentrada).
- **Cultivos:**
Patata y otros cultivos (remolacha azucarera, diversas hortalizas y frutales, etc)
- **Indicación:**
En patata contra rizoctonia.
- **Dosis:** 2,5-5 l/ha,.
- **Momento de aplicación:**
Aplicar al surco en el momento de siembra.



**VOLARE®
PROTECCION CONTRA EL MILDIU de la patata**

- **Fungicida de aplicación foliar para el control del mildiu de la patata y diversos cultivos hortícolas.**
- **Composición:**
Fluopicolide 6,25% + Propamocarb 52,5%.
- **Actividad** sistémica y translaminar, protegiendo así las distintas partes del cultivo.
- **Formulación:**
SC (suspensión concentrada).
- **Dosis:**
En patata, se aplica entre 1,2-1,6 l/ha, pudiendo realizarse un máximo de cuatro aplicaciones por campaña.
- **Momento de aplicación:**
Se recomienda usar de forma preventiva a partir de las primeras fases vegetativas, protegiendo así al cultivo durante sus distintas etapas de crecimiento. Se puede integrar en programas con otros productos fungicidas (como, por ejemplo, Milraz®Pro).



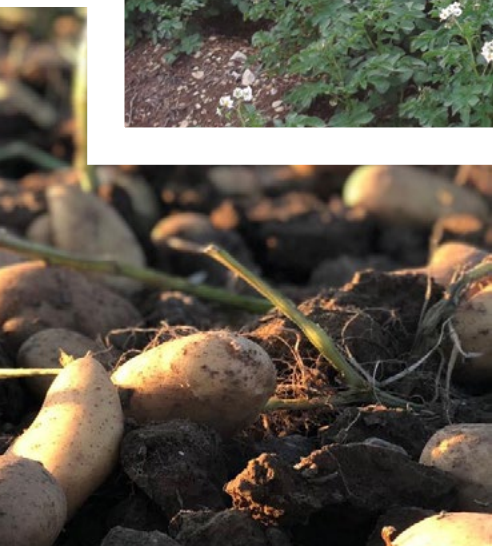
En la actualidad, Bayer dispone además de otros productos para el control sanitario del cultivo de la patata:

- **Herbicidas:** Sencor® Líquido, Challenge® y Centurión®-Plus
- **Insecticidas:** Decis®Expert (insecticida de amplio espectro)
- **Fungicidas:** Milraz®Pro (fungicida antimildiu)

Además, el uso de tecnología digital en el cultivo de patata, mediante la utilización creciente por los

agricultores de nuestra herramienta **Field View™** les permite el seguimiento continuo de las parcelas y el estado del cultivo, favoreciendo la mejor toma de decisiones en cada momento.

Para los próximos años, llegarán nuevos productos fitosanitarios para patata procedentes de las investigaciones de Bayer, todos enfocados a cubrir las necesidades de los productores y mejorar la protección del cultivo.



Spotlight® Plus, el desecante que mejora la calidad del tubérculo

El producto, desarrollado por FMC, es una poderosa herramienta en precosecha de patata, para todas las variedades y en todas las zonas de producción. Actúa por contacto y no se desplaza hacia el tubérculo.

REDACCIÓN

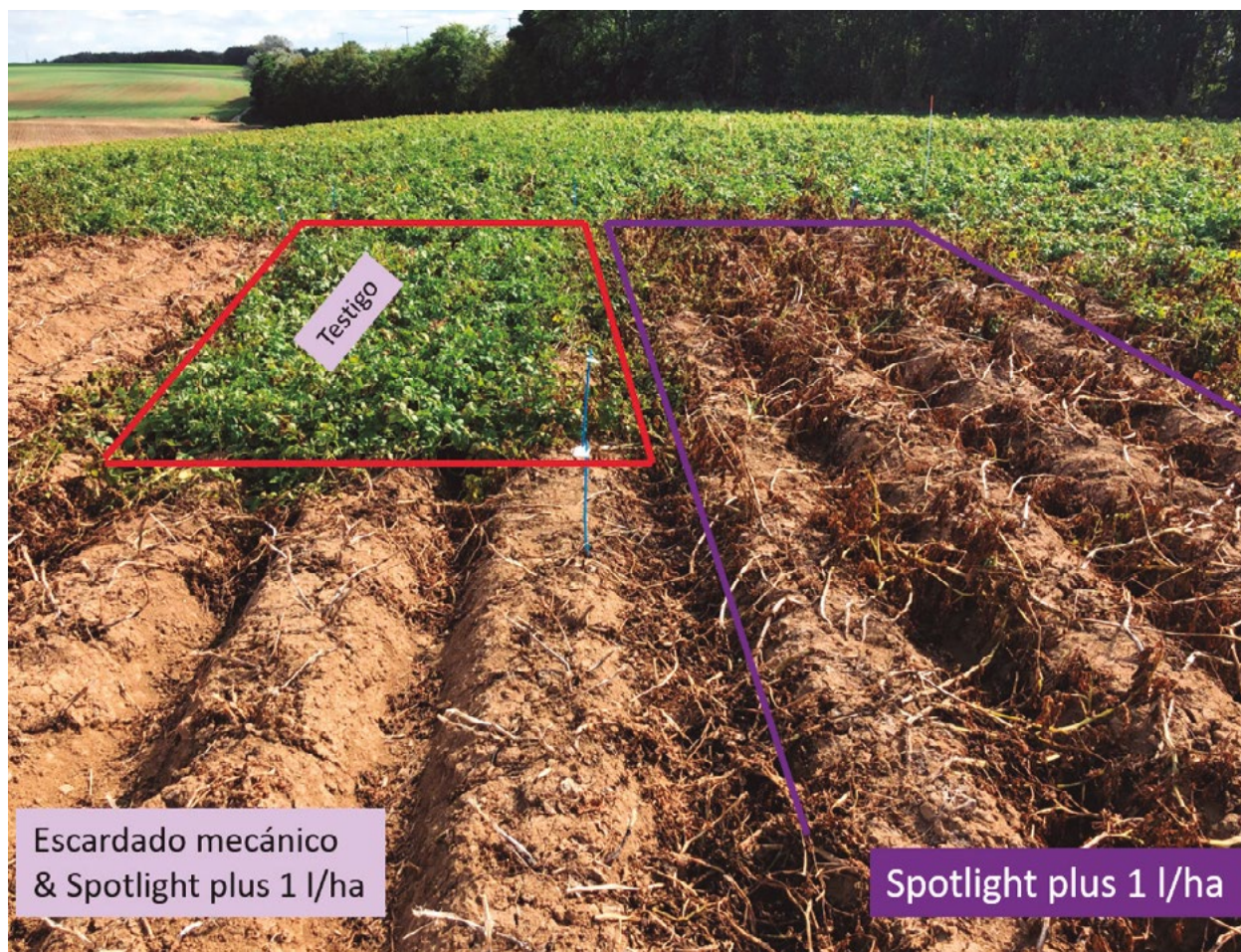
FMC Agricultural Solutions presenta Spotlight® Plus como desecante de patata. Un producto formulado en base a Carfentrazona-etil, molécula descubierta y desarrollada por la propia compañía. La actividad desecante, así como la eficacia frente a solanáceas de Spotlight® Plus, lo convierte en una excelente herramienta para su aplicación en precosecha de patata. Un producto de contacto, sin traslocación dentro de la planta y, por tanto, sin movimiento hacia el tubérculo. Absorbido por las partes verdes de la planta (hojas y tallos) y con un potente efecto desecante, que hacen de Spotlight® Plus un excelente aliado para facilitar la recolección, al conseguir la completa desecación del cultivo, tanto de hojas como de tallos.

Para demostrar la eficacia del producto como desecante de patata, se han realizado numerosos ensayos sobre diferentes variedades (Agata, Aniseta, Asterix, Bellarosa, Carlina, Kennebec, Lady Olimpia, Lisetta, Mona Lisa, Nicola, Primmura, Spunta y Vivaldi en una primera fase y muchas otras variedades en fases posteriores), y en diferentes zonas. Concluyendo que en todas las variedades y para todas las zonas los resultados han sido exitosos.

"La desecación se produce de forma óptima en todas las zonas y para todas las variedades"

¿Cómo funciona?

Spotlight Plus actúa inhibiendo la enzima Protoporfirin-oxigenasa (PPO), que participa en el proceso de biosíntesis de clorofila. En presencia de luz y oxígeno Spotlight® Plus actúa acumulando protoporfirina en las células, cuando llega a niveles tóxicos provoca la ruptura de la membrana celular y, por tanto, la muerte de la célula. Los síntomas de necrosis se manifiestan rápidamente.



El nivel de desecación dependerá de la calidad con la que se realice la aplicación del producto, y el estado vegetativo del cultivo. Al tratarse de un producto de contacto será importante realizar una total y uniforme cobertura del cultivo, asegurando volúmenes de caldo adecuados para conseguir el nivel de desecación deseado.

Además, su acción está influida por la luz, por lo que será recomendable aplicar Spotlight® Plus preferiblemente a primera hora del día, para obtener unos resultados más rápidos.

Spotlight® Plus cuenta con una innovadora formulación desarrollada por FMC que contiene 60 gramos por litro de Carfentrazona-etil en forma de microemulsión, con aceites ya incorporados en el formulado, lo que optimiza su resultado (no es necesaria la adición de ningún adyuvante). Carfentrazona-etil se encuentra clasificada dentro del grupo E del HRAC perteneciendo al grupo

de los inhibidores de la Protoporfirin-oxigenasa (PPO).

Forma de aplicación

El manejo adecuado del producto implica su empleo a la dosis recomendada en etiqueta de un litro por hectárea al inicio de la senescencia del cultivo (BBCH 89-91), con unos volúmenes de caldo de al menos 500 litros por hectárea, de tal manera que se asegure una distribución adecuada y uniforme. Es importante conseguir una penetración adecuada de Spotlight Plus dentro de la vegetación, evitando al máximo el efecto paraguas.

"Spotlight Plus ayuda a una mejor formación y adherencia de la piel de la patata"

En caso de cultivos de alto vigor y densidad vegetal puede ser necesaria una segunda aplicación a los 5-7 días. Otra opción en estos casos, o si planificamos aplicar el producto antes del periodo de senescencia del cultivo, es realizar una escarda mecánica de la vegetación (longitud de corte de 10-15 cm.) previo y una aplicación de Spotlight Plus a los 2-3 días.

Mejorar la calidad de la patata

Aplicaciones con Spotlight® Plus mejoran la calidad de la patata, ya que ayudan a una mejor formación y adherencia de la piel, lo que permite una mayor resistencia al impacto superficial y, por tanto, un menor destribo por daños ocasionados durante la recolección y el procesado.

Gracias a un mejor desprendimiento del estolón, tras la aplicación de Spotlight® Plus, se ve facilitada la extracción del tubérculo, siendo este un aspecto clave en la desecación de la patata para facilitar su re-

coleccion. Spotlight® Plus permite separar el estolón del tubérculo con total facilidad, lo que incrementa los rendimientos finales al no producirse pérdidas de cosecha en el campo. En comparación con la desecación que se hacía antiguamente, este desprendimiento queda ahora claramente mejorado para obtener una cosecha completa.

Spotlight® Plus facilita la recolección:

- Desecando las hojas y tallos de la patata.
- Teniendo un efecto complementario sobre las malas hierbas de hoja ancha presentes en el momento de la recolección.
- Reduciendo el posible rebrote de tallos de las variedades que son muy vigorosas.
- Facilitando la separación de los estolones del tubérculo.

Spotlight® Plus mejora la calidad de la patata:

- Favorece la formación y la adherencia de la epidermis.
- Reduce las pérdidas de agua.
- Al favorecer una mejor maduración de la piel, se producen menos daños por choques mecánicos durante la recolección y procesado en las patatas.
- Mejora el estado sanitario del tubérculo, al reducir el riesgo por contaminación de enfermedades (mildiu) y virus.

Además, Spotlight® Plus puede ser empleado para el control de malas hierbas dicotiledóneas de difícil control y rebrotes (varetas), en especies leñosas (vid, olivo, cítricos, melocotón, manzano, peral...). Como herbicida, aplicar con un tamaño de malas hierbas de hoja ancha que permita una completa cobertura, por eso se recomienda máximo 8 hojas verdaderas en malas hierbas de difícil control.

Otro interesante uso de Spotlight® Plus es el control de rebrotes

en especies leñosas. Para ello, hay que realizar una única aplicación localizada y dirigida cuando los rebrotes (varetas) presenten una longitud de 10-15 cm y no estén lignificados. Hay que evitar el contacto de la pulverización con las hojas y partes verdes de los cultivos, y tomar especial precaución con los daños por deriva (desplazamiento físico de las gotas de pulverización) en el cultivo tratado. No aplicar en días con viento. Aplicar con campana protectora y utilizando todas las precauciones para evitar la deriva.

Recomendaciones

Todas las recomendaciones de empleo del producto están relacionadas con las propiedades biológicas de la Carfentrazona-etil y su comportamiento en la planta.

Spotlight® Plus actúa por contacto, por lo que la calidad de la desecación dependerá de la precisión con la que se realice la aplicación del producto. Es importante conseguir una distribución adecuada y uniforme de la solución de pulverización, asegurándose que la velocidad de avance del tractor y la presión utilizada permitan una buena penetración dentro de la vegetación. Si se produce una lluvia de más de 10 litros por metro cuadrado dos horas después de la aplicación no tendrá influencia en el tratamiento.

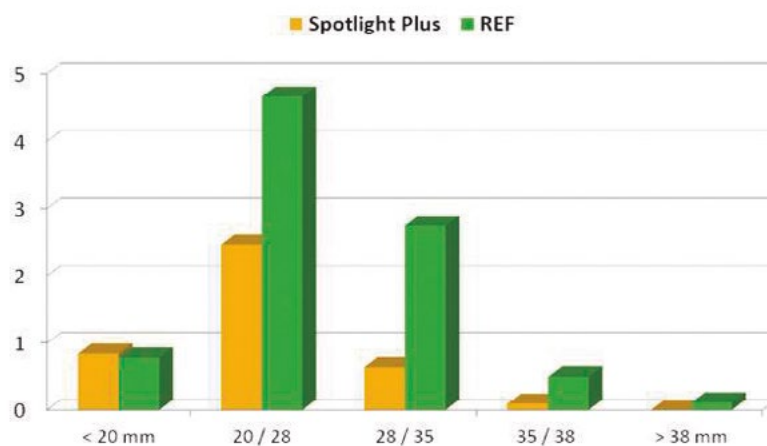
Al estar influido por la luz, será recomendable aplicar el producto preferiblemente por la mañana.

Es recomendable evitar la aplicación bajo condiciones climáticas extremas como puede ser sequía, humedad excesiva y temperaturas excesivamente elevadas.

Su actividad desecante es muy potente, y eso debemos tenerlo en cuenta para evitar derivas accidentales sobre cultivos adyacentes. Por ello no se recomienda su aplicación en días ventosos, no aplicar a altas presiones y/o tamaño de gota pequeña y no aplicar a velocidad excesiva.



Patata que se queda en el campo tras la recolección en función del calibre



Estrategias de desecación

| | |
|--|--|
| VARIETADES PORTE NORMAL | Un pase de Spotlight® Plus a 1 L/ha |
| VARIETADES CON ALTA CANTIDAD DE FOLLAJE O DE DIFÍCIL DESECACIÓN | Dos pases de Spotlight® Plus a 1 L/ha (separados 5-7 días) Desbrozado mecánico + Spotlight® Plus a 1L/ha (intervalo 3-5 días) a 1 L/ha (separados 5-7 días) |

Un producto que facilita la recolección



Spotlight® Plus es un producto conocido desde hace años como desecante de patata, control de rebrotes y herbicida.

Tiene actividad por contacto, no sistémico, no residual y con un potente efecto secante sobre tejidos con alto contenido en clorofila.

Mejora la calidad de la cosecha favoreciendo la formación y la adherencia de la epidermis:

- Formación correcta de la piel.
- Limitación de pérdidas de agua.
- Reducción de la sensibilidad a daños mecánicos.

Facilita la recolección.

- Reduciendo volúmenes de hojas.
- Destruyendo malas hierbas.
- Facilitando la separación de los estolones.

-Adelanto de la recolección (pudiendo aprovechar coyuntura del mercado).

Mantiene un buen estado sanitario.

- Limitando las infecciones por enfermedades (mildiu) y virus.
- Es un producto versátil que puede ser utilizado en todo tipo de patata.
- Es una excelente opción para la desecación de patata.

¿Conservar la patata? El reto de sustituir al CIPC

Biox-M: la alternativa segura y eficaz para mantener la patata en las condiciones que demanda el consumidor. Basado en aceite de menta, es el **producto antibrotación más seguro** y efectivo del mercado, acorde con la normativa de la Unión Europea

REDACCIÓN

Sustituir la materia activa CIPC (clorprofam) después de que la Comisión Europea anunciara que no iba a renovar su aprobación se ha convertido en el objetivo principal para todos los implicados en el almacenamiento de patata. Así pues, el pasado otoño empezó a entrar la patata en los almacenes del norte de España con ese nuevo escenario: las únicas sustancias activas aprobadas para controlar la brotación son el aceite de menta y el etileno.

Certis, empresa especializada en soluciones fitosanitarias en todo tipo de cultivos, ha estado desarrollando una solución alternativa al CIPC en estas últimas campañas. De ese desarrollo, surge **Biox-M** (aceite de menta), el producto antibrotación más contrastado, seguro y efectivo en las condiciones de nuestros almacenes.

¿Tiene una solución alternativa la industria de los tubérculos?

Tras años de desarrollo de **Biox-M** en otros países de Europa, en 2019 Certis España colaboró con empresas aplicadoras y productoras, como Abiomed, Terrastar y Pepsico. El objetivo: afinar el uso de **Biox-M** en las condiciones de nuestros almacenes. Era el momento idóneo para testar una alternativa eficaz, ante la prohibición del CIPC que ha acontecido un año más tarde, en 2020.

El resultado fue todo un éxito, con un control de brotes eficaz y duradero tanto en almacenes de patata tanto para procesado como para consumo en fresco. Con las experiencias de esa campaña sacaron una conclusión esperanzadora: hay una alternativa al CIPC para poder afrontar la campaña 2020/2021 y las siguientes.

Biox-M se aplica con la misma maquinaria que se usaba para aplicación

“Se aplica con la misma maquinaria para termonebulización que para el CIPC”



de CIPC: maquinaria para termonebulización. Lo más habitual son las aplicaciones con máquina Cropfog, pero también se utilizan las máquinas Electrofog. Estos dispositivos generan una nebulización óptima, con tamaño de gotas muy fino que garantiza el recubrimiento de las patatas y, por tanto, una buena eficacia de los tratamientos. Aplicaciones seguras tanto para los consumidores, para los aplicadores y para las instalaciones de almacenamiento.

¿Cuál es el modo de acción de Biox-M?

El aceite de menta, aplicado en las dosis apropiadas, interrumpe la producción de hormonas de crecimiento en los tubérculos, suprimiendo así la brotación (efecto preventivo). En dosis más elevadas, las membranas celulares de los brotes jóvenes se quemán, provocando el secado total del brote (efecto curativo).

Este efecto curativo es el que han

“El aceite de menta interrumpe la producción de hormonas de crecimiento”

encontrado más interesante los almacenistas de patata. Durante esta misma campaña han sido muchos los almacenes en los que una brotación repentina ha necesitado de la aplicación del producto. Aplicado de forma correcta, **Biox-M** es capaz de controlar brotes de entre 2 y 5 mm con gran eficacia. Es un modo de acción único y lo más novedoso que aporta el producto.

El almacenamiento de patata: un mundo impredecible

Las condiciones durante el cultivo, durante la cosecha y durante el almacenamiento difieren de un año a otro. Esta variabilidad hace muy

complicado tener un programa fijo para el llenado, para los tratamientos durante el almacenamiento y finalmente, para las entregas a clientes.

Además, en el norte de España hay una particularidad añadida, la alta presión de brotación durante los primeros meses de almacenamiento. Esto es debido a las altas temperaturas de final del verano e inicio del otoño, que oscilan entre 18-20°C; mientras que se requiere de 10-15 días de plazo para bajar la temperatura a los niveles de inicio de tratamiento a 10-12°C.

Afortunadamente, **Biox-M** es el producto perfecto para estas condiciones de brotación temprana. El producto es curativo y controla los brotes aparecidos, incluso con desarrollos importantes (hasta 5 mm). La flexibilidad que aporta **Biox-M** también es patente en otros aspectos del almacenamiento: se puede emplear en almacenes de granel y de cajones, funciona en almacenes parcialmente

lentos y es adecuado para todo tipo de variedades y de destinos (para consumo fresco y para procesado).

El almacenamiento de patata puede tener muchas incertidumbres, pero lo que no varía es la exigencia de los clientes para el producto que sacamos de nuestros almacenes. El éxito de un buen almacenamiento recae en lograr unas patatas que lleguen al final en buenas condiciones. Esto requiere adaptarse a cada situación que nos pueda surgir, y **Biox-M** es el producto que logra adaptarse a estas exigencias.

¿Es seguro aplicar Biox-M?

Como se ha mencionado, durante el año 2019 Certis y otras empresas del sector patatero llevaron a cabo el seguimiento de varios almacenes tratados con **Biox-M**. Para sacar el mayor aprendizaje de dicho seguimiento, se contemplaron todo tipo de escenarios: almacenes a granel con patata para procesado, almacenes de cajones para consumo fresco, temperaturas de almacén desde 7-7,5°C hasta 12°C, origen de la patata de todo tipo, variedades diferentes, etc.

Todas las partes implicadas mostraron elevada profesionalidad y compromiso. A partir de los resultados, se elaboró un procedimiento interno con un manual de aplicación y una 'check list', donde se anota todo aquello relacionado con el tratamiento.

"En otros países ha habido serios problemas con otros productos antibrotación"

Durante la presente campaña han llegado noticias de otros países (Alemania y Bélgica) donde ha habido incidentes con la aplicación de otros productos antibrotación. Los incidentes supusieron el incendio de tres almacenes de grandes dimensiones, con la destrucción completa de la patata almacenada en ellos. En Alemania en concreto se llegaron a cancelar dos de los productos impli-

cados hasta que las recomendaciones de aplicación de los mismos fueran seguras. A día de hoy sigue cancelado uno de los dos productos, mientras que el otro solo tiene autorizadas las aplicaciones con máquinas eléctricas.

En este aspecto, Certis ha trabajado de la mano de los aplicadores de **Biox-M** en cada detalle sobre las recomendaciones de tratamiento. Abiomed y Terrastar son aplicadores con una dilatada experiencia en el mundo del almacenamiento, con maquinaria de última generación que garantiza la seguridad y la eficacia en las aplicaciones con **Biox-M**.

Asimismo, cabe destacar que **Biox-M** está avalado por prestigiosos centros de investigación. Durante los últimos años se han llevado a cabo ensayos tanto en España como en Europa para confirmar las eficacias y las particularidades de las aplicaciones de **Biox-M** en los almacenes de patata. Certis lleva dos años testando el producto en el Instituto Neiker, del País Vasco, centro homologado para ensayos de postcosecha en patata. A nivel de Europa han trabajado con el reconocido centro de investigación WUR (Wageningen University Research), en Lelystad (Holanda). En ambos casos los resultados de **Biox-M** han sido muy positivos.

Un futuro prometedor

Certis es una empresa dedicada a las especialidades fitosanitarias. Su compromiso es aportar soluciones diferenciadas al agricultor. Y dentro de estas, destaca por ser la empresa de fitosanitarios con mayor número de productos con certificado ecológico, dentro del catálogo de **Bio-rationales**.

Los productos **Bio-rationales** son productos a base de sustancias naturales o minerales, con un perfil toxicológico de mínimo riesgo, exentos de LMR (límite máximo de residuos) en la mayoría de los casos y sin plazo de seguridad o con un plazo de seguridad muy reducido. Todas estas características no quitan para que estos productos se evalúen estrictamente para obtener su registro fitosanitario: pasan el mismo proceso de registro que cualquier otro fitosanitario.



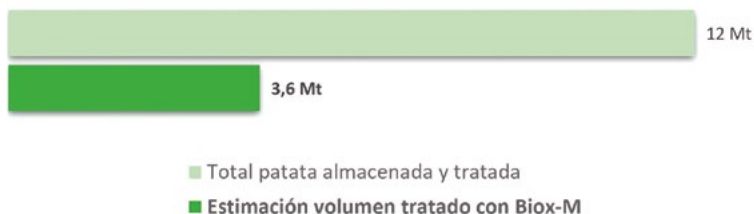
Por lo tanto, son productos que han pasado todos los estudios de eficacia, respeto medioambiental y, lo más delicado hoy en día, seguridad alimentaria para los consumidores. **Biox-M** forma parte de este tipo de soluciones: cuenta con el certificado de ecológico, está exento de LMR, es un aceite vegetal de origen totalmente natural y el plazo de seguridad es de solo 12 días. Este plazo de seguridad reducido refuerza el atributo de la flexibilidad de **Biox-M**.

Por último, cabe destacar que el catálogo de productos **Bio-rationales** de Certis es su apuesta por una agricultura sostenible y adaptada al futuro más inmediato. La nueva normativa europea, conocida como Pacto Verde Europeo, está ya marcando la tendencia en las producciones agrícolas. Éstas deberán adaptarse a los nuevos requerimientos como son la

reducción en el uso de materias activas de síntesis química en un 50% en 2030 o el aumento de la superficie agrícola ecológica hasta un 25% para dicho año. Así pues, en el caso de la patata, además de **Biox-M** como producto antibrotación en los almacenes, Certis ha incorporado a su catálogo otros dos productos **Bio-rationales** para su uso en campo: **Valcure** (a base de *Bacillus amyloliquefaciens* cepa D-747) y **Tri-Soil** (*Trichoderma atroviride* cepa I-1237). Ambos son fungicidas registrados para el control de rizoctonia.

CERTIS
www.certiseurope.es
966 651 077

Volúmenes de patata tratados con productos anti-brotación en Europa, campaña 2020/2021 (en millones de toneladas)



Interagro refuerza su apuesta por obtener patata española todo el año

La compañía dirigida por Cosme Catalán planifica ya las siembras en Castilla y León. La superficie de cultivo se mantendrá, e incluso subirá en determinadas zonas productoras. Este año las variedades para lavado son las que mandan

REDACCIÓN

La apuesta de Interagro por la patata española se está traduciendo en un doble cultivo en zonas productoras como la de Cartagena. Ya en agosto comenzaron las siembras de un tubérculo que se está recogiendo ahora, mientras que la segunda plantación comenzó en diciembre y se ha prolongado hasta finales de enero. Se arrancará a partir de finales de abril y la patata se seguirá sacando al mercado durante los meses de mayo y junio, hasta enlazar con la campaña de Castilla y León.

La compañía dirigida por Cosme Catalán afronta el nuevo año con la experiencia acumulada de lo que sucedió en 2020, con una hostelería que adquirió muy poca patata en comparación con ejercicios anteriores, y con una demanda que se trasladó al canal de alimentación, fundamentalmente supermercados e hipermercados.

Esa es la razón que ha llevado a la empresa a incidir en las variedades de lavado, que son las que se corresponden con los gustos del consumidor. En la segunda siembra de Cartagena, se están plantando Soprano y Lucinda entre las variedades blancas y Memphis entre las rojas.

Planificar las siembras

La campaña de siembras se plantea por zonas productoras, pero también de forma global, de modo que se puedan atender los diferentes compromisos de forma continuada. Las decisiones se adop-



Cosme Catalán, segundo por la derecha, en las instalaciones de El Carpio

tan después de hablar con los diferentes clientes, que en el caso de industria y hostelería viene rebajando en torno al 10% sus expectativas de negocio.

Las últimas siembras, las acometidas en Cartagena, se han realizado después de suscribir los contratos correspondientes con los agricultores, al mismo tiempo que se han ido cerrando acuerdos con los diferentes clientes, "lo que nos permitirá amortiguar las posibles oscilaciones a lo largo de la campaña".

A pesar de que el año pinta muy mal para la eco-

nomía española en su conjunto, lo cierto es que el año pasado el consumo de patata no se he resentido, lo que permite prever que se mantenga la superficie de cultivo; incluso el incremento de superficie en determinadas zonas, sobre todo teniendo en cuenta los problemas de calidad que van presentando algunas partidas de patata francesa. De hecho, Interagro aumentará la superficie en cerca de un 10% en algunas zonas, con el objetivo de adelantar cosechas y frenar al producto llegado desde el otro lado de los Pirineos.

Al mismo tiempo, esas cosechas más adelantadas en el sur de la península tendrán su reflejo en Castilla y León, donde ya se está organizando la adquisición de variedades y se está analizando cuáles son las superficies disponibles.

La idea en Castilla y León es empezar a sembrar antes para, igual que en el sur, adelantar las cosechas, en un movimiento que también incluye alargar los arranques al final del ciclo y, de este modo, conseguir que el mercado español dependa menos de

la importación. La planificación de las siembras va ser la piedra angular de su estrategia empresarial.

Cabe prever una evolución del mercado similar a la del año pasado, con un incremento de la demanda doméstica y, por otro lado, una industria y una hostelería que prevén una disminución del consumo en

"En Cartagena se están dando, con éxito, dobles cultivos de patata"

torno al 10%. Esto plantea la cuestión de qué puede suceder en caso de que la pandemia evolucione mejor de lo previsto y esos sectores tengan buenos resultados. "En esa situación acudirán al mercado libre, más allá de lo acordado con nosotros; por esa razón también hemos previsto una parte de superficie destinada a mercado libre, de modo que podremos



La página web de la compañía se ha puesto en marcha para estrechar la relación con los colaboradores de Interagro www.interagro.es

“El objetivo sigue siendo producir la patata que demanda el consumidor”



atender esa demanda imprevista en caso de producirse”, apunta Catalán.

La patata de siembra se trae fundamentalmente desde Holanda. Se sacará de las cámaras quince días antes de la plantación para que pregermine, al margen de cómo se esté portando el tiempo atmosférico.

Las variedades tempranas que más va a poner en Castilla y León son Ambra y Colomba. Más adelante, pensando en el mercado de lavado, se sembrarán Soprano, Lucinda y Monalisa, mientras que entre las variedades de piel roja destaca Memphis. Además, las variedades orientadas a industria son Agria, Hermes y Lady Amarilla.

Comercialización

“El agricultor está percibiendo que somos una buena opción que le facilita la vida a la hora de producir patata, puesto que le proporciona la semilla, le asesora durante el cultivo y se encarga de la comercialización, de modo que el productor tiene garantizado su margen”, recalca Cosme Catalán.

La venta de las patatas es un factor de incertidumbre para el productor; los mercados son inestables incluso dentro de una misma campaña. Por eso Interagro se encarga de comercializar las patatas de sus agricultores, “negociando desde una posición de solidez para conseguir siempre el mejor precio posible”.

El trabajo de Interagro se basa en valores como la fidelidad y la confianza; tanto los agricultores colaboradores como los clientes tienen en la compañía a un compañero de viaje fiable. Del mismo modo que el productor conoce las condiciones de compra en el momento mismo de sembrar, el cliente de Interagro cuenta con el compromiso de que se

le suministrarán las cantidades acordadas, en el plazo y con la calidad requeridas.

Esta confianza “forma parte de la filosofía que está detrás del nacimiento de Interagro como compañía empeñada en contribuir a la estabilidad de un sector que tradicionalmente ha estado marcado por la incertidumbre”, como señalan desde la compañía.

Mayor profesionalización

El futuro del cultivo solo puede pasar por alcanzar mayores cotas de profesionalidad, lo que ha llevado a Interagro a ponerse como meta que el 100% de su producción esté amparado por la norma de calidad GLOBAL GAP. Esta apuesta por la calidad descansa en la convicción de que la competitividad no solo se refiere al precio del producto, sino sobre todo a las condiciones en que se lleva hasta el comprador. Además, las normas de calidad son cada día más importantes para salir al mercado exterior, máxime en un escenario internacional tan complejo como el actual.

“Agricultores y clientes tienen en Interagro un socio fiable”

Esa mejora de la calidad también se persigue mediante el acompañamiento al agricultor a lo largo de todo el ciclo de la patata, desde que planifica las siembras, pasando por fertilización y sanidad, hasta la cosecha. Para ello Interagro cuenta con un equipo técnico muy espe-



Siembras recientes en Cartagena.

cializado, además del apoyo de herramientas de gestión que permiten un continuo seguimiento del cultivo. Esto incluye completar el cuaderno de campo desde el propio teléfono del agricultor, con una completa información de todo lo que sucede en cada una de las parcelas.

Gracias a esta herramienta dispone de los mapas de toda la explotación, puede beneficiarse de la geolocalización del móvil para diferentes áreas y, por ejemplo, incorporar al sistema todo tipo de datos de las labores que va realizando, incluso sin tener cobertura.

En fase de expansión

Interagro está en pleno periodo de crecimiento, y de hecho mantiene abierta la puerta a agricultores de sus zonas de actuación principales: el Campo de Cartagena (con un radio de acción que llega hasta la provincia de Albacete) y Castilla y León, principalmente las provincias de Zamora, Salamanca y Valladolid.

La compañía ofrece al agricultor una fórmula de trabajo conjun-

to, que le permite sortear los dientes de sierra que tradicionalmente afectan al precio del tubérculo. Es nuestra aportación a la estabilización del mercado.

Además de una colaboración técnica que abarca toda la vida del cultivo, Interagro ofrece la firma de un contrato, que respetarán las dos partes: la empresa mantendrá el precio establecido y el agricultor se compromete a obtener una patata con los estándares de calidad requeridos.

“El agricultor puede contar con nuestra ayuda en todo momento y debe ser exigente consigo mismo; no pensar que al firmar un contrato ya tiene la patata vendida, sino esforzarse por obtener la calidad que nos demandan nuestros clientes”, subraya Cosme Catalán.

INTERAGRO DE PATATAS

Calle Consolación, 53
El Carpio, Valladolid
609 748 772
www.interagro.es



Estrategia de fertilización combinada para producciones elevadas en patata

Haifa ofrece planes de abonado que combinan las tecnologías de la compañía: **Multicote** en liberación controlada y **Haifa Bonus** en aplicación foliar

REDACCIÓN

Haifa es una empresa que nació siendo pionera en el mundo de la fertilización hace más de 50 años. Su principal producto fue el nitrato potásico para fertirrigación, que entonces no existía en el mundo agrícola, ya que el riego por goteo comenzaba a desarrollarse, y Haifa entendió las ventajas para la producción que tendría introducir el fertilizante

junto al agua de riego. Desde entonces, Haifa ha estado desarrollando fertilizantes teniendo en cuenta las necesidades cambiantes de la agricultura y en estos momentos ha desarrollado y está ofreciendo al agricultor toda una línea de fertilizantes de liberación controlada con la tecnología Multicote para agricultura, llamada **CoteN Mix**. Tecnología esta que se ha venido usando en áreas verdes y cultivo en maceta y con la

que Haifa ha sido pionera en su uso en agricultura.

Multicote: liberación controlada

En el cultivo de la patata, como en muchos otros, la necesidad de reducir las aportaciones de nitrógeno sin que por esto disminuya la cosecha ha hecho que Haifa desarrolle programas de abonado con la tecnología Multicote de liberación controlada y el apoyo de los fertilizantes so-

El secreto está en la cápsula





¿Cómo actúa Haifa Bonus?



1. Haifa Bonus se aplica mediante pulverización foliar formando gotas sobre la superficie de la hoja.



2. Una parte del fertilizante se absorbe inmediatamente

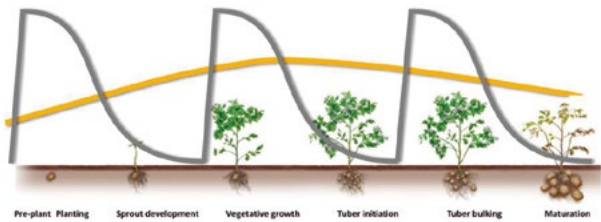


3. Cuando el aire se vuelve caliente y seco, las gotas de fertilizante se desecan y se detiene temporalmente la absorción de los nutrientes.



4. Por la noche, el rocío vuelve a disolver el fertilizante y se reactiva la absorción de los nutrientes.

FLC para una mejor Eficiencia del Uso de los Nutrientes



Convencional: aplicaciones múltiples, disponibilidad irregular de nutrientes

FLC: aplicación única, la nutrición se ajusta a las necesidades del cultivo

lubles, principalmente el nitrato potásico (**Multi-K GG**), fertilizantes granulados para aportaciones en cobertera y fertilizantes foliares (**Haifa Bonus**).

Con la tecnología Multico- te podemos reducir las aportaciones de nutrientes en torno a un 20 % obteniendo buenos resultados, ya que el lavado del producto encapsu-

lado es prácticamente nulo.

Otra ventaja de esta tecnología es que podemos aportar localizado con concentraciones muy importantes junto a la semilla sin provocar salinidad, ya que mientras el nutriente no sale de la cápsula no interacciona con ella.

Esta técnica de localizar junto a la semilla el fertilizante tiene numerosas ven-

tajas, como no fertilizar las malas hierbas entre las líneas de cultivo, disponibilidad inmediata para la planta cultivada o reducción importante de la dosis.

Soluciones agronómicas ajustadas a las necesidades

La filosofía de Haifa es ofrecer soluciones agronómicas específicas para cada zona y cada cultivo, ya que, si tenemos distintos suelos y distintas condiciones climáticas, también debemos adaptar las estrategias de abonado. Para esto Haifa cuenta con un equipo de ingenieros agrónomos expertos en nutrición a disposición del agricultor.

Todo esto sin incrementar los costes de abonado de forma significativa y reflejándose en mayores producciones con calibres de mejor calidad.

Por esto Haifa estudia y diseña distintos equilibrios de CoteN Mix y los incluye dentro de una estrategia de nutrición junto con otros fertilizantes como el nitrato potásico y/o fertilizantes foliares, ya que

“Permite reducir la aportación de nitrógeno sin disminuir la cosecha”

Haifa dispone de fertilizantes foliares con una tecnología también muy innovadora

Tecnología de los fertilizantes foliares Haifa Bonus

La fertilización foliar es otra de las opciones altamente recomendables en el cultivo de la patata, a la vez que aprovechamos alguna otra aplicación de productos fitosanitarios. **Haifa Bonus™** es

el producto más idóneo para ello y está compuesto únicamente por nutrientes puros y totalmente solubles.

Haifa Bonus™ no contiene componentes dañinos tales como el cloruro, sodio, perclorato, excesivo sulfato, etc.

Puede ser mezclado en tanques con una gran variedad de insecticidas y fungicidas, y contiene un adyuvante especialmente desarrollado para lograr una mejor adhesión a la superficie de la hoja, una mejor absorción y una acción prolongada.

En patata estamos aplicando de forma foliar hasta 25 Kg/ha sin producir daños en las hojas, lo que supone 15 UF/ha de una sola aplicación con Haifa Bonus™ 12-5-42).

Disponibilidad del nitrato potásico con efecto prolongado para una óptima absorción



Alta calidad de nutrientes: Fabricado con nitrato potásico Multi-K GG



Pureza, libre de cloruro y sodio



Coadyuvantes especiales Efecto prolongado "Stop and Go"



Permite aplicaciones a altas concentraciones

Massó aboga por integrar el abonado dentro de la estrategia sanitaria

La nutrición es un capítulo esencial en el cultivo de la patata. No solo para obtener elevados rendimientos, sino también como medida preventiva ante la presencia de agentes externos. Esta visión gana hoy adeptos dada mayor sensibilidad hacia la fertilización inorgánica

REDACCIÓN

Acertar con la nutrición es importante, ya que sin una buena base nutricional podemos dar al traste con nuestra programación productiva. Se trata de una verdad absoluta, rotunda, que podemos aplicar al cultivo de la patata y al resto de producciones incluidas en nuestra explotación.

Acertar con el producto, y con el momento de aplicación, no solo es importante para cumplir nuestro objetivo de obtener elevados rendimientos con una patata de calidad; también implica integrar este conjunto de decisiones en nuestra estrategia sanitaria, haciendo bueno el dicho castellano de que 'a perro flaco todo son pulgas'. De este modo, con una adecuada nutrición será más fácil controlar la presencia de agentes externos: evitaremos buena parte de los problemas sanitarios que acechan a nuestro cultivo.

La importancia de N, P y K

La mayor parte de los nutrientes se absorbe durante la fase de crecimiento vegetativo. El nitrógeno (N) resulta muy necesario durante el periodo inicial influyendo en el desarrollo foliar, que es determinante para la capacidad de síntesis de los hidratos de carbono, el vigor de la planta y el rendimiento en fécula.

Por el contrario, a partir de la floración un exceso de nitrógeno estimula la producción de giberelinas, lo que modifica el equilibrio ABA/G e interrumpe la tuberización. Es decir, existe una clara correlación negativa entre la disponibilidad de nitrógeno después de la floración y la tuberización.

Por su parte, el fósforo (P) determina en gran medida el desarrollo del sistema radicular e influye de forma clara en el número de tubérculos por planta, cosa que ocurre ya en el crecimiento inicial del cultivo.

El potasio (K), mientras tanto, es el elemento absorbido en mayor cantidad. Su influencia en el desarrollo vegetativo es muy grande; pero es más importante su acción, junto con el fósforo, de incrementar la síntesis de hidratos de carbono y su migración hacia los tubérculos.



La importancia de este tercer elemento es especialmente relevante si tenemos en cuenta la gran influencia del potasio en el tamaño de los tubérculos, pero también en la resistencia a algunas enfermedades, como la alternaria.

Algunos consejos para aplicar el nitrógeno

Debe controlarse de forma estricta su aplicación para obtener todo el efecto favorable, evitando los excesos que pueden parar la tuberización.

Las dosis de nitrógeno dependerán de:

- Tipo de suelo y su fertilidad.
- Si se abona o no con materia orgánica (riqueza en N).
- Ciclos de cultivo: precoz, medio o tardío.
- Tipos de fertilizante: preferir formas más rápidas (nitratos) para cobertera y ureas para temperaturas más altas.

El fósforo

En cuanto a este elemento, tan importante en la formación de los tubérculos, debemos tener presente que en la aportación de fertilizantes fosfatados clásicos o convencionales, más de un 75% no es aprovechado por el cultivo ya que queda fijado o inmovilizado en el suelo por elementos como calcio, magnesio, aluminio o hierro, formando compuestos poco solubles o incluso insolubles, por lo que la planta no los puede absorber. Actualmente hay compuestos especialmente formulados que protegen el fósforo para que no se inmovilice debido a los elementos descritos. Es el caso de Steric P. Esta tecnología evita que los cationes positivos descritos se combinen con el fósforo y así este reste libre y disponible totalmente para la planta.

Las aplicaciones de un fósforo especial como este permiten utilizar

dosis equivalentes a una tercera o cuarta parte de uno estándar, ya que se aprovecha totalmente y de forma más rápida. Puede aplicarse al suelo en el surco de plantación o posteriormente a través del riego, si es el caso.

El potasio

Es el elemento esencial en el crecimiento y en el engorde de los tubérculos por el transporte de los hidratos de carbono hacia ellos. Hay que tenerlo disponible en la fase de crecimiento y en la tuberización.

Además, aunque el potasio no tiene los problemas de bloqueo que tiene el fósforo, en determinadas circunstancias puede tener algunos problemas de movilidad. Suele ocurrir en suelos compactos, con gran contenido de arcillas que retiene el (K+) en los espacios interlaminales y también en casos de terrenos muy secos o durante sequías prolongadas.

El potasio ejerce una función muy importante y especial como osmoregulador controlando el movimiento

del agua en la planta. En relación con él, existen actualmente formulados especiales que, además de ser muy solubles, tienen mayor movilidad en los suelos descritos anteriormente, como en el caso del Steric K. Se asimilan antes, con lo que se consigue una respuesta más rápida, y pueden dosificarse en cantidades cercanas a la cuarta parte de lo empleado en el caso de productos estándar.

En un contexto de agricultura sostenible, la utilización de fertilizantes especiales, a dosis reducidas respecto a los productos convencionales, y con resultados equiparables a ellos, muestra la línea a seguir. Representan una posibilidad muy sólida en estos momentos, dada la sensibilidad hacia la fertilización inorgánica.

Aplicación especial vía foliar

En determinados momentos del ciclo vegetativo puede ser muy recomendable alguna aportación fertilizante vía foliar.

En patata quizá el momento más crítico sea la fase de tuberización. En este momento, tal como se ha comentado, la aplicación de un producto (sin nitrógeno) puede ayudar mucho a la tuberización e influir claramente en la cosecha.

En ese sentido, un fertilizante como welgro potasio (0-17-43) da una respuesta clara, especialmente en variedades de difícil tuberización.

ENSAYOS DEMOSTRATIVOS

Variación: AGRIA

Tamaño Parcela: 0,5 Ha

LABORES:

1. Arado: 9 de Mayo
2. Abonado: 11 de Mayo
3. Siembra: 11 y 12 Mayo
4. Sellado (Herbicida + STERIC P) aplicado con 1.200 l/Ha: 30 de mayo.

DATOS A 120 DAT:

Sin duda, la mejor uniformidad la tenemos en la **parcela 1**, al tiempo que incrementamos la producción sobre el standard un 19%. La **parcela 3**, a pesar de no alcanzar la producción del standard, es más homogénea. En la **parcela 2** hay patatas más grandes, pero mucho más destrío que en las otras.

FERTILIZACIÓN:

| PARCELA | ABONADO | Kg/HA | ENSAYO | 120 DAT |
|---------|---------|-------|-------------------|----------------|
| 1 | 24-0-0 | 633 | Steric P 14 kg/Ha | 20.570 Kg(119) |
| | 0-0-60 | 443 | | |
| 2 | 8-6-14 | 1.900 | | 17.280 Kg(100) |
| 3 | 8-6-14 | 1.900 | Steric P 8 Kg/Ha | 16.670 Kg(96) |

Texto y gráficos: Antonio Taboada - Comercial Química Massó



CATÁLOGO PRODUCTOS PATATA

● FUNGICIDAS ● HERBICIDAS ● OTROS



Fungicida

MONCUT SC

(Flutolanil 45% SC)
Control de Rhizoctonia



Herbicida

ECLIPSE

(Metribuzin 70% WG)
Malas hierbas anuales

Herbicida

PANAREX

(Quizalofop p-tefuryl 4% EC)
Gramíneas anuales y vivaces en postemergencia de las malas hierbas.



Fungicida

PATTY

(Fluazinam 20% + Dimetomorf 20% SC)
Control de Mildiu
Efecto secundario sobre Sarna



Fungicida

SPONSOR MZ

(Mancozeb 64% + Metalaxil 8% WP)
Control de Mildiu y Alternaria



Otros

RISE P MICRO

(*Bacillus amyloliquefaciens* 5x1010 ufc/Kg)

Efecto starter.

Potenciador y protector radicular.

Efecto probiótico durante el ciclo del cultivo.

Mejora sanidad y homogeneidad de la producción.

La PAC beneficiará a 65.000 agricultores y ganaderos de Castilla y León

La campaña para solicitar las ayudas de la PAC ha arrancado el 1 de febrero y se extenderá, en principio, hasta el 30 de abril. La Consejería de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural espera recibir en torno a 65.000 solicitudes únicas, que permitirán transferir a las cuentas de los agricultores y ganaderos cerca de 1.000 millones de euros.

Jesús Julio Carnero ha destacado que se trata de una campaña de transición hacia la reforma de la PAC, cuya entrada en vigor está prevista el 1 de enero de 2023.

Castilla y León está inmersa en un momento especial, dado que debido a la Covid-19 será necesario reforzar los modelos de gestión telemática “y ofrecer más flexibilidad en los controles sobre el terreno para evitar al máximo posible los contactos presenciales”, apunta el consejero.

Por ello, señala que “se garantizará el mayor grado de flexibilidad posible a los agricultores y ganaderos, de forma similar al año 2020 si fuera necesario, con medidas como la concesión de más tiempo para que las entidades y administraciones puedan tramitar las solicitudes correctamente,



te, el aumento de los anticipos para los pagos directos y las ayudas al desarrollo rural o la reducción de las tasas de control”.

Una de las medidas que autorizó la Comisión fue la reducción de los controles físicos sobre el terreno y la autorización del incremento de los anticipos de pago, aumentando los anticipos de pagos directos (del 50% al 70%) y los pagos de desarrollo rural

(del 75% al 85%), eximiendo, al mismo tiempo, haber finalizado los controles sobre el terreno para abonar dichos anticipos.

El consejero ha valorado este conjunto de medidas excepcionales y ha añadido que “en estos momentos se está trabajando para que puedan ser también contempladas en la campaña 2021, habiendo solicitado ya al Ministerio, a través del FEGA, que

La campaña para presentar la solicitud única se extiende, en principio, hasta el 30 de abril

se profundice en las medidas del año anterior y en su caso se mantengan comprometiéndose también a proponer medidas adicionales”.

Todo esto permitió efectuar los pagos desde el primer día hábil posible, 16 de octubre, de forma que a mediados de diciembre ya se habían abonado el 95% de los importes de todas las líneas de ayudas directas posibles en los porcentajes que el FEGA ha establecido. Castilla y León, una vez más, ha sido la única Comunidad Autónoma de España que ha abonado todas ellas con el nivel más alto de ejecución.

Además, la consejería ha vuelto a conseguir que se efectúen, en el mismo año de solicitud, los pagos de las medidas del PDR correspondientes a las medidas de agroambiente y clima, la agricultura ecológica y las indemnizaciones a zonas de montaña.

La comunidad registra el mayor incremento de gasto en seguro agrario en 2020

El seguro agrario ha batido récords en España en el año 2020, según las cifras que ha registrado Agrosseguro hasta el 31 de diciembre. El número de declaraciones de seguro realizadas se ha situado en 415.975, un 4,7% más que en el año anterior.

La comunidad autónoma que ha experimentado el mayor incremento en el gasto ha sido Castilla y León, que alcanza un capital asegurado total de 2.319 millones de euros.

Por su parte, las primas han crecido un 1,6%, y se han situado en 796,2 millones de euros, la cifra más alta en los 40 años de historia del seguro agrario. También alcanza un récord, el capital asegurado, que crece un 6,7% hasta los 15.213,79 millones de euros.

En total, el volumen de la producción asegurada en 2020 superó los 40,9 millones de toneladas, un



13,1% más que en el año anterior. Los crecimientos más significativos se han producido en cultivos herbáceos (+23%), cítricos (+11%), hortalizas (+8%) y uva de vino (+1,3%).

La superficie asegurada en el conjunto de España alcanza los 7,8 millones de hectáreas. Restando los seguros complementarios, la cifra final rebasa los 6,1 millones de hectáreas, un 6,2% más que en 2019.

El campo de Castilla y León alcanza un capital asegurado total de 2.319 millones de euros

Esa cifra se ha visto impulsada por el crecimiento del seguro agrario de cítricos (+8,2%), cultivos herbáceos extensivos (+6,6%) o uva de vino (+1,1%). Además, también crecen otras líneas, como los cultivos forrajeros (con un 56% más de superficie asegurada), frutos secos (+35%), cultivos tropicales o subtropicales (+35%) o plátano (+7%), entre otros.

En el caso de los seguros pecuarios, durante el año 2020 se han asegurado 315,7 millones de animales, un 2,7% menos que en el año anterior.

“Participar en alguno de los ecoesquemas será sencillo para el remolachero”

El director general de la PAC, Pedro Medina, analiza las claves de una política europea más exigente que nunca en materia ambiental. El agricultor que apuesta por la remolacha no tendrá problemas para seguir las prácticas agrarias respetuosas con el entorno

REDACCIÓN

La PAC no será lo mismo cuando acabe la negociación sobre su diseño. El director general de la Política Agraria Común, Pedro Medina, avanza que nos hallamos ante un cambio de modelo que implica pasar de una normativa detallada y prescriptiva a otra muy enfocada a la consecución de resultados.

Es aquí donde cobran sentido los ecoesquemas, la principal novedad de la futura PAC. Para Medina, se trata de una lista de prácticas agrarias y ganaderas “cuya realización tiene efectos positivos sobre la preservación de los recursos naturales (agua, suelo y aire), el cambio climático y la biodiversidad”.

Este planteamiento es en principio favorable a determinados cultivos. En el caso de los remolacheros de Castilla y León, “son reconocidos como los agricultores más punteros en su especialidad. Ya están familiarizados con el uso eficiente de los fertilizantes, los fitosanitarios o el

agua”. En muchos casos, además, “ya están integradas las nuevas tecnologías o el uso de internet en su trabajo diario”.

Al mismo tiempo, “los costes de la remolacha son elevados ‘per se’ y eso implica que hay que ajustar mucho los presupuestos y los gastos de la explotación”. Por ello, participar en alguno de los ecoesquemas que actualmente figuran en la lista de propuestas que ha facilitado el ministerio, como la gestión sostenible de nutrientes, “considero que no les va a generar grandes dificultades porque están muy profesionalizados”, apunta Medina.

“Ponerle puertas al campo”

Para comprender el verdadero valor de los ecoesquemas es interesante deslindarlos respecto a otras figuras. Los ecoesquemas son “intervenciones de carácter ambiental, más exigentes que las buenas prácticas agrarias, que se establecen para contribuir a alcanzar los objetivos de carácter ambiental recogidos en la propuesta de reglamento”.

Suponen un régimen de ayudas “similar a las actuales ayudas de agroambiente y clima del segundo pilar, pero en un peldaño inferior en cuanto a las exigencias medioambientales y en las que no se exige de



Pedro Medina, director general de la PAC de la Junta.

forma agroambiental un compromiso para varios años”. Por el contrario, “es un compromiso anual y por tanto la decisión voluntaria de acogerse un año no condiciona que al año siguiente deba seguir efectuando las mismas prácticas”.

Todo ello obedece a estrategias de planificación a en el marco del Pacto Verde Europeo. Subyace, por ello, la necesidad de transformar el modelo de producción de alimentos hacia otro más sostenible ambientalmente, orientado a un uso más eficiente de los fertilizantes, reducir el uso de los productos fitosanitarios, mejorar

la conservación del suelo, reducir el uso del agua y mejorar su calidad.

En todo caso, para el director general “siempre debe estar presente que para lograr la sostenibilidad ambiental, se precisa una sostenibilidad económica, sin olvidar la social, que consiga que haya habitantes en el medio rural, pues el abandono del campo es la más pernicioso práctica medioambiental. Reconozco que los nuevos planteamientos NO son fáciles de asumir y me viene al recuerdo una conocida frase coloquial como es la dificultad y el riesgo que entraña poner puertas al campo”.

“El abandono del campo es la práctica medioambiental más pernicioso”

FABRICACIÓN Y MONTAJE DE NAVES AGRÍCOLAS Y GANADERAS, SOTECRADOS, HENILES, ALMACENES, ESTRUCTURAS METÁLICAS...

NAVES DE RIOSECO S.L.

983 56 02 02 - 605 93 51 90

Calle Alfareros, parcela 11 nave 8 Pol. Ind. San Cosme 47620 Villanubla (Valladolid)

info@navesderioseco.com



¿Subirá el precio del azúcar? Algunos datos para el optimismo

Una evolución positiva de la pandemia puede animar a los compradores internacionales de azúcar a incrementar la demanda. Los productores españoles se pueden ver beneficiados por los bajos rendimientos en otras zonas productoras de Europa y Asia

Se acercan las siembras de remolacha en un momento de complejidad extraordinaria, en el que los mercados se muestran más sensibles que nunca a los acontecimientos de política internacional, a la evolución de los productos que compiten con el azúcar y, por supuesto, a la situación sanitaria que vive el planeta.

Hace casi un año la pandemia sorprendía a mercados, gobiernos y ciudadanos, con una cascada de confinamientos que dio la vuelta a todas las previsiones sobre consumo y evolución de precios.

El mercado internacional de

las materias primas se ha visto sacudido en estos doce meses y el azúcar no podía quedar al margen de este fenómeno, al tratarse de un producto especialmente sensible, que se obtiene a partir de diferentes cultivos en función de la latitud y que tiene la condición de bien de primera necesidad, además de alimento, pero siembre sometido al escrutinio de las autoridades sanitarias y de consumo.

Un producto esencial

Para Salomé Santos, responsable agronómica de Azucarera, el azúcar ha demostrado en este periodo esa condición

“El azúcar ha demostrado que es un producto esencial”

de alimento y un producto esencial, que se ha seguido consumiendo de forma notable en el hogar.

Sin embargo, los confinamientos, las limitaciones a la movilidad y el descenso del número de turistas han supuesto un parón en el consumo en hostelería. Esta rea-

lidad ha contribuido a paralizar la evolución alcista del precio del azúcar que se estaba observando en los meses

inmediatamente anteriores a la declaración de la pandemia. La incertidumbre sobre dónde y hasta cuándo habrá



CONVISO® SMART Solo 2 tratamientos

Fiabilidad Alto potencial productivo

SEGURO PARA EL CULTIVO Herbicida

Sencillez Fuerte contra hierbas resistentes

Sustentable Sin efectos fitotóxicos

CULTIVO MUCHO MÁS SENCILLO Remolacha

Amplia independencia de aplicación No afecta al cultivo

SEMILLAS SMART KWS

CONVISO® SMART

suave con la remolacha,
agresivo con la hierba.

SEMBRANDO
EL FUTURO
DESDE 1856

www.kws.es

confinamientos ha hecho que los compradores de azúcar adopten una actitud prudente, ralentizando sus ritmos de compra, pendientes de tener más certezas sobre la evolución de la pandemia. Se espera un cambio de escenario con el inicio del proceso de vacunación, a pesar de que esté siendo más lento que lo esperado. El horizonte se empieza a despejar, y ello permitirá una mejor planificación de las compras de azúcar por parte de los grandes clientes, que previsiblemente tendrá un impacto positivo en la evolución del precio del azúcar al alza en estos próximos meses, como apunta Salomé Santos, responsable agronómica de Azucarera.

Otro factor importante que está marcando la tendencia alcista de los precios en la Unión Europea son los malos rendimientos de remolacha obtenidos en Francia y en Reino Unido. En el caso

“Los stocks internacionales de azúcar son deficitarios”

de Francia, sus rendimientos han caído a los niveles de hace 20 años, debido fundamentalmente al ataque incontrolable de pulgón y a la adversa climatología.

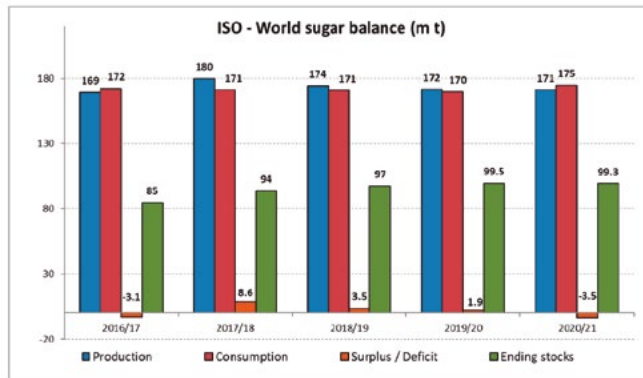
Por tanto, el stock europeo de azúcar será considerablemente más bajo que el que se había previsto con las siembras y será necesario recurrir a importaciones de azúcar de terceros países para poder cubrir las necesidades del mercado europeo, lo que puede tensar el precio al alza.

Cae el barril de petróleo, pero menos
En el mercado internacional el stock también es deficitario,

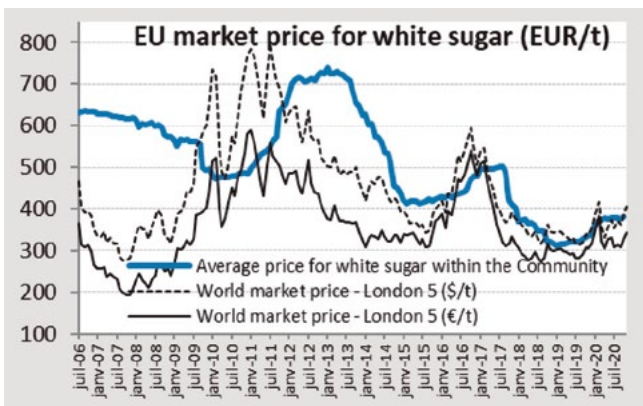
ya que se ha producido menos de lo que se va a consumir. Esta caída en el volumen de reservas obedece a que, junto a las pérdidas de producción de la Unión Europea, también ha habido menos cosecha en Rusia y Tailandia, que no llega a ser compensada por el incremento registrado en Brasil.

La cotización del petróleo ha caído, pero más ligeramente que al principio de la pandemia, por lo que no hay grandes oscilaciones en el azúcar de caña que se desvía hacia el bioetanol. En definitiva, aunque todavía es pronto y siguen existiendo niveles altos de incertidumbre, varios factores apuntan hacia una recuperación de la senda alcista de los precios.

La evolución de la climatología y su impacto en rendimientos, por un lado, y la vacunación, por otro, serán elementos clave en los próximos meses, resume Santos.



Nos encontramos en un escenario mundial de déficit de azúcar. Fuente: CE



El precio del azúcar remontaba en la UE al inicio de la pandemia. Fuente: CE



BTS 6975 N



SOBRESALIENTE EN RENDIMIENTO Y SANIDAD

Nueva genética tolerante a Rizomanía Agresiva

- Elevado rendimiento en azúcar/ha
- Excelente sanidad: Cercospora, Nemátodos y Rizomanía Agresiva
- La variedad más rentable y segura para el agricultor



betaseed.com/es

BETASEED.
SIMPLY DIFFERENT.



El cultivo más tecnificado apunta a la diana de una mayor eficiencia

Sanidad, fertilización y riego son los capítulos en los que agricultor e industria tienen mucho por recorrer. La zona productora con mayores rendimientos de Europa hace números mientras mira de reojo las disposiciones que cuestionan el papel del azúcar en la alimentación

REDACCIÓN

La remolacha es un cultivo emblemático de Castilla y León y, por muchas que sean las dificultades, seguirá siendo una pieza fundamental en sus explotaciones de regadío. Queda mucho recorrido para aumentar la eficiencia en el cultivo o, lo que es lo mismo, para mejorar su rentabilidad. Pero para ello no puede descender el consumo, de modo que el sector reclama a los poderes públicos un trabajo consensuado, gradual, que no pierda de vista las bondades de una alimentación variada y equilibrada.

Para **Ana García Zamarréño, gerente de Agroteo**, las ventajas agronómicas de la re-

molacha derivan de su condición como 'cultivo en rotación'. "En la misma parcela solo se siembra remolacha uno de cada cuatro años, de modo que rota con cultivos de propiedades diferentes, lo que favorece el aprovechamiento de nutrientes y la conservación del suelo", recuerda, y destaca que la raíz también favorece la reducción del uso de fitosanitarios en el cultivo siguiente.

Pero también es muy importante su condición de 'cultivo sostenible': se trata de un cultivo altamente tecnificado que ha propiciado buena parte de los avances técnicos en los últimos años, desde los avances en la semilla, hasta la eficiencia energética

en el riego. Coincide con ella la **directora de Aimcra, Elba Rosique**, para quien el cultivo de la remolacha "explora horizontes más profundos que otros cultivos" al aprovechar mejor los nutrientes, al mismo tiempo que mejora el contenido de materia orgánica con el enterrado de restos de cultivo. Para Rosique, el aporte de nitrógeno, fósforo, potasio y magnesio en suelo está en torno al 65%. De este modo, "solo los cuatro elementos principales utilizados en el cultivo suponen más de 280 euros: dentro de la rotación, la remolacha es con diferencia el cultivo que más elementos genera".

Capítulo aparte merecen los retos que tiene ante sí el

cultivo. Son asignaturas pendientes en materia sanitaria, pero de tal magnitud que interfieren en el objetivo de la rentabilidad.

Lo dice **Isidoro Domínguez, agricultor de Morales de Campos (Valladolid)**, para quien, "con la prohibición de varias materias activas y las resistencias del cultivo, resulta muy difícil llegar al final del ciclo controlando

las enfermedades foliares", lo que provoca la mayor pérdida de producción. Por ello "necesitamos seguir potenciando la investigación, pero también analizando las diferentes formas de aplicación de fungicidas, como los tratamientos aéreos con drones". En esa dirección "tenemos una herramienta muy valiosa que es Aimcra, y debemos seguir potenciándola".

Por alusiones, apunta la directora de esa entidad que el cultivo de remolacha está en constante adaptación a los cambios que sufre el sector y a la modernización de la agricultura. "El sector remolachero-azucarero está a la cabeza de la innovación y, por este motivo, tiene como reto desa-

"Enterrar los restos de remolacha equivale a 280 euros/ha"

rollar nuevas técnicas agronómicas para mejorar las explotaciones”.

Los retos que configuran ese nuevo horizonte son muchos, pero Rosique destaca el capítulo fitosanitario, con el necesario ajuste de herbicidas, insecticidas y fungicidas en consonancia con las nuevas demandas sociales.

Aquí García Zamarreño subraya el papel de las empresas obtentoras de semillas, “que deben buscar variedades que incorporen tolerancia y resistencia a enfermedades y patógenos”, como se está haciendo en el caso de la cercospora y mediante variedades resistentes a herbicidas ALS.

Castilla y León tiene los mayores rendimientos del Viejo Continente, pero con una práctica que marca la diferencia respecto a otros países: el regadío, que supone entre el 15% y el 40% del coste. Para Elba Rosique el futuro del sector azucarero en Es-

“Los obtentores deben buscar tolerancia y resistencia”

paña “depende en gran medida de nuestra capacidad para cambiar el modelo energético del regadío”. Por eso Aimcra asesora a los agricultores de Azucarera en eficiencia energética, hídrica y riego solar.

La fertilización racional es otro de los aspectos en los que más se ha avanzado. Aimcra contribuye con la realización de análisis de suelo y recomendaciones de abonado “que da sus frutos, puesto que se ha conseguido reducir un 20% los aportes globales de N-P-K por unidad de superficie”, apunta la directora de la entidad. Sin embargo, todavía es posible disminuir en ma-

yor medida el uso de fertilizantes. La revisión por parte de Aimcra de los criterios de recomendación de abonado fosfórico y potásico ha abierto el camino para una nueva reducción de hasta el 25%, sin afectar a la producción.

¿Es rentable el cultivo?

Isidoro Domínguez lo tiene claro y destaca que la principal razón para mantener el cultivo es la rentabilidad. “En mi explotación la remolacha sigue siendo uno de los cultivos más rentables, siempre consiguiendo producciones un poquito por encima de la media gracias a la tecnificación que hemos alcanzado y porque somos conocedores del cultivo”, apunta.

De hecho, anima a sus conocidos a que apuesten por el cultivo, que es rentable gracias a la ayuda agroambiental del PDR, “y siempre que hagamos las cosas con responsabilidad”. En ese sentido, “acon-



¡RENDIMIENTO AGRONÓMICO EXCEPCIONAL!

T-TAPE - CINTA DE RIEGO

- ✦ Eficaz en superficie o enterrado (SDI)
- ✦ Uniformidad y rendimiento del cultivo
- ✦ Ahorro de tiempo: Instalación en campo y recogida en tiempo récord
- ✦ Hecha a medida: Instalación en campo y recogida en tiempo récord

DISEÑO DE SALIDA TIPO «CORTE» ÚNICO Y REFORZADO

INSTALACIÓN EN CAMPO Y RECOGIDA EN TIEMPO RÉCORD

IDEAL PARA EL RIEGO POR GOTEO SUBTERRÁNEO (SDI)

Use un espaciado más reducido entre emisores para una mayor eficiencia del sistema y de los cultivos

Síguenos:

iNuevas instalaciones!:
Carretera CL-610 Km 27 - 47491 La Seca (Valladolid)
www.irconsa.es - comercial@irconsa.es

Teléfono:
983 559 411

“Los costes del cultivo no permiten cometer un solo error”

sejaría un buen asesoramiento técnico y económico, porque por su elevado coste de producción no podemos cometer errores; tenemos que hacerlo más sencillo y procurar que todo esté sincronizado desde la siembra hasta la recepción en fábrica”, advierte.

García Zamarreño apunta aquí que para Azucarera, Agroteo y Aimcra “el agricultor que entrega la remolacha en Azucarera es muchísimo más que un proveedor de materia prima: es el verdadero productor de azúcar”. Por eso, cada uno de ellos, desde que decide sembrar, tiene asignado su propio técnico experto en remolacha, encargado de acompañar al agricultor en todas las fases del cultivo y poniendo a su disposición todos los servicios y ventajas adicionales de Agroteo y Aimcra. Empezando por el modelo de contrato que mejor se adapte a su explotación y pasando por la elección de semilla y la estrategia de abonado hasta la cosecha.

Siembras 2021

Para las siembras de esta primavera, la directora de Aimcra no deja pasar la oportunidad de recordar que ya está en marcha en marcha el servicio de análisis de suelo y recomendación que la entidad realiza a sus socios remolacheros de Azucarera. “Es importante tener la recomendación de fertilización con tiempo para poder planificar una correcta fertilización de fondo, así como encargar el

abono”, apunta. También subraya la importancia de realizar una buena preparación del suelo, así como de realizar una siembra temprana, “dando la oportunidad de que el ciclo del cultivo sea más amplio y por tanto se obtenga una buena producción”.

El azúcar en el canal alimentación

Como sucede siempre en el sector agroindustrial, todo análisis de la rentabilidad del cultivo invita a echar una mirada sobre la parte final de la cadena. Sobre aquellos agentes encargados de poner el producto final en manos del consumidor.

Aurelio del Pino es presidente de la Asociación de Cadenas Españolas de Supermercados (ACES), que representa a los supermercados de Auchan Retail, Grupo Carrefour, Grupo Eroski, Lidl y SuperCor.

El azúcar es uno de los productos que conforman la cesta básica de los hogares españoles y, en un sector tan competitivo como el de la distribución comercial organizada, en el que se vende más del 90% del azúcar destinado al consumo doméstico, “cada una de las empresas trata de adaptar la oferta a la filosofía de su propio modelo comercial en materia de surtido, presentaciones, precios...”.

“Nuestros asociados siempre tratan de mejorar la percepción del valor de los productos, y la producción nacional agroalimentaria en su conjunto. Desde este punto de vista, nuestra asociación se adhirió al manifiesto en defensa del sector remolachero que se promovió en Castilla y León el pasado mes de noviembre”, recuerda Del Pino.

De acuerdo con los últimos datos del Panel de Consumo

Alimentario, el consumo de azúcar en los hogares se mantenía estable, aunque en ligero descenso en los últimos años, que se saldaba en 2019 con un consumo de 3,10 kg por habitante y año. Esta tendencia se ha modificado notablemente como consecuencia de la pandemia, llevando el consumo por habitante a 3,6 kilos por habitante.

Para él, el consumidor está cada vez informado y quiere saber qué compra y cuáles son las claves para mantener una dieta equilibrada y sostenible. De hecho, la salud cada día es más valorada y apoyada también desde la industria con productos reformulados o ampliaciones de gama.

“El consumo de azúcar ha pasado de 3,1 a 3,6 kilos por habitante”

Ante las medidas adoptadas por Gobierno que apuntan hacia el azúcar como responsable de los problemas de sobrepeso, “en ACES entendemos que la vía de actuación más adecuada es la del consenso y la adaptación paulatina a la realidad del mercado”. De hecho, “creemos que hay objetivos de interés público a los que tenemos que contribuir, pero la mejor herramienta no es la normativa ni los tributos, sino dejar un margen de adaptación a cada una de las empresas para que se autorregulen”.

Con esta filosofía, suscribimos en febrero de 2019, con el Ministerio de Sanidad, un compromiso para la mejora de la composición de las principales familias de productos



“La remolacha ha propiciado buena parte de los avances técnicos de los últimos años”

ANA GARCÍA ZAMARREÑO

Gerente de Agroteo



“La salud es cada día más valorada, y también más apoyada por la industria”

AURELIO DEL PINO

Presidente de ACES



“Hemos reducido en un 20% los aportes de N-P-K por unidad de superficie”

ELBA ROSIQUE

Directora de Aimcra



a través de la reformulación de los ingredientes para reducir los niveles de azúcar, sodio y grasas saturadas.

De la misma opinión es **Rubén Moreno, secretario general de la Asociación Española del Dulce, Produlce**, formada por 70 empresas que abarcan desde caramelos y chocolate hasta galletas, pastelería y panificación.

Numerosos estudios han demostrado que la ‘fiscalidad saludable’ es meramente recaudatoria. “Creemos que si el objetivo es conseguir que la mayor parte de la población tenga una dieta equilibrada, el camino que funciona es la educación y la información”. “En la situación económica actual cualquier aumento de la presión fiscal sobre el sector de alimentación y bebidas tendría graves efectos económicos y sociales, sin lograr los efectos supuestamente buscados en la salud del consumidor”, recalca. Desde Pro-



“La ‘fiscalidad saludable’ es recaudatoria”

RUBÉN MORENO
Secretario general
Produlce

dulce consideran que campañas como la del Ministerio de Consumo “son, en cierta manera, irresponsables, ya que someten a un juicio público a una industria que ha de-

mostrado su compromiso con el consumidor”. Eso sí, “compartimos la preocupación por la prevalencia de la obesidad en la población entendiéndola, como la propia Administra-



“Conocemos bien el cultivo”

ISIDORO DOMÍNGUEZ
Agricultor de Morales
de Campos (Valladolid)

ción, como un problema en el que interaccionan factores genéticos y ambientales. Por eso, “atacar a un producto de forma individual supone generar confusión y una alarma

infundada en el consumidor”. El debate está planteado y seguirá escribiendo numerosas páginas en el futuro de la remolacha como cultivo y del azúcar como producto final.



HORSCH MAESTRO RV
Sembradora monograno
PITA S.L.

MÁS INFORMACIÓN:
<https://www.horsch.com>

| HORSCH MAESTRO RV | 70-75-80-30"V | 12.45-50RV |
|--|---------------|------------|
| Anchura de transporte (m) | 3,00 | 3,00 |
| Altura de transporte (m) | 3,60 | 3,60 |
| Longitud sin carro de siembra (m) | 2,90 | 2,90 |
| Longitud de transporte con Pronto 6AS (m) | 10,85 | 10,85 |
| Longitud de transporte con Focus TD 3 puntos (m) | 11,25 | 11,25 |
| Longitud de transporte con Focus ST 3 puntos (m) | 11,15 | 11,15 |
| Peso sin el carro de siembra aprox. (Kg)* | 2.000 | 2.700 |
| Peso con el Pronto 6AS aprox. (kg)* | 6.700 | 7.500 |
| Peso con el Focus TD 3 puntos aprox. (kg)* | 11.200 | 11.900 |
| Peso con el Focus ST 3 puntos aprox. (kg)* | 11.500 | --- |
| Capacidad de depósito de semillas (l) | 70 | 70 |
| Número de filas | 8 | 12 |
| Montaje del tractor hidráulico de la presión de la reja (kg) | 125 - 180 | 125 - 180 |

| HORSCH MAESTRO RV | 70-75-80-30"V | 12.45-50RV |
|---|--------------------|--------------------|
| Hidr. De presión de rejas con sembradora (kg) | 150 - 350 | 150 - 350 |
| Rueda de control de profundidad Ø (cm) | 40 | 40 |
| Rueda de cierre Ø (cm) | 30/33 | 30/33 |
| Cilindro retenedor | Estándar | Estándar |
| Distancia entre líneas (cm, pulgadas) | 70/75/80/30* | 45/50 |
| Profundidad de siembra (cm) | 1,5 - 9 | 1,5-9 |
| Altura de caída de la semillas (cm) | 45 | 45 |
| Velocidad de trabajo (km/h) | 2 - 12 | 2-12 |
| Potencia necesaria para el enganche del tractor (kW/CV) | 110/150 | 125/170 |
| Potencia requerida Pronto 6 AS sin DiscSystem (Kw/CV) | 125/170 | 140/190 |
| Potencia requerida Pronto 6 AS con DiscSystem (Kw/CV) | 147/200 | 184/250 |
| Potencia requerida Focus TD 3 puntos (Kw/CV) | 221/300 | 257/350 |
| Potencia requerida Focus ST 3 puntos (Kw/ CV) | 184/250 | --- |
| Enganche de 3 puntos | 3-pts. Cat. II/III | 3 pts. Cat. II/III |

*Pesos de la máquina con equipamiento mínimo

Azucarera destaca un escenario mundial favorable a la remolacha

EEUU, Brexit, nueva PAC... Con el nuevo año se han despejado las principales incógnitas que se cernían sobre el cultivo. Un nuevo panorama que refuerza la apuesta de la compañía por la remolacha y por la clave de su futuro: la alianza entre industria y agricultor

REDACCIÓN

La remolacha es un cultivo de futuro, como se ha encargado de confirmar la nueva Política Agrícola Común (PAC), que entrará en vigor el 1 de enero de 2023. Para Salomé Santos, responsable de Agricultura de Azucarera, la actividad agraria seguirá así avanzando hacia una mayor sostenibilidad agroambiental, hacia la protección del tejido económico en zonas rurales y hacia una mayor modernización con la incorporación de nuevas herramientas digitales de agricultura de precisión. “En estos tres aspectos, la remolacha encaja como un guante”, recalca.

La remolacha es un cultivo agroambientalmente necesario porque permite la rotación con otros cultivos de regadío para enriquecer el suelo. En comparación con otros cultivos, las prácticas agronómicas están ya muy profesionalizadas para un uso eficiente y ajustado de fertilizantes, agua y fitosanitarios.

En segundo lugar, la remolacha es un cultivo agroindustrial, lo que significa que genera una gran riqueza y puestos de trabajo en el ámbito rural. “Por cada empleado en una fábrica de Azucarera se generan diez puestos de trabajo indirectos entre transportistas, maquileros, distribuidores de semillas, de fitosanitarios, etc.”, recalca la responsable de Azucarera.

Por último, “estamos ya muy avanzados en el uso de herramientas de agricultura de precisión en el cultivo de la remolacha”. De este modo, “Agroteo ofrece desde hace un año a sus agricultores acceder a información satelital de su parcela, como una herramienta adicional para afinar la gestión agronómica del cultivo”.

Todo ello permite pensar que se ha superado ya la crisis provocada por la desaparición de las cuotas y la liberalización del mercado, “con lo que estamos muy bien situados en el nuevo

“Estamos muy avanzados en agricultura de precisión en remolacha”



Salomé Santos, responsable agronómica de Azucarera.

contexto de mercado y con la regulación de la PAC que se acaba de aprobar”.

La propuesta económica de Azucarera al agricultor

Azucarera sigue apostando cada año con más fuerza por una estrategia basada en realizar propuestas económicas personalizadas a sus agricultores remolacheros, basadas en asegurarles una rentabilidad por hectárea y en servicios de calidad.

Para Salomé Santos, “lo que los agricultores nos demandan es, primero, una rentabilidad mínima por hectárea que les dé seguridad, y se-

gundo, una gestión cómoda del cultivo con insumos y servicios de calidad y a costes competitivos. Estos dos objetivos solo los podemos conseguir estrechando la relación con el agricultor a través de nuestros modelos de cultivo compartido”.

“Cuando el agricultor contrata con Azucarera sabe que está entrando a formar parte de la red de servicios que Azucarera ofrece a través de sus marcas Agroteo y Aimcra, y sabe que va a poder elegir entre varios modelos de contrato en función de sus necesidades”, recalca.



De este modo, “el agricultor decide con nuestros técnicos de campo qué labores y qué costes del cultivo quiere asumir él y qué labores y costes del cultivo quiere que asumamos nosotros. A partir de ahí, valoramos el rendimiento alcanzable en su explotación y pactamos cómo nos vamos a repartir los ingresos una vez cubiertos los costes de común acuerdo”.

“Azucarera ofrece al productor propuestas económicas personalizadas”

Si el agricultor quiere hacerlo todo por su cuenta, Azucarera puede garantizarle un ingreso mínimo por hectárea, independiente de su producción, para darle seguridad. Si el agricultor prefiere ceder a Azucarera la mayoría de la gestión del cultivo, la compañía lo hará también a través de su red de empresas de servicio. “El agricultor escoge el modelo que mejor se ajusta a sus intereses, siempre con el objetivo de cubrir sus dos necesidades básicas: rentabilidad



La remolacha es un cultivo altamente tecnificado.



“La remolacha encaja como un guante en la nueva agricultura”

Pendientes de la evolución de la demanda

Tanto los resultados anuales de la industria como la rentabilidad del cultivo dependen en buena medida del comportamiento de la demanda. El consumo en el hogar se ha incrementado notablemente desde que se declaró la pandemia, con lo que se desplazó el consumo desde la hostelería hacia el hogar.

Como recuerda Salomé Santos, “en casa hemos elaborado comida y nos hemos dado caprichos que antes no nos dábamos: un buen vino, unos buenos aperitivos, un buen postre... Así es que el consumo de azúcar en el hogar se ha incrementado junto con otros productos de la cesta de alimentación”.

Por el contrario, la hostelería ha estado cerrada durante periodos prolongados de tiempo en muchos países. En el caso de España, además, se ha perdido el consumo generado por el turismo.

En consecuencia, aunque las ventas se han sostenido gracias al consumo en el hogar, en términos absolutos se ha consumido menos volumen de azúcar, por el efecto de ese cierre de la hostelería. “En todo caso, es importante destacar que somos un sector afortunado, porque producimos un ingrediente de primera necesidad, y el efecto de la pandemia ha sido considerablemente menor que

el de otros sectores”, destaca la responsable de Azucarera.

Un panorama despejado que favorece al mercado del azúcar

La influencia de la política en los mercados es un hecho y lo hemos visto estos últimos años con la presidencia de Trump y las discusiones sobre el Brexit.

En el caso del azúcar, el cambio de presidencia en Estados Unidos supone una buena noticia, “simplemente porque supone una vuelta al respeto a las reglas de juego del mercado internacional y, por tanto, a dar más seguridad y seriedad a las relaciones comerciales entre países que comparten valores y necesidades”, analiza Salomé Santos.

“La principal recomendación de Azucarera al agricultor es trabajar juntos”

y comodidad”, resume la responsable agronómica de Azucarera.

Además, en todo caso, el remolachero de Azucarera siempre va a poder disfrutar de la calidad del servicio agronómico que presta la compañía a través de su equipo de técnicos de campo, “que es el mejor activo que tenemos”.

Recomendaciones al agricultor

La principal recomendación que ofrece Azucarera al agricultor remolachero para mantener e incrementar la rentabilidad del cultivo es trabajar juntos. La compañía ofrece a sus agricultores la posibilidad de introducir las mejoras que cada año se van generando gracias a la investigación realizada a través de Aimcra en la genética de las variedades, en fertilización, tratamientos y gestión eficiente del agua.

Además, “ofrecemos a nuestros remolacheros el asesoramiento de nuestros técnicos de campo, que van analizando de forma continua la evolución del cultivo junto con el agricultor para ajustar y actualizar las recomendaciones al momento en el que se encuentra el cultivo con el objetivo de maximizar la producción”.

Finalmente, a través de Agroteo,

“ofrecemos servicios de agricultura de precisión en remolacha, que ayudan a afinar todavía más la gestión agronómica del cultivo”, recalca Santos.

En todo caso, con los modelos de cultivo compartido que ofrece a los agricultores, además del asesoramiento agronómico, “podemos garantizarles una rentabilidad mínima porque compartimos el riesgo agronómico, cubriendo escenarios en los que las circunstancias meteorológicas lastren el rendimiento”, subraya.



SesVanderHave: retos sanitarios para un cultivo rentable

Las variedades de remolacha de la compañía, que ya se pueden reservar 'on line', destacan entre las recomendaciones de Acor y Aimcra. El reto es garantizar la rentabilidad del cultivo sin perder de vista su papel ante los desafíos ambientales del siglo XXI



REDACCIÓN

La remolacha es uno de los cultivos estrella en términos de innovación y uno de los soportes científicos de referencia para la investigación agrícola. Así se contempla por parte de la obtentora SESVanderHave y así se ha visto reflejado en las recomendaciones de variedades de Acor y Aimcra, que destacan las semillas de la compañía en las diferentes categorías.

SESVanderHave ha sido testigo y protagonista de las diferentes etapas que han atravesado el cultivo y la industria del azúcar. Con el fin de las cuotas azucareras en 2017, el sistema de regulación del sector azucarero europeo terminó y fue seguido por la caída de los precios, el cierre de fábricas y el ajuste en la remuneración de los remolacheros.

“La primera condición para preservar el cultivo de la remolacha es que sea rentable. No se trata solamente de unas semillas que hay que depositar en el terreno. Porque remolacha y azúcar son un sector que merece la pena conservar”, apuntan desde la compañía del grupo Florimond Desprez.

¿Qué futuro le espera al cultivo? “Estamos en un impasse difícil”, señalan, “pero la remolacha tiene un gran interés en las rotaciones y, mañana, también en la descarbonización y en la contribución que la remolacha podrá aportar en el contexto del calentamiento global”.

Una agricultura con menor impacto ambiental

Los consumidores exigen una agricultura que utilice menos o nada de productos fitosanitarios y que limite al máximo su impacto en la cali-

dad del medio ambiente, además de favorecer la biodiversidad.

La multiplicación de bioagresores y enfermedades que están, que aparecen y son susceptibles de aparecer, vuelve aún más complicado reducir la utilización de los productos fitosanitarios y mantener el rendimiento. “Es un verdadero desafío científico al desafío tecnológico en el que la investigación genética está involucrada”, subrayan desde SESVanderHave.

Los ataques de cercospora que se están viendo en algunas zonas son muy importantes, hasta el punto que algunas variedades que eran muy apreciadas han sido sobrepasadas, pero “afortunadamente la selección genética está muy bien dirigida”.

La amarillez está en el centro de nuestra actualidad y en proyectos de investigación sin recurrir a las técnicas de edición de genes, que aún no son legalmente accesibles (NBT), en un contexto regulatorio nacional y europeo.

No olvidamos roya, oídio, rizoctonia, nematodos, esclerocio, síndrome de baja riqueza... En definitiva, una agricultura productiva y competitiva con pocos productos fitosanitarios solo es posible a través de la tecnología y de la evolución genética de las variedades.

De este modo, “en el campo de la lucha contra las malas hierbas, las nuevas variedades Hopper Smart y Kipunji Smart de SESVanderHave son una apuesta de la tecnología y la genética para la simplificación de los tratamientos herbicidas y a la reducción de materias activas en el mercado”.

Reservar las semillas 'on line'

Los agricultores en España conocen

la empresa Florimond Desprez Ibérica SA por sus variedades de cereales y guisantes Marisa, por sus variedades de patata Germicopa y por sus variedades de remolacha SESVanderHave.

“Siempre se ha podido acceder a toda la información de remolacha desde la página de SESVanderHave Internacional y desde la página Florimond Desprez, pero hemos querido facilitar un acceso inmediato y más sencillo para los remolacheros que tengan interés en la remolacha, en nuestra empresa y en nuestras variedades para España”, señalan desde la empresa.

Accediendo a la nueva página web sesvanderhave.es, el agricultor puede tener información sobre la compañía y sobre las variedades de su catálogo; tiene acceso a fichas técnicas

de interés sobre remolacha y, por supuesto, hacer la reserva de su semilla 'on line'.

Una vez en la página, el agricultor se informa sobre las variedades, reserva las que le interesan y elige a través de qué entidad se le va a facturar; también puede elegir la fecha y el lugar de entrega de las semillas.

Además, este año de pandemia con restricción de movimientos, contactos, reuniones informativas, etc., la decisión sobre la elección de variedad y sobre la adquisición de la semilla se abre de forma especial a esta modalidad 'on line', que ya está muy extendida en otros ámbitos.

Una marca muy recomendada

Los listados de recomendación de variedades de Aimcra y Acor de prima-

Florimond Desprez en la Península Ibérica



Florimond Desprez es propietaria 100% de SESVanderHave desde 2005 y por tanto de la filial española SesVanderHave Ibérica.

También es propietaria del 100% de SA Marisa desde 2010.

En 2011 realiza la fusión de las actividades de ambas filiales, quedando la empresa SA Marisa como filial para España y Portugal.

En 2013 se realiza el cambio de denominación de SA Marisa, que pasa a llamarse Florimond Desprez Ibérica SA.

Esta compañía comercializa, y además representa a todos los efectos (por ejemplo la inscripción de variedades en el Registro de la Oficina Española de Variedades Vegetales, OEVV, o los ensayos y la producción de semillas), la semilla de remolacha SesVanderHave, con su propia marca.

También comercializa y representa a todos los efectos la semilla de otras especies, como cereales del grupo Florimond Desprez con marca Marisa.



vera 2021 suponen la confirmación de la visión desarrollada por SESVanderHave.

La compañía ha hecho una apuesta fuerte en selección para España y ha obtenido un resultado importante en cuanto al número de variedades recomendadas por la estabilidad

de resultados en tres años y también en nuevas variedades ya citadas por su buen comportamiento en los dos primeros años de ensayos.

Por eso el catálogo para esta campaña primavera 2021 viene avalado por estas listas de recomendación. Además de una elevada producción

al agricultor, otros parámetros básicos para la sostenibilidad del sector remolachero, como la tolerancia a cercospora y enfermedades de hoja, la polarización y la calidad tecnológica son muy destacados.

Reestructurar el mercado español

En 1994, Florimond Desprez entró a formar parte del capital de Marisa, hoy Florimond Desprez Ibérica, y en 2010 adquirió la totalidad de las acciones. Este control ha permitido realizar una reestructuración del conjunto de las actividades del grupo dentro de la península ibérica.

De esta forma procedió a la fusión de las actividades de Marisa con las de la filial española de SESVanderHave, la cual se enfrentaba a la reducción de la superficie de remolacha, de más de 100.000 hectáreas en el momento de la reforma de la OCM Azúcar en 2005 a menos de 30.000 hectáreas en la actualidad.

Esta operación se ha traducido en un refuerzo de la estructura comercial de Florimond Desprez Ibérica, con cinco colaboradores repartidos por el conjunto del territorio y apo-

yándose en la plataforma administrativa y logística de Villanueva del Pardillo (Madrid).

Este despliegue de medios debe afirmar las posiciones de Florimond Desprez en los diferentes mercados. La gama de variedades distribuidas por Florimond Desprez Ibérica hace de ella uno de los líderes del mercado de remolacha azucarera y uno de los primeros obtentores de variedades de cereales de invierno.

Variedades destacadas

- RIZOMANÍA:**
Beetle, Totem, Treck, Louisiane, Auckland, Platine, Mobidick
- RIZOMANÍA-RIZOCTONIA:**
Volcan, Nautille
- RIZOMANÍA-NEMATODOS:**
Bali, Myrtille, Yucatan, Arum
- FUERTE PRESIÓN DE RIZOMANÍA:**
Castor
- CONVISO SMART:**
Hopper Smart y Kipunji Smart



NUEVA WEB

RESERVA ONLINE

Entra ahora en sesvanderhave.es y reserva tu semilla para esta campaña.



GRATIS

BALIZA EMERGENCIA HOMOLOGADA V-16*

CON LA RESERVA ONLINE

*Obligatoria en España para todos los turistas desde el primer trimestre de 2021





SES VANDERHAVE
sugar beet seed



FLORIMOND DESPREZ

www.florimond-desprez.com

[f /fdiberica](https://www.facebook.com/fdiberica)

[@fdiberica](https://www.twitter.com/fdiberica)

Innovación Bayer para el control de malas hierbas en cultivo de remolacha

En el cultivo de la raíz es de vital importancia el control de la especies vegetales que pueden competir con él. El año pasado fue el último en el que se pudo utilizar el desmedifan, así que ahora es necesario remodelar los programas herbicidas en función de flora y dosis

REDACCIÓN

El control de malas hierbas en el cultivo de remolacha es fundamental para obtener los mejores rendimientos del cultivo. A lo largo de los años, se ha logrado alcanzar un correcto manejo de las malas hierbas presentes en la remolacha.

Así, los tratamientos herbicidas en remolacha han combinado varios ingredientes activos como el etofumesato, la metamitrona, el fenmedifan, el desmedifan, el lenacilo, la cloridazona, graminicidas específicos y otros. Algunos de ellos, como por ejemplo el desmedifan, ya no están disponibles para el agricultor.

Estos tratamientos herbicidas clásicos en el cultivo de remolacha se han fundamentado generalmente en programas incluyendo:

- Tratamiento de preemergencia: con metamitrona y etofumesato principalmente.
- Tratamientos de post-emergencia: 2-3 aplicaciones con desmedifan, fenmedifan y etofumesato, fraccionando las dosis y tratando sobre malas hierbas en estado precoz. Complementando si es necesario con un graminicida específico y realizando un tratamiento final de sellado.

El año 2020 fue el último año de uso del desmedifan. A consecuencia de ello, el control de las malas hierbas se debe hacer ahora sin uno de los ingredientes activos que era clave y eso hace necesario remodelar los programas utilizados en función de la flora presente, las dosis posibles de herbicidas, etc.





Innovación Bayer en los tratamientos herbicidas para remolacha: CONVISO ONE

En la campaña 2019, con la llegada de la tecnología SMART y con ello de las variedades de remolacha tolerantes al herbicida de Bayer CONVISO® ONE, se abrió un nuevo camino que permite al cultivador de remolacha, de forma general, el mejor control de malas hierbas con menos aplicaciones y una selectividad total para el cultivo.

Ficha CONVISO® ONE:

Herbicida post-emergente para aplicación en variedades de remolacha azucarera y forrajera tolerantes a inhibidores de ALS (variedades Smart).

Composición:

- Foramsulfuron 5% + tiencarbazona-metil 3%.
- Foramsulfuron actúa principalmente por vía foliar,
- Tiencarbazona-metil tiene absorción foliar y radicular con efecto de persistencia (control de nascencias posteriores).

Formulación: OD (suspensión oleosa). Agitar antes de usar.

Cultivos: remolacha azucarera y forrajera (variedades Smart)

Indicación: contra un amplio espectro de malas hierbas que afectan al cultivo de remolacha, tanto gramíneas como dicotiledóneas.

Dosis:

- 1,0L/ha, en un único tratamiento.
- 0,5 L/ha + 0,5 L/ha en dos tratamientos separados aproximadamente 14 días.

Momento de aplicación:

Aplicar entre los estados de cotiledones y 8 hojas del cultivo de remolacha, sobre malas hierbas en estado precoz y en crecimiento activo.

Realizar prácticas agrícolas que permitan reducir el riesgo de aparición de malas hierbas resistentes:

No aplicar dosis inferiores a las recomendadas.

Labrar el terreno es recomendable.

Al menos una vez cada 3 rotaciones utilizar Roundup® en pre-siembra.

Evitar el uso repetido de herbicidas con el mismo modo de acción, en la alternancia de cultivos. Al menos una vez cada tres rotaciones, utilizar herbicidas que no pertenezcan al grupo HRAC B/HRAC 2 (inhibidores de la enzima ALS), para el control de hierbas con riesgo alto de resistencias.

Si fuera necesario, CONVISO® ONE® puede ser aplicado en secuencia con otros herbicidas, para lograr el mejor control.



FICHA BETANAL® TANDEM



Herbicida de post-emergencia de absorción mayormente foliar y en menor medida radicular.

Composición:

- Etofumesato 19% + Fenmedifan 20%
- Fenmedifan es de absorción foliar y en menor medida radicular;
- Etofumesato se absorbe por los brotes emergentes en las gramíneas y por las raíces en las dicotiledóneas, con translocación a las hojas.

Formulación:

SC (suspensión concentrada). Mejora la compatibilidad con otros herbicidas.

Cultivos:

Remolacha azucarera y forrajera (también variedades Smart)

Indicación:

Contra un amplio espectro de malas hierba que afectan al cultivo de remolacha.

Dosis:

0,5-1,5 l/ha en cada aplicación (en un programa de 1-3 aplicaciones), hasta una dosis máxima de 2,5 l/ha por ciclo de cultivo.

Momento de aplicación:

Desde cotiledones hasta 8 hojas del cultivo, y sobre adventicias en estado precoz y en crecimiento activo.

Puede ser utilizado en un programa de tratamientos o en aplicaciones específicas como complemento de otros tratamientos herbicidas.



Novedad Bayer en los tratamientos clásicos para remolacha: BETANAL TANDEM

En el caso de las variedades tradicionales de remolacha, es necesario seguir usando programas con los herbicidas clásicos aún disponibles.

En 2020 Bayer ha lanzado un nuevo producto, Betanal® Tandem, que representa una importante novedad entre los herbicidas tradicionales, siendo una alternativa para el agricultor ante la pérdida del desmedifan.



En la actualidad, Bayer dispone además de otros productos para remolacha:

- Herbicidas selectivos: Tramat® 50SC, Betanal® Neotec y Centurión®-Plus (programas herbicidas)
- Herbicidas no selectivos: Roundup®.
- Insecticidas: Decis® Expert (insecticida de amplio espectro)
- Fungicidas: Serenade® ASO (fungicida biológico, uso preventivo)

Para los próximos años, llegarán nuevos productos fruto de la innovación de Bayer enfocados a solucionar algunos de los principales problemas que afectan a la remolacha.



CUIDAMOS de quien cuida nuestra Tierra

www.cajaruraldigital.com

Cada día tú proteges
la biodiversidad
y sostenibilidad
de nuestro territorio.
Ahora nos toca
cuidarte a ti ✓



Confíanos tu PAC

-  **Agilidad
en el servicio**
-  **Especialistas
en la tramitación**
-  **Personalización
en la gestión**



AL LADO DE LA
GENTE
León Valladolid Zamora



Siempre contigo