Domingo 28.03.21
Número 85

CAMPO cyl

www.campocyl.es

Pendientes del consumo

CULTIVOS

Abonado y tratamientos avanzan a buen ritmo, pero el secano pide agua

VIÑEDO

El sector no pierde de vista la sanidad, mientras espera que la demanda repunte pronto

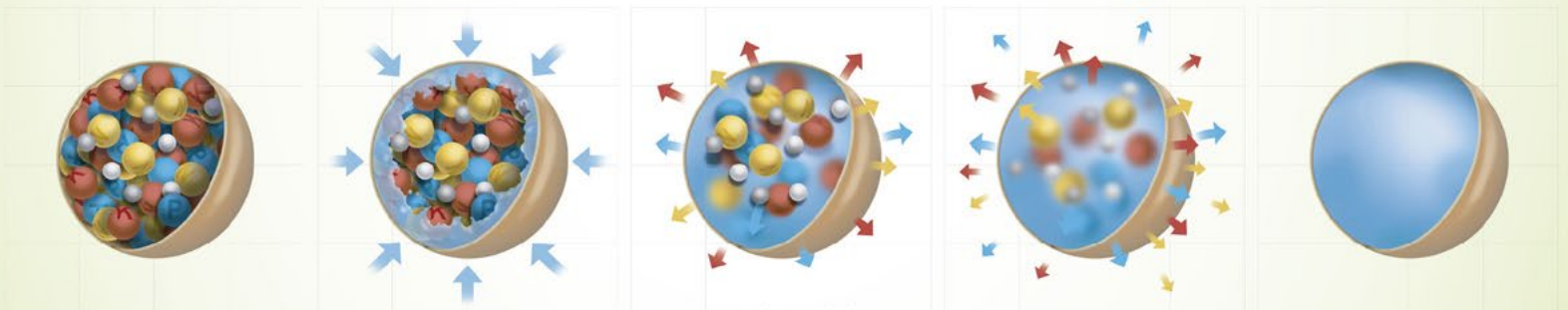
agro consultores cyl
la consultoría del campo

www.agroconsultorescyl.es - tecnico@agroconsultorescyl.es
983 322 265 - 672 080 555

CoteN™ Mix

Fertilizante de liberación controlada

El secreto está en la cápsula



1.- Gránulos de fertilizantes con recubrimiento polimérico

2.- El vapor de agua penetra a través de la cubierta

3.- La humedad comienza a disolver los gránulos fertilizantes

4.- Se produce la difusión de los nutrientes hacia el suelo

5.- Después de que la liberación finalice, la cubierta se rompe y degrada

Haifa

Pioneering the Future

Haifa Iberia | Telf: 91 591 2138 | E-mail: iberia@haifa-group.com | www.haifa-group.com

Máximo Gómez
Director

Hacer lo que nos gusta

Ha pasado un año y, sin olvidarnos aún de la maldita pandemia, llega otra Semana Santa sin procesiones, con una hostelería que va abriendo sus puertas y con un confinamiento perimetral que va a hacer muy extraña la vida en los pueblos durante estos días. Mientras las vacunas entran en escena, se abre paso la convicción de que nuestra vida se ha transformado de forma irreversible. La pandemia ha trastocado nuestra vida, nuestra forma de consumir y de relacionarnos.

Por supuesto, también ha alterado de forma irremediable nuestra forma de trabajar. Incluso en el caso del agricultor, por mucho que pueda parecer que realiza su labor en solitario. La agricultura y la ganadería poseen un importante componente social, de compartir conocimientos y experiencias. Porque nadie ha nacido aprendido y todos hemos tomado buena nota, siempre, del buen hacer del familiar, del amigo, del vecino. Gran parte de ello se ha perdido ante la cancelación de ferias, jornadas técnicas y otros encuentros profesionales que forman parte de nuestra actividad.

"La agricultura y la ganadería poseen un importante componente social"

Pero el trabajo no para, se multiplican las tareas diarias y el agua, otra vez, empieza a ser protagonista, en esta ocasión por su ausencia. Un mes más CAMPO toma el pulso a la agricultura de nuestra tierra, a sus cultivos y a su gente. En esta ocasión nos detenemos con profundidad en el viñedo, uno de los cultivos que se han visto más afectados por las diferentes medidas restrictivas que se han ido adoptando. Con un consumidor que ha dejado de comprar de la misma manera, quizá de forma definitiva, estamos ante un escenario cambiante, donde quienes están al frente sabrán ajustar el timón a la nueva ruta que deba trazarse.

Mientras se aclara el panorama, el viticultor sigue haciendo aquello en lo que es experto, que es obtener una uva sana y de calidad. En estas páginas encontrará buen número de consejos y advertencias sobre el manejo de la viña. También sobre la amplia gama de productos y servicios que están a su disposición para mejorar el trabajo que desarrolla.

"El viticultor sigue trabajando para obtener una uva sana y de calidad"

Seguiremos trabajando en lo nuestro, que es lo que nos gusta y lo que mejor sabemos hacer. Mientras tanto, como decían en una mítica serie de televisión, tengan cuidado ahí fuera.

Edita:
Agro Castilla y León

Agro Castilla y León
Pza. Marcos Fernández, 3. Of. A
47014 Valladolid
983 32 22 65

Director
Máximo Gómez
maximo@agrocastillayleon.es

Redactor Jefe
Ricardo Ortega
redaccion@agrocastillayleon.es

Redacción
Alfredo Allende
María Sánchez
Lidia Veiga (Campocyl TV)
redaccion@agrocastillayleon.es

Diseño y Maquetación
Enrique González,
Rocío Martín
maquetacion@agrocastillayleon.es

Publicidad
Emilio González, Paola Jiménez, Carmen Prieto
publicidad@agrocastillayleon.es

Administración
Raquel Roldán
administracion@agrocastillayleon.es
Portada: Fertifluid Fertilizantes
Depósito Legal VA 815-2017

Imagen de portada: **M. Gómez**

síguenos

SUMARIO

Cultivos
El cereal está bien presentado pero pide agua para las próximas semanas 4-6

Precios
Los precios del maíz van hacia arriba para equipararse al de importación 7

Maíz
La labor de la siembra resulta vital para lograr altas producciones 8-11

Girasol
La genética es el factor más determinante para el contenido graso de la pipa 12-17

Viñedo
El sector de la viticultura confía en que los mercados del vino repuntarán pronto 18-40

Patata
Tratar de forma preventiva contra rhizoctonia permite obtener la patata que demanda el mercado 41

Riego
La eficiencia energética pasa por transformar el gasto energético en una inversión 43

Seguro agrario
Castilla y León asegura una producción de más de 10,2 millones de toneladas 46

El cereal necesita ya más agua para mantener intacto todo el potencial

La falta de precipitaciones de los últimos dos meses en la mayor parte de la región supone que haga falta humedad en el campo. La contrapartida es que se han podido abonar y tratar los cultivos de manera adecuada. Los trigos están mejor que las cebadas

En enero y marzo apenas ha llovido en Castilla y León, excepto en comarcas del norte de la Comunidad, de manera que los trabajos de abonado de cobertera y tratamientos fitosanitarios se han completado de manera satisfactoria. La otra parte es que ya le vendría bien algo de humedad, sobre todo ahora que subirán las temperaturas y los cereales arrancarán a crecer, según señala José María Santos, responsable del departamento de Agricultura e Innovación de Urcacyl.

Pero en estos momentos los cultivos están "bastante bien", sobre todo los trigos. Las cebadas y las siembras tardías algo menos. Aún es pronto para hacer previsiones, porque el tiempo sigue teniendo la última palabra. Si llueve en las próximas semanas mejorará la perspectiva.

Las siembras de remolacha y patata se están haciendo bien. Para el girasol también es conveniente la lluvia, para que el terreno tenga el tempero necesario, pide Santos.

Por el **sur de Valladolid** hace ya días que están haciendo las siembras en regadíos. Patata, remolacha, cebolla... es lo que están poniendo en el territorio de Cocetra, según enumera el presidente de la cooperativa, Armando Caballero.

Los cereales de esta zona no tienen nada que envidiar a los de las mejores comarcas de la región, al menos hasta que avance abril y haya penurias de agua. El ajetreo en Cocetra se centra también estas jornadas en tirar herbicidas.

En el sur de Valladolid hace días que están haciendo ya las siembras en los regadíos: patata, remolacha, cebolla...

Cebadas y trigos presentan muy buen aspecto.

"Ahora mismo se aportan complejos de única aplicación o nitrogenados de cobertera a los cereales de invierno", comentaban hace unos días desde Cooperativa Agrícola Regional (CAR), en **Palencia**. Aprovecha también el agricultor para los tratamientos herbicidas de primavera en cereal y alguna aplicación fungicida en cebada y avena por ataque de helminthosporium.

Además, terminan de cosechar los maíces y preparan las siembras de primavera maíz y girasol.

Control de hongos en cereal

El programa de vigilancia de plagas y enfermedades en cereales de invierno que lleva a cabo la Consejería de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural de la Junta de Castilla y León recomienda la vigilancia de los cereales de invierno afecciones a hongos:

- **SEPTORIA:** Principalmente en trigos.
- **HELMINTOSPORIOSIS:** Principalmente en cebadas y avenas.
- **RINCOSPORIOSIS:** En cebadas.

Si bien estos hongos están presentes y se detectan con facilidad en cualquier año, en la presente campaña los condicionantes climáticos están siendo compatibles con un desarrollo precoz. En previsión de que dichos condicionantes sigan siendo acordes con un incremento de la incidencia, se recomienda reforzar la vigilancia por los agricultores", señalan en la web del Itacyl.

Las incidencias que puedan observarse en una parcela y su evolución es sólo atribuible a ella misma. Previo a cualquier decisión, el agricultor debe cotejar el estado de situación en cada una de sus parcelas y tratar únicamente cuando se alcance el umbral de tratamiento definido para cada caso, con solo productos autorizados.

El Observatorio de Plagas ha incluido también al cultivo de la colza en el Sistema de Vigilancia y Control de Plagas con el fin de conseguir una detección temprana, la evaluación de los riesgos derivados y la consiguiente emisión de avisos y recomendaciones al sector.

Remolacha

Los remolacheros que entregan la raíz en Azucarera han comenzado con las siembras en las zonas de **Toro y Miranda de Ebro**. En el caso de **La Bañeza** suelen concentrarse más en el mes de abril, recuerda Salomé Santos, directora del área Agrícola de Azucarera.

En Toro y Miranda llevan aproximadamente el 50% de la contratación estimada ya sembrada, y si no llueve, en unos quince días podrán tener toda la superficie concluida.

"Estimamos que en el total de la zona norte podremos superar el próximo año las 10.000 hectáreas, concentrándose la recuperación de superficie, respecto del año pasado, sobre todo en las fábricas de La Bañeza y Toro, mientras que en Miranda estimamos que nos mantendremos cerca de las cifras del año pasado", avanza Santos.

Por su parte, en ACOR superan ya las 11.100 hectáreas contratadas, lo que representa un cambio de tendencia y un crecimiento del 7% respecto a la superficie también contratada en la campaña 2020/21. Confían en la cooperativa de Olmedo en que este impulso sea "definitivo" para el cultivo.

ACOR ha puesto en liza nuevos incentivos (bonificación por semilla que se traduce en que el socio tiene garantizado percibir unos ingresos -mínimos- de 43,8 euros por tonelada remolacha tipo, junto a la posibilidad de un anticipo de hasta 1.000 euros por hectárea a devolver sin coste alguno con las primeras entregas en otoño) y una campaña de divulgación a través del programa Remolacha 5G.

ACOR tiene más de 11.100 hectáreas de raíz contratadas y en Azucarera confían en superar otras 10.000

A estas alturas de mes de marzo se ha completado la siembra de en torno al 70% de la superficie de los socios. No obstante, existen grandes diferencias entre las distintas zonas remolacheras de la región, pues en la provincia de Palencia se ha puesto, por el momento, poco y en León todavía ni se había comenzado a mediados de semana.

Patata

Las siembras de patata, que comenzaron en la primera semana de este mes de marzo, se están desarrollando de manera escalonada y a buen ritmo. En febrero y marzo ha habido margen para que los terrenos sequen, así que los trabajos están algo adelantados respecto al año pasado.

Empezaron poniendo tempranas como ágata y colomba en **El Carpio y Medina del Campo**. Le toca a partir de ahora a los ciclos medios con las variedades monalisa, agria y otras en tierras de **Cuéllar y Olmedo**.

El presidente de Appacyl, Eduardo Arroyo, recuerda a los productores que no deben precipitarse en poner las variedades de ciclos medios a pesar de que el tiempo acompañe. "Que tengan tranquilidad para luego no juntar los arranques. El agricultor debe ser consciente de que no hay que adelantar la siembra quince o veinte días", insiste Arroyo.

Los cálculos de Marco Martín, presidente de Asopocyl, son que ya se habrá plantado "el 50% de la superficie o más". "El tiempo es bueno, pero no me gusta cómo va todo porque es mejor no solapar campañas", coincide Martín.

Todo apunta a que este año habrá menos patata, ya que la superficie mermará un 20% según Asopocyl. Eso puede ir a favor de los precios, pero es difícil saber nada aún con certeza. El canal Horeca sigue casi cerrado.

Maíz

La cosecha de maíz en **León** se da ya prácticamente por finalizada con una producción récord de 900.000 toneladas, consolidándose así como la principal provincia productora de este cereal en España.

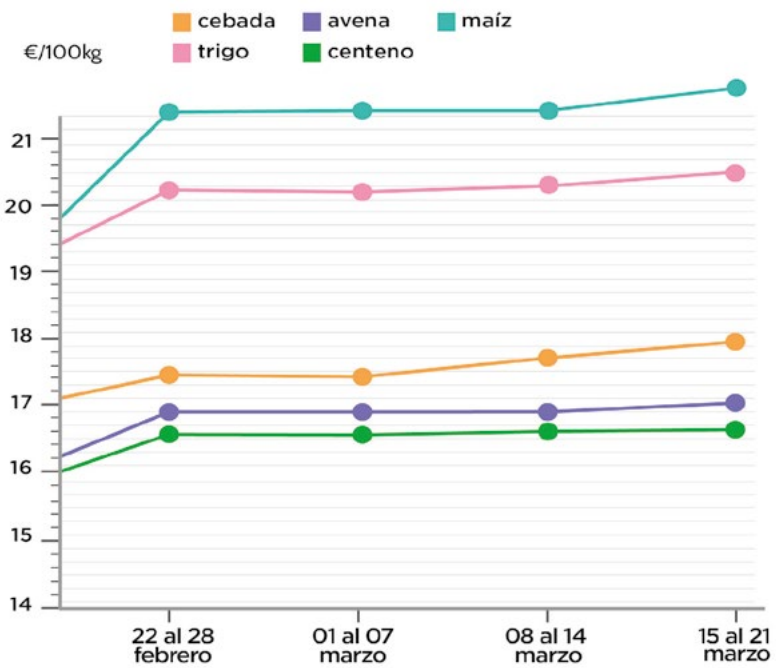
Este récord de producción se ha debido al aumento de superficie, que este año ha alcanzado las 72.000 hectáreas. Los rendimientos, por el contrario, han sido similares a los de otros años, en el entorno de los 12.500 kilos por hectárea, según indican desde la lonja de León

La cosecha maicera está finalizada en la provincia leonesa, con una producción récord de 900.000 toneladas y a 233 euros de precio

En cuanto a precios, la campaña se ha caracterizado por el aumento paulatino según transcurría, pasando de los 194 euros por tonelada en la apertura del mes de octubre pasado en la lonja de la provincia, a los 233 euros actuales.

El maíz, como en puerto

Los precios de este cereal van hacia arriba para equipararse al de importación. El incremento del coste lleva aparejado menor consumo de grano



SOJA

La proteína ha cedido durante los últimos dos meses en sus cotizaciones para bajar en torno a cien euros

CARBURANTES

El petróleo pierde un 12% del valor, aunque el cambio entre dólar y euro atenúa la corrección en el mercado

Producto	Especificación	Mercado/ Lonja	22 al 28 febrero	1 al 7 marzo	8 al 14 marzo	15 al 21 marzo
Trigo	Blando	Media de la región	202,6 €/tn	202,2 €/tn	204,2 €/tn	206,7 €/tn
Cebada	Pienso	Media de la región	175,9 €/tn	174,8 €/tn	176 €/tn	179 €/tn
Avena		Media de la región	169 €/tn	169,6 €/tn	169,6 €/tn	170,5 €/tn
Centeno		Media de la región	165,2 €/tn	165,2 €/tn	166,3 €/tn	167,4 €/tn
Maíz		Media de la región	215,7 €/tn	216,5 €/tn	217,2 €/tn	226,4 €/tn

Datos extraídos del Observatorio de Precios de los productos agrícolas y ganaderos de Castilla y León.

Alfonso Palomo
Director comercial de O. Palomo

Tensión entre stocks, consumo y nueva cosecha

Estamos en el momento que marca la llegada al último trimestre de la campaña y el consumo de las materias primas que aún quedan del año pasado. A pesar de las grandes producciones, los precios altos han motivado que apenas haya llegado grano de otros países, así que el material de producción propia ha disminuido de manera sustancial, lo que implica cierta tensión entre las reservas, el consumo y la nueva cosecha

Todo esto supone una incertidumbre que se refleja en la subida de precios, a la espera de una posible relajación propiciada por la perspectiva de la próxima recolección. Sin perder de vista que el campo empieza a necesitar agua, aunque no sea de forma inminente, y que si se demoran las lluvias también pueden empezar los nervios.

En el conjunto de Europa, en Rusia, así como en el campo español, las previsiones de producción son buenas. Una perspectiva que, obviamente, se tiene que confirmar en abril mayo para la cosecha nacional y algo más tarde para la internacional.

En el ámbito internacional, los mercados han cedido algo. Australia tiene dificultades para mover la mercancía por las inundaciones que están sufriendo en el continente austral. China continúa con su frenética actividad compradora. La proteína ha disminuido mucho la cotización en los dos últimos meses, tanto que ha bajado 100 euros. Por el contrario, los aceites vegetales se encuentran en máximos casi históricos.

El mercado nacional dispone aún de mercancía para el empalme de cosecha, no ocurre lo mismo con el maíz, donde somos deficitarios. Lo normal es que aunque el consumo haya descendido, el precio lo marcará la importación.

El petróleo ha protagonizado una reciente corrección importante, con bajada del 12%, aunque atenuada por el cambio entre dólar y euro.

La siembra de maíz resulta vital para lograr altas producciones

REDACCIÓN

Hay que tener en cuenta que el maíz es un cultivo que se desarrolla en un periodo relativamente corto de tiempo, por lo que cualquier error o práctica inadecuada que se realice influye de manera notable en el rendimiento final.

En vista de esto, desde el Instituto Tecnológico Agrario de Castilla y León (Itacyl) dan algunas recomendaciones que resultan pertinentes para sacar adelante en las mejores condiciones el cultivo.

- Elegir el **ciclo adecuado** a cada zona. Si se retrasa la siembra, el ciclo debe ser más corto. También si sabemos que por problemas de falta de agua vamos a poder regar menos, utilizar ciclos más cortos.
- Preparar correctamente el **lecho de siembra**. Si el suelo no está bien preparado para que las raíces se puedan desarrollar adecuadamente y aprovechen el agua y el abono, la semilla no podrá desarrollar todo su potencial. Las raíces del maíz se desarrollan en un mes, no como los cereales de otoño, que tienen todo el invierno para colonizar el suelo. Si el suelo no está bien preparado tendremos menos rendimiento.
- Una mala **preparación del suelo**, sobre todo si no está homogéneo, ocasiona una heterogeneidad en la nascencia de las plantas, por lo que unas nacerán antes que otras, provocando sombreados de las más desarrolladas sobre las menos desarrolladas, lo que afecta a los procesos de fotosíntesis.
- La **velocidad de siembra** debe ser de entre cuatro y cinco kilómetros por hora. A más velocidad es imposible que todas las semillas queden colocadas a la misma distancia y profundidad.
- Las variedades actuales permiten densidades de siembra superiores a las 80.000 a 90.000 plantas por hectárea. Si son variedades de porte bajo permiten una densidad de siembra mayor.
- La **primera hoja**, que es redondeada, marca la salud: si se seca o presenta un mal estado es que hay problemas.
- En **siembra directa**, usar variedades con mayor tolerancia a la nascencia en bajas temperaturas. Esto suelos tienen menor capacidad de acumular calor.
- En siembra directa, vigilar que no se crea **suela de labor** o que el suelo pueda impedir el correcto desarrollo de la raíz.
- Si es posible, realizar un **análisis de suelo** en el que se incluya la textura. Conocer las características del suelo facilitará realizar un abonado correcto y el conocimiento de las carencias, especialmente de microelementos. Tener información sobre la textura permitirá ajustar la profundidad de siembra. En suelos arcillosos no sobrepasar los dos centímetros de

profundidad de siembra. En arenosos, de cinco a seis centímetros. Si el suelo está húmedo, la profundidad de siembra debe ser algo menor.

- En **suelos arcillosos**, si llueve una vez realizada la siembra y después hace calor sin que la planta haya llegado a dos hojas, se crea una costra que impide el correcto crecimiento. Esa costra habría que romperla. Si ya tuviera dos hojas, la planta crecería sin problemas.
- Para realizar el **abonado** correctamente hay que saber las necesidades según la producción esperada.

  Así, en Castilla y León, para una producción media de 10 toneladas por hectáreas, las cantidades recomendadas serían 140 unidades de nitrógeno, 60 unidades de fósforo, 40 unidades de potasio. Si la producción media esperada es de 15 toneladas, las cantidades recomendadas serían 210 unidades de nitrógeno, 90 unidades de fósforo, 60 unidades de potasio. Si en la rotación se pone maíz sobre maíz, y se incorporan al suelo el tallo y las hojas picadas, hay que tener en cuenta que ya se está aportando una buena cantidad de nitrógeno y de potasio.
- Debido a la poca movilidad del **fósforo**, hay que procurar incorporarlo lo más cercano a la semilla para evitar tener problemas de absorción.
- Saber que la planta utiliza la mayor parte del **nitrógeno** en el periodo que va desde quince días antes de la floración y veintiún días después.
- A **más calor**, mayor demanda de agua y nitrógeno.
- Al aplicar el **abonado de cobertera**, tener cuidado de no quemar las hojas, procurar echarlo en la parte baja. Si ha tocado las hojas, regar inmediatamente.
- Es importante conocer el **pH** y las necesidades de **microelementos** como zinc, manganeso y magnesio. Cuidado con los excesos de fósforo, que pueden provocar carencias de zinc.

- En suelos de pH elevado y poca materia orgánica es muy probable que haya carencia de **fósforo y magnesio**.
- Los riegos no deberían superar los **6.000 metros cúbicos** por hectárea, evitando los encharcamientos, pues las raíces necesitan airearse.
- Hay que tener en cuenta la **textura del suelo**, no solo por la profundidad de siembra, sino también por los riegos. En suelos arenosos, riegos más frecuentes.
- El periodo clave del maíz es la **floración**. En ese periodo no debe tener carencia de agua, ni que se produzca estrés hídrico.
- Cada día de **déficit hídrico** la producción disminuye un 6%.
- Se debe estar lo más cerca posible de la **capacidad de campo**, ya que al regarse aprovecha toda el agua que se echa.
- Para zonas húmedas, donde el secado del grano es más lento, se recomiendan variedades con forma de **grano alargado y fino**, que facilita la pérdida de humedad.
- Es importante **cosechar pronto** si podemos tener problemas con las micotoxinas.
- Para evitar problemas de **micotoxinas** es importante que la planta no haya sufrido estrés hídrico y cosechar de una forma más lenta, que impida la rotura de granos, más susceptibles a la aparición de micotoxinas.

Las casas de semillas, también pendientes

En los próximos meses, el agricultor de Castilla y León estará echando la semilla en las sembradoras, pero antes hay que reflexionar en cómo planifica todo el cultivo en función de fechas y características de las tierras.

Para la elección del ciclo hay que pensar cuándo será la cosecha y, a partir de ahí, tomar la decisión del hibrido idóneo -en función de la fecha de siembra e integral térmica de la zona- para cumplir con este objetivo marcado, según propone Anxo Valiño, de **Bayer**.

También da importancia a la temperatura. Cuando se siembra, la semilla en contacto con la tierra absorbe agua. Esta hidratación es más rápida cuanto mayor es la temperatura del suelo (siendo la óptima entre 8 y 10º). "Esta fase de hidratación induce la actividad metabólica y, con ella, se produce la elongación de la radícula", apunta Valiño.

El objetivo es conseguir nacimientos de maíz homogéneos y regulares. Con que solo un 4% de plantas nazcan más tarde que el resto se perderá un 10% de producción. Hay que hacer la siembra en buenas condiciones de temperatura y humedad. La densidad de planta es también un factor que puede ayudar a aumentar el potencial productivo de la finca.

"Una buena preparación del terreno, humedad en el entorno de la semilla, temperatura del suelo y una velocidad de siembra que permita una profundidad y distancia entre semillas homogénea, serán unos buenos cimientos para obtener unas altas producciones", coincide Fernando Garrachón, de **Euralis**.

Examen a la eficacia del programa de fertilización integral para maíz de ICL

REDACCIÓN

Con la seguridad que aportan los ensayos realizados en diferentes fincas en estos últimos tres años, se puede afirmar la eficacia del abonado integral de ICL para el cultivo del maíz.

El programa de la compañía para este cultivo consiste en la aplicación de tres productos: Agromaster con tecnología de encapsulado E-Max, Agromaster Start Mini con tecnología Poly-S y el abono foliar Agroleaf Power, con M-77.

Recomendaciones

En siembra recomendamos aplicar Agromaster 27-10-10 con el 30% del nitrógeno encapsulado con E-Max de 3-4 meses de longevidad, a 500-1.000 kilos por hectárea, así como el fertilizante starter Agromaster Start Mini 21-21-5 con el 40% del nitrógeno encapsulado y tecnología Poly-S, a dosis de 30-50 kilos por hectárea y aplicado cerca de la semilla.

A las pocas semanas aplicar el herbicida, mezclado con un abonado foliar, Agroleaf Power 31-11-11, a dosis de 4-6 kilos por hectárea, que ayuda a que la planta salga antes del estrés provocado por el herbicida y a que este actúe con mayor eficacia sobre las malas hierbas.

Las cosechas en las fincas de ensayo han sido "excelentes" los 3 años

Encapsulados

ICL cuenta con una amplia experiencia en la fabricación de encapsulados para crear productos con un tiempo de liberación muy preciso que se indica en cada producto.

El fertilizante Agromaster utiliza la tecnología E-Max, que es una tecnología de liberación controlada consiste en una cubierta de polímero que mejora la utilización eficiente del nutriente.

La liberación de los nutrientes se basa en la humedad y en la temperatura, ofreciendo valores de longevidad predecibles y reduciendo la cantidad de nitrógeno que se libera ineficazmente a la atmósfera, los costes de aplicación y los valores excesivos de salinidad perjudiciales para la planta cuando se aplica el fertilizante de forma localizada.

Además, aumenta la seguridad, rentabilidad y eficacia del fertilizante.

Por su parte, Agromaster Mini utiliza la tecnología Poly-S, basada en un encapsulado de azufre y un polímero. La liberación del nutriente con esta tecnología es menos dependiente de la temperatura y el componente de azufre del encapsulado añade valor nutritivo al producto.

En el cultivo de maíz de la imagen que acompaña este artículo se ha utilizado Agromaster Mini 21-21-5, a una media de entre 30 y 50 kilos por hectárea localizado en la zona de siembra. Con esto conseguimos un mejor arranque independientemente de las condiciones que tengamos, aseguran desde la compañía.

Buena sanidad de planta

Con el plan de abonado de ICL se ha podido comprobar durante estos últimos tres años, en todas las fincas, el buen estado del maíz. Se encontraba perfecto sanitariamente, con buen color y sin ningún tipo de carencia.

Las cosechas han sido "excelentes" tanto en calidad como en cantidad, observando a simple vista todas las espigas perfectamente cuajadas "y demostrando con hechos la eficacia y rentabilidad de la solución integral para maíz de ICL", remachan desde la compañía.

Para más Información sobre Agromaster

Recomendaciones para la siembra y buena implantación del girasol

REDACCIÓN

El año pasado ya estaban sembrando girasol a finales de marzo en algunas zonas de Castilla y León, antes de lo habitual. El tiempo manda siempre, y esta campaña no será tan temprana, aunque arrancará en breve. De cualquier manera, hacer la sementera bien marca en gran medida el desarrollo del cultivo hasta la cosecha. "Es importante tener presente la rotación que llevamos en nuestra explotación para evitar posibles daños de herbicidas residuales que pudieran perjudicar la nascencia y el desarrollo normal del cultivo", señalan dese el Servicio Agronómico y de Cultivos de **ACOR** como premisa.

Además, para obtener una germinación y posterior emergencia rápida y homogénea no debemos olvidar lo importante que es establecer una buena cama de siembra. Hay que realizar un laboreo adecuado para que el sistema radicular se desarrolle de manera favorable y lo más profundo posible que permita mayor tolerancia a la sequía. Por tanto, en caso necesario, "se debe romper posibles capas compactadas que se hubieran producido sobre todo en la preparación de cultivos previos", recalcan en la cooperativa de Olmedo.

Desde el punto de vista nutricional hay que ser conscientes de la importancia de llevar a cabo una correcta fertilización del cultivo, incluso en secano. Lógicamente su actuación estará influenciada por el factor ambiental, pero el uso de fertilizantes se hará pensando en una aplicación lógica y objetiva si tenemos en cuenta la rotación. Por ello el Servicio Agronómico y de Cultivos de ACOR siempre aconseja llevar a cabo una analítica de tierra, y así establecer una recomendación de abonado en función de la producción esperada y la disponibilidad de nutrientes de la parcela. Los

Cooperativa ACOR
Variedades de GIRASOL recomendadas para la siembra. Campaña 2021
Servicio Agronómico y de Cultivos

LINOLEICO (CONVENCIONAL)

SECANO						REGADÍO					
Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Comportamiento Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha	Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Comportamiento Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha
VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO											
HERNAN-VILLA	QC BRAVO ExpressSun	medio-corto	B	N	B	MAS SEEDS	SY EDISON	medio-corto	MB	B	MB
MAS SEEDS	SY EDISON	medio-corto	N	B	N						
RAGT	DONATELLO	corto	B	B	B						
VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO											
EURALIS SEMILLAS	ES SHAKIRA	medio-corto	N	MB	B	EURALIS SEMILLAS	ES SHAKIRA	medio-corto	N	MB	N
KOIPESOL	SUBARO ExpressSun	medio-corto	N	N	N	KOIPESOL	KONDI	medio-corto	MB	B	MB
LIMAGRAIN	LG 50.814	medio-largo	B	MB	MB		SUBARO ExpressSun	medio-corto	N	N	N
RAGT	LLUIS	medio-corto	B	MB	B	LIMAGRAIN	LG 50.814	medio-largo	N	B	N
SYNGENTA	SUZUKA ExpressSun	medio-corto	B	N	N	RAGT	LLUIS	medio-corto	N	MB	B
						SYNGENTA	SUZUKA ExpressSun	medio-corto	MB	N	B

ALTO OLEICO

SECANO						REGADÍO					
Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Comportamiento Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha	Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Comportamiento Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha
VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO											
AGROPRO	SONORA	corto	N	MB	N	AGROPRO	SONORA	corto	N	MB	B
MAS SEEDS	MAS 82 OL	corto	B	N	B	CAUSSADE	KALEDONIA CL Clearfield	medio-largo	B	N	N
RAGT	VOLLCANO CLP Clearfield Plus	corto	B	N	B						
VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO											
EURALIS SEMILLAS	ES AROMATIC SU ExpressSun	medio-corto	N	N	N	EURALIS SEMILLAS	ES AROMATIC SU ExpressSun	medio-corto	B	N	N
RAGT	RIVOLLIA	corto	N	MB	N		ES NAUTIC	medio-corto	N	MB	B
	SITTINGBULL	medio	B	MB	B	RAGT	RIVOLLIA	corto	N	N	N
							SITTINGBULL	medio	B	B	B

Clearfield Sistema Clearfield: variedad resistente al Imazamox. ExpressSun Sistema ExpressSun: variedad resistente al Tribenuron-Metil.

Muy Bueno | Bueno | Normal

Recomendaciones de ACOR. El dato relativo al ciclo es orientativo ya que la longitud del ciclo del girasol depende, principalmente de la temperatura y del número de horas de luz al día (fotoperiodo). Por ello el ciclo puede variar dependiendo de la zona y la fecha de siembra.

socios de ACOR pueden solicitar la analítica de su parcela de manera gratuita.

La fecha de siembra es variable, determinada por la humedad y la temperatura que permitirán una correcta implantación y en qué medida podremos adelantar esta labor con menor estrés hídrico en verano, así como llevar a cabo antes la recolección y evitar las lluvias otoñales que dificultan la cosecha. Estos dos factores junto con la textura del suelo influirán también en la profundidad de siembra. A mayor profundidad es mayor también el riesgo de fallo en la nascencia.

Cuándo se siembra puede afectar de manera importante en la producción de los ácidos linoleicos y oleicos, siendo en principio perjudiciales las siembras tardías para la producción de oleicos.

"Hay que sembrar cuando la tierra tenga temperatura y tempero"

La densidad de siembra dependerá principalmente de cuestiones como la precipitación y la fertilidad, además de variar según la distancia entre surcos. "Podemos generalizar a modo de recomendación una densidad de 35-45.000 plantas por hectárea para un secano árido, 50-65.000 plantas para secano fresco, y para un regadío entre 80-100.000 plantas por hectárea", prescriben en ACOR.

Los expertos de Pioneer recomiendan sembrar temprano siempre que las condiciones climatológicas lo permitan, a una buena densidad para tener una adecuada nascencia y sacar el máximo potencial. También son partidarios de apostar por híbridos que den flexibilidad en el tratamiento herbicida y analizar el terreno para comprobar que está correcto de nutrientes, no olvidándonos nuca del boro.

Una buena preparación del terreno es fundamental a criterio de Carlos Blanco, de **Koipesol**. "Para esto es importante hacer labores pronto, en noviembre y diciembre, que el invierno haga su función con el hielo y que ese terreno recoja el agua, que van a ser las reservas del girasol para el verano", justifica.

En Koipesol defienden que hay que sembrar cuando la tierra tenga la temperatura y el tempero adecuado para asegurar una nacencia rápida, uniforme y con fuerza. "Si conseguimos esto estamos hablando que tenemos un porcentaje de éxito muy grande ya ganado. Después, el girasol es una planta que soporta bien la sequía y el calor, por lo que donde nos jugamos mucho es en la implantación", recalca Carlos Blanco.

Para el buen control de los enemigos de la pipa

Si bien el girasol no es un cultivo que requiera grandes inversiones para llevarlo a término, sí es cierto que en determinadas ocasiones es imprescindible controlar ciertos enemigos del girasol. A este respecto, Alfredo Alameda, de **BASF**, destaca:

▶ GUSANOS DE ALAMBRE O ALFILERILLO:

En los últimos años hemos perdido varias herramientas que nos ayudaban a controlar esta dañina plaga como eran los granulados formulados base de neonicotinoides o fipronil o el tratamiento de semillas con estas materias activas. Pero aún tenemos disponibles otros formulados a base de piretroides que pueden ayudarnos a disminuir los daños ocasionados por esta plaga, pudiendo encontrar en el mercado granulados a base de: lambda cihalotrin 0.4% GR y cipermetrin 0.8%.

▶ MALAS HIERBAS:

Una buena razón para rotar con girasol es la posibilidad de utilizar herbicidas con modo de acción que no sería posible utilizar en cereales y así controlar determinadas adventicias difíciles de mantener a raya en el cereal, como por ejemplo graminicidas del grupo de las ACCasa, con los que eliminar poblaciones de vallico u otras gramíneas.

El agricultor puede usar herbicidas de presiembra, preemergencia o de postemergencia.

Los herbicidas de presiembra engloban todos los formulados de glifosato y sus sales. La idea es partir de una siembra con el suelo limpio y si la competencia de hierbas ya implantadas sobre la parcela. También cabe la posibilidad de una labor que nos libre de las indeseadas malas hierbas

Los de preemergencia son los que se aplican entre la siembra y la emergencia del cultivo: Aclonifen 60% SC, Benfluralina 60% WG, Pendimetalina (varias formulaciones con diferente contenido) y S-Metolacloro 96% EC. Son algunas de las formulaciones para usar evitando desde el inicio del cultivo la competencia de las malas hierbas, dándole ventaja sobre él. En herbicidas de postemergencia están los herbicidas que utilizan el sistema de producción Clearfield y el ExpressSun, híbridos de girasol tolerantes a los herbicidas a base de imazamox o tribenuron-metil, respectivamente.

Por otro lado, nos encontramos con herbicidas antigramíneos de postemergencia con las siguientes materias activas: Cicloxidim 10% EC, Cletodim (varias formulaciones), Fluazifop-p-butil 10% EC, Propaquizafop 10% EC, y Quizalofop-p-etil (varias formulaciones). BASF ofrece en este grupo el herbicida Pulsar Plus con tecnología Clearfield Plus para el control hierbas gramíneas, dicotiledóneas y de jopo. Y también el antigramíneo Focus Ultra (cicloxidim 10% EC)

La genética es determinante en el contenido en grasa del girasol

REDACCIÓN

Dentro de poco, el agricultor que lo tenga planeado en su rotación empezará un año más a poner girasol en las fincas.

Es un cultivo industrial para obtener aceite, de manera que cada punto de grasa sobre el estándar del 445 supone un mayor rendimiento industrial y económico en el proceso de extracción. "Al agricultor le reporta mayor rentabilidad el contenido en grasa de la pipa, al obtener un mayor precio", justifica Valentín López, comercial manager en RAGT.

El precio en el girasol se prima por el contenido medio en aceite. "Por cada punto sobre el 44%, el productor recibe una prima", explica López.

Lo primero y fundamental

La calidad de la pipa recogida es determinante para la rentabilidad

que debe hacer el productor es elegir una variedad con alto contenido graso. También acertar con la fecha de siembra correcta, y mantener el campo limpia de malas hierbas, así como que "un número de plantas por hectárea correcto, adaptado al potencial del terreno es muy importante", a juicio del experto de RAGT.

De una variedad pobre en grasa, a otra con alto contenido en aceite puede existir hasta un 10% de diferencia en precio -con los mismos valores de humedad e impurezas-. Con un precio medio de 350 euros por tonelada, esta diferencia puede llegar a 30 o 40 euros, lo cual es mucho dinero.

José Luis Sainz, de Agricultura y Genética y responsable comercial de Iberia Norte Euralis, deja claro que lo trascendente para obtener buen contenido de grasa en la pipa son las características del suelo de la parcela y la genética de la semilla. "Una variedad de producción alta en grasa siempre va a ser mejor que otras en terrenos malos y buenos", asegura. "Los arcillosos y fuertes de Tierra de Campos dan más grasa que otros flojos", añade.

La clave está en el potencial de cada variedad y en cómo es el terreno

Que la cosecha esté por encima o debajo de los parámetros tipo del girasol -9 de humedad, 2 en impurezas y 44 en grasa- resulta determinantes en la rentabilidad final. Más que el volumen del montón de pipa.

"No es lo mismo utilizar productos malos que buenos. En Agricultura y Genética vendemos una semilla de calidad y luego la pagamos", afirma. Analizan en su laboratorio toda la producción que compran y ratifican la trazabilidad.

"En manos del agricultor están las impurezas y la humedad de lo que cosecha: eso lo decide él. No la grasa", advierte Sainz. Sí es cierto que el girasol "agradece" las buenas labores y también que el año sea benigno.

Más en el linoleico

En Euralis han sacado para esta campaña la variedad convencional ES regata y la alta oleica ES artistic, que han superado a las sobradamente conocidas ES leila y ES nautic. "Mejoramos en tecnología y producción, pero siempre con un componente alto en grasa", destaca Sainz.

Desde Glencore, la multinacional de compraventa de materias primas, Rubén Roncco advierte de que, en contra de lo que muchos agricultores creen, el alto oleico no produce más grasa que el linoleico. "El alto oleico tiene menos porcentaje que el convencional, pero son grasas diferentes", señala. El linoleico se utiliza para las frituras en el hogar y el otro, que soporta temperaturas más altas, para usos industriales.

El alto oleico da menos contenido graso, pero es más apto para industria

Programa Puebla, la alianza de ALAS y Corteva para financiar y difundir proyectos agrícolas

El abandono del sector primario es una realidad en España que no solo afecta al propio despoblamiento y abandono de explotaciones, sino que envejece las áreas rurales hasta que muchas de ellas desaparecen. La reducción de servicios básicos, la falta de oportunidades laborales o las malas comunicaciones, son algunas de las razones que empujan al abandono hacia las ciudades.

Los seis ganadores recibirán 7.500 euros y una campaña de difusión en medios para el proyecto

Por ello, Alianza por una Agricultura Sostenible (ALAS) y Corteva han unido sus fuerzas para poner en marcha el Programa Puebla, un programa de financiación y difusión que pretende premiar aquellos proyectos agrícolas que fomenten el futuro del campo, y cuya palanca principal de financiación serán las semillas de girasol Pioneer de la compañía.

Una iniciativa que servirá de impulso para fomentar el futuro del agro en el entorno rural dotando de oportunidades a aquellos jóvenes españoles que desarrollan o quieren desarrollar su actividad sin necesidad de abandonar sus raíces, garantizando el relevo generacional del sector agrario.

Los seis ganadores finales recibirán una dotación económica por valor de 7.500 euros, así como la puesta en marcha de una campaña de difusión y visibilización del proyecto entre asociados de Alianza ALAS, instituciones, medios de comunicación y redes sociales.

Más información

Los jóvenes interesados en formar parte del Programa Puebla, podrán presentar su candidatura **hasta el 1 de julio de 2021.**

Toda la información y detalles para la presentación de proyectos está disponible en:

www.programapuebla.es

Llega el momento para Clearfield Plus, la innovación en girasol

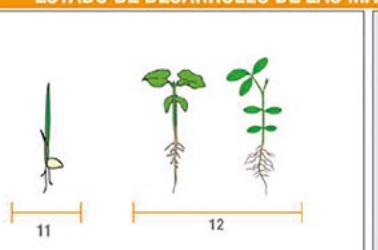
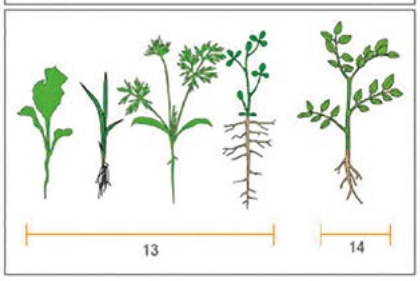
Las hierbas adventicias son un importante competidor del girasol. BASF sigue apostando por el sistema de producción de girasol Clearfield® Plus, una versión mejorada tanto de los híbridos como del herbicida Pulsar® Plus

REDACCIÓN

Se acerca el momento del girasol y en breve empezará la campaña 2021. Para obtener la mayor rentabilidad posible, los agricultores deben afrontar muchos desafíos durante todo el ciclo. En el caso del girasol, el control de malas hierbas es clave, ya que compiten por el agua y los nutrientes que necesita el cultivo para su óptimo desarrollo.

La nueva formulación de Pulsar® Plus es más rápida y efectiva

En 2021 desde BASF se sigue ofreciendo al mercado español el Sistema de Producción de Girasol Clearfield® Plus, una versión mejorada tanto de los híbridos como del herbicida Pulsar® Plus.

VARIEDAD Y TIPO DE SUELO	MOMENTO ÓPTIMO DEL TRATAMIENTO ESTADO DE DESARROLLO DE LAS MALAS HIERBAS		RECOMENDACIÓN
1. Variedad Clearfield® y suelo ligero		Malas hierbas con 1 a 4 hojas BBCH 10 - 14	Aplicar Pulsar® Plus a dosi de 1,2 a 1,5 l/ha
2. Variedad Clearfield® y suelo fuerte			Aplicar Pulsar® Plus a dosi de 1,2 a 1,6 l/ha
3. Variedad Clearfield® Plus y suelo ligero			Aplicar Pulsar® Plus a dosi de 1,5 a 1,75 l/ha
4. Variedad Clearfield® Plus y suelo fuerte			Aplicar Pulsar® Plus a dosi de 1,6 a 2,0 l/ha

Las dosis más altas corresponden a las malas hierbas difíciles o con mayor desarrollo
Las dosis más bajas corresponden a hierbas sensibles o con menor desarrollo

Innovación, última tecnología y facilidad de uso

Tras más de cinco años y el trabajo realizado por especialistas en formulación, biología y certificación, BASF ha conseguido desarrollar el herbicida Pulsar® Plus, exclusivo para el cultivo del girasol.

La nueva formulación de Pulsar® Plus logra una mayor adherencia y cobertura sobre las malas hierbas. Esto hace que el herbicida sea más rápido y efectivo. Además, resulta más fácil de usar porque no hay que añadir ningún mojante.

Adaptación a las necesidades de cada finca

Pulsar® Plus puede usarse en un amplio rango de dosis, que va desde 1,2 hasta 2 litros por hectárea. Gracias a esta flexibilidad, los agricultores pueden decidir la mejor manera de combatir las malas hierbas, en función de la especie a controlar, la presión que estén ejerciendo sobre el cultivo, o el momento en que se pueda realizar el tratamiento.

En la siguiente imagen se muestran distintas recomendaciones según el tipo de suelo de la finca donde se vaya a sembrar el girasol Clearfield® o Clearfield® Plus.

Eficacia sobre malas hierbas difíciles

La formulación de Pulsar® Plus muestra una mejor eficacia en el control de malas hierbas gracias a los coadyuvantes que incorpora, habiéndose visto muy buenos controles sobre cenizo (Chenopodium album), rascaviejas (Salsola kali), y gramíneas como vallico (Lolium sp), muy abundantes en toda Castilla y León.

"Más producción y mayor rendimiento graso"

ALFREDO ALAMEDA

Responsable técnico de Cultivos Extensivos Clearfield® de BASF Agro España

La labor conjunta de BASF y las principales empresas de semillas ha supuesto la inversión de gran cantidad de recursos para lanzar al mercado los mejores híbridos. De hecho, antes de vali-dar un nuevo híbrido como Clearfield® Plus éste se prueba en un Programa de Cualificación en distintos países y regiones de Europa, para confirmar que alcanza o supera un nivel muy alto de tolerancia a Pulsar® Plus.

Esto ofrece al agricultor una mayor seguridad en el control de malas hierbas sin temer el efecto negativo del herbicida sobre su cultivo Clearfield® Plus, incluso en casos de solape a las dosis más altas.

Además, los híbridos de girasol Clearfield® Plus han sido desarrollados buscando una producción más alta y un mayor rendimiento graso.

Por todo esto la tecnología Clearfield® Plus aúna una genética excepcional y un completo y flexible control de las malas hierbas, que puede adaptarse a las necesidades del agricultor para que pueda obtener la máxima rentabilidad.

Un ejemplo de proyecto de investigación y desarrollo (I+D) puesto al servicio del agricultor.

Buenas perspectivas para el girasol

Los buenos valores de la pipa y que haya reservas de agua en el terreno hacen presagiar que la campaña irá bien este año

José Antonio Blanco
Especialista en oleaginosas

REDACCIÓN

Un año más estamos a las puertas de la sementera del girasol y es momento de ir preparando la tierra para dejar un buen lecho de siembra. Este año, por las circunstancias climatológicas favorables del invierno -lluvia, nieve y hielo- afrontamos con optimismo la nueva sementera. En principio, es todo lo que se necesita para una buena preparación del terreno y, además, en general hay un buen reservorio de agua en el subsuelo: factor importantísimo para el desarrollo del cultivo cuando empiecen los calores del verano.

No menos importante para tener éxito con este cultivo es la rotación de siembra, siendo aconsejable sembrar el girasol cada tres o, mejor, cada cuatro años.

Es importante la rotación: poner girasol cada tres o cuatro años

El girasol, por su sistema radicular, es capaz de aprovechar los nutrientes a mayor profundidad que los cereales, las leguminosas y los forrajes. Y es difícil reponer esta despensa. Una fórmula aconsejable es ser más generoso en el abonado de los años de descanso de este cultivo, entendiendo que los anteriores no aprovechan el cien por cien del abonado.

Las lluvias y algunas labores ayudan a que los nutrientes se posicionen más profundos, de donde se podrá aprovechar la pipa en su cuarto año. De esta forma, el girasol se mantendrá a un nivel de producción bueno y estable, siempre que acompañe el tiempo atmosférico.

Otra duda que se plantea en la siembra es la elección de la semilla. Yo soy de la opinión de que da igual alto oleico o linoleico si nos referimos a la producción, si bien es cierto que es más fácil encontrar una variedad buena de linoleico que una de alto oleico.

Aquí recomiendo al agricultor que consulte con buenos profesionales, que conozcan bien el cultivo y que se comprometan a la compra. No con cualquier vendedor oportunista, que vienen ofreciendo productos de un catálogo que desconocen casi con toda seguridad el comportamiento de las variedades que ofrecen. Es muy importante saber el comportamiento de la variedad de girasol elegida en la zona de siembra y, sobre todo, la calidad en el comportamiento graso. Es este un factor determinante en el precio.

Si elegimos una mala variedad, sobre todo de alto oleico, la penalización por contenido graso puede anular la prima de precio, que suele ser de 30 euros.

Por último, otro motivo para estar optimista con la próxima sementera, es algo tan importante como los precios. Todos sabemos que la campaña pasada empezó con unos valores entre moderados y bajos, y que según

Los precios se mantienen altos y todo apunta a que seguirán así

fue avanzando la campaña de recolección el precio del girasol, al igual que otros productos agrícolas, no hizo más que subir.

En su evolución ha ido llegando a cantidades casi nunca vistas. A fecha de hoy los precios se mantienen altos y, aunque es difícil predecir lo que pasará de aquí al mes de septiembre, todo apunta que el girasol tendrá un buen precio.

El sector de la viticultura confía en que los mercados del vino repuntarán pronto

Desde la Interprofesional del Vino de España reclaman a la Administración que active otra vez medidas extraordinarias como las de 2020 para paliar los efectos económicos de la crisis

El sector ligado al viñedo y la uva -desde el viticultor hasta el bodeguero y la distribución- ha resultado muy perjudicado por la pandemia. Y lo peor es que aún queda por saber al cien por cien si esta próxima campaña resultará tan dañada.

"La COVID-19 está teniendo efectos demoledores en el sector vitivinícola español. Un año de cierre y limitaciones en el canal Horeca a nivel mundial han pasado factura tanto a nuestras ventas en el exterior como en España, y se ha transmitido a todos los eslabones de la cadena en algún momento. Y lo que es peor, los efectos de la crisis sanitaria persisten y sin claros visos de remontar a corto plazo", recalca Susana García, directora general de la **Interprofesional del Vino de España** (OIVE).

García calcula que en España se dejaron de consumir un total de dos millones de hectólitros de vino en 2020, una cifra cercana al 20% de caída, que será superior en términos de valor. Todo esto ha provocado una situación de altas existencias en bodega a las puertas de una nueva cosecha.

A juicio de la OIVE todos los vinos se han visto afectados en mayor o menor medida, con el tinto, seguido del blanco, como los que mejor se comportan. El espumoso es de los más afectados, por su cariz festivo y de celebración.

Las ventas 'online' han subido, pero en "porcentaje pequeño"

El viticultor ya se vio lastrado por la situación en la vendimia, con la contratación de personal y el incremento de gastos que han supuesto los equipos de protección, mascarillas, guantes jabones desinfectantes, el aumento de vehículos para el traslado a los viñedos, las paradas intermitentes de los distintos grupos para no coincidir en los almuerzos, la limpieza y desinfección de los vehículos, material, cajas..., según enumera Abdón Segovia, viticultor y bodeguero de Morales de Toro (Zamora).

Explica que en **Vocarraje** no venden nada ahora a la hostelería, que las ventas 'online' han subido en "un porcentaje muy pequeño". "Nuestras ventas principales son a grupos y vinos a medida porque son consumidores finales para tomar en casa", añade.

Ignacio Martín, presidente de **Bodega Cuatro Rayas**, confiesa que sufrieron "hace un año enormes dificultades para seguir desarrollando y actividad, sobre todo en la comercialización del vino, actividad paralizada durante meses al 100% en canal de hostelería y que todavía sufre restricciones muy importantes en la actualidad". Gracias a la diversificación en los canales de venta que venían

SUSANA GARCÍA
Interprofesional del vino
"El espumoso es de los más afectados, por su cariz festivo"

ABDÓN SEGOVIA
Vocarraje
"Las ventas 'online' han subido en un porcentaje muy pequeño"

haciendo en los últimos años, mantienen una muy buena facturación en el canal de alimentación, supermercados e hipermercados, tanto en España como en exportación.

Más almacenado

Sí hay más existencias que las habituales por estas fechas, lo que provocará en el mercado un exceso de oferta en general, y que dificultará la comercialización.

Merce Santos, especialista en vinos tintos del Departamento de Prescripción de **Mercadona** confirma que la pandemia se ha dejado notar en todos los ámbitos y el del vino no es una excepción". "Tras las compras compulsivas iniciales, la situación se normalizó y los cambios en el comportamiento del consumidor estuvieron más relacionados con los nuevos hábitos originados por el confinamiento, incrementándose por tanto el consumo de unos productos en detrimento de otros", reseña.

IGNACIO MARTÍN
Cuatro Rayas
"Mantenemos muy buena facturación en el canal de alimentación"

MERCE SANTOS
Mercadona
"Seguimos apostando por dar vinos de calidad a buen precio"

ÁNGEL CALLEJA
Urcacyl
"Las cooperativas han mostrado su responsabilidad y carácter social"

Santos apunta que la situación se va normalizando lentamente, aunque sigue habiendo mucha incertidumbre y tanto los actos de compra como los hábitos de consumo son muy sensibles a cualquier tipo de medida que se adopte para combatir la pandemia. "Nuestra propuesta es la de seguir apostando por dar vinos de calidad a buen precio y eso creemos que es posible y tratamos de hacerlo realidad cada día", se compromete.

El cooperativismo

Desde Urcacyl certifican que el descenso del consumo de vino y de las ventas ha sido "muy importante, sobre todo para las cooperativas cuyo mercado está casi el 100% dirigido al Canal Horeca", según apunta Ángel Calleja, presidente del sector de Vinos de la **Unión Regional de Cooperativas Agrarias de Castilla y León**. Los cierres de la hostelería han marcado las ventas y los ingresos. La falta de celebraciones, turismo, eventos, etc. llegó a paralizar la salida de vino en algunos momentos.

"Las cooperativas han mostrado su responsabilidad y su carácter social y la mayoría no plantearon ERTE, organizaron sus plantillas para mantener los puestos de trabajo y acometieron nuevas activi-

dades como la venta 'online' o explorar nuevos canales de comercialización", justifica Calleja. En el momento de la vendimia aseguraron a todos los socios que se les recogería la uva, dando tranquilidad al viticultor.

Hay exceso de oferta en el mercado, que dificulta las ventas

José Manuel Gómez, director comercial de **Pinna Fidelis**, respalda que las cooperativas tienen un comportamiento más solidario y responsable con su masa social, "entendiendo que las crisis son pasajeras en el tiempo, confiamos en una recuperación, lo cual nos lleva a estar preparados para el nuevo escenario".

El nivel de existencias es alto, pero no altamente preocupante al ser vinos con crianza, considera Gómez. "El vino necesita sus tiempos, que en otros momentos no hemos tenido por imposición del mercado. Sabiendo que la bodega no ha interrumpido sus salidas en ningún momento, se debería concretar la normalización de nuestro entorno hacia el otoño como consecuencia de la población inmunizada", prevé.

Recuperar el consumo

En el sector de la viticultura continúan adelante con el convencimiento de que la situación solo puede ir a mejor. "Seguimos trabajando para que sea una campaña positiva, tanto en los mercados internacionales como en España. Y en lo que se refiere al campo, todo dependerá de la meteorología, pero la previsión a día de hoy es buena", indica Enrique Pascual, presidente del Consejo Regulador de la **DO Ribera del Duero**.

Confía en que repuntarán los mercados cuando la situación se estabilice. Se muestra convencido de que no estamos ante una crisis al uso. "No depende solo de la economía, es una pandemia sanitaria. Y la salud debe ser lo primero. Cuando haya una normalidad real, no relativa, y volvamos a vivir sin esta incertidumbre, todo se activará. No es que los consumidores hayan dejado de consumir, es que ha cambiado la forma de consumo y estamos adaptándonos a ello", interpreta García .

En la **DO Rueda** explica su director general, Santiago Mora que es necesaria "más certidumbre" y que no haya nuevos repuntes que lleven asociados el cierre de nuevo, del canal Horeca. Eso hará que el consumo vuelva a recuperarse, aunque hay cambios "que han llegado para quedarse". Se refiere variaciones en el consumo y nuevos canales de venta, fundamentalmente por vía 'online'. "Hemos visto como el consumo de vino en los hogares ha ganado protagonismo en estos meses y también como han surgido con fuerza nuevos momentos de consumo de vino: al final de la jornada laboral en casa, al brindar por videoconferencia con nuestros amigos y familias... Pero estamos convencidos de que esos eventos que no hemos podido celebrar están generando un clima de ganas de celebrarlo todo, que va a animar el consumo de nuestros vinos, tan asociados a los momentos para compartir", dice.

Ayudas

En la OIVE consideran que las ayudas de la Administración a la poda en verde, almacenamiento y destilado aliviaron en su momento el desequilibrio en los mercados, "pero no fueron suficiente". Y como los efectos de la pandemia continúan han trasladado la necesidad de activar de nuevo estas medidas, "pero con un presupuesto extraordinario y suficiente para acometer las medidas a gran escala. No se puede recurrir a los fondos del Plan de Apoyo al Sector Vitivinícola (Pasve) como ya ocurrió el año pasado", reclama Susana García tajante.

La vendimia supone ahora más gasto por las medidas de protección

"Si no hay otra vez ayudas de la Administración lo vamos a pasar mal y quedará uva en el campo", advierte José Víctor Moro. Es **viticultor** en Rueda, donde gestiona dieciocho hectáreas de verdejo, trece de ellas en regadío. Moro es consciente de que el vino blanco que laboran a partir de su vendimia se vende casi en su totalidad en España, y de que si no arranca otra vez la hostelería va a seguir faltando mercado. "Como no haya ayudas a la vendimia en verde, igual que el año pasado, se va a pasar muy mal", insiste.

De momento, la poda ya le ha salido más cara de lo habitual debido a que hay menos mano de obra disponible y eso implica que el precio sube. La vendimia seguirá siendo mecanizada y en los fitosanitarios no hay muchos cambios, así que los costes serán similares a la anterior campaña.

"Fueron necesarias, pero no suficientes", considera el director de la DO Rueda en referencia a las ayudas del año pasado. Desde el Consejo Regulador se han mantenido contactos continuos con las administraciones a través de diferentes canales, con el objetivo de seguir trasladando las particularidades que hacen que los vinos blancos y la DO Rueda estén afectados por la situación actual. "Se sigue apostando por la cosecha en verde, si bien con algunos cambios respecto al año pasado, para que todos los socios se puedan beneficiar de dichas ayudas", confirma Mora.

"Es importante que las administraciones no se olviden de nuestras bodegas, que las ayuden a seguir andando, porque son garantían de futuro para las zonas rurales", apostilla Enrique Pascual.

J. MANUEL GÓMEZ
Pinna Fidelis
"Confiamos en la recuperación y estamos preparados para ello"

SANTIAGO MORA
DO Rueda
"Se sigue apostando por la cosecha en verde, pero con algunos cambios"

ENRIQUE PASCUAL
DO Ribera del Duero
"Seguimos trabajando para que sea una campaña positiva en ventas"

JOSÉ VÍCTOR MORO
Viticultor
"Si no hay otra vez ayudas de la Administración lo pasaremos mal"

Las ventas de maquinaria agrícola crecen un 16,4% en lo que va de año

REDACCIÓN

El mercado de maquinaria agrícola en 2020 ha caído un 9%. Y lo primero que se podría pensar es que ha sido debido a la crisis que lamentablemente seguimos viviendo, pero no ha sido exactamente así.

"En febrero de 2020 el mercado acumulado a doce meses se situaba en una cifra un 17% inferior a la de febrero del año anterior, por lo que cerrar la anualidad con una caída del 9% en medio de una crisis económica como la actual reafirma mi opinión de que la demanda de maquinaria está condicionada por las variables propias del sector agrario", puntualiza Ignacio Ruiz, secretario general de la Asociación Nacional de Maquinaria Agropecuaria y Espacios Verdes (Ansemat).

El mercado de maquinaria se hundió hace un año durante un mes debido al shock que supuso para todos la declaración del estado de alarma, pero se recuperó rápidamente tras las gestiones realizadas por Ansemat para que el sector de la maquinaria agrícola fuera declarado por el MAPA como sector esencial. A partir de mediados de abril de 2020 el mercado empezó a crecer y así lo ha estado haciendo ininterrumpidamente hasta ahora.

El sector comenzó a recuperarse al ser declarado como 'esencial' por el MAPA

"La crisis, que estamos viviendo, claro que afecta a la agricultura, pero lo hace principalmente recortando la inversión en los mercados de maquinaria usada. El de nueva se mueve según lo hace el valor de la producción vegetal, y por ello tiene comportamientos distintos en función de los tipos de cultivos", señala Ruiz.

La buena cosecha puede hacer que repunte más

De esta forma, en 2020, gracias a las buenas cifras de producción alcanzadas en cultivos extensivos -principalmente cereales-, Castilla y León ha crecido un 12,6% mientras el total nacional caía lastrado principalmente por el mercado de Andalucía, que ha perdido un 35%.

Castilla y León ha recuperado en 2020 la segunda posición en el ranking de registros de maquinaria con una cuota del 14,4%, y esto ha sido posible gracias al crecimiento del mercado de maquinaria de laboreo, fertilización, tractores estándar y protección de cultivos.

El mantenimiento del mercado de sembradoras gracias a las ayudas del Plan Renove en 2020, de las cuales la región es receptora del 58% del presupuesto total, "es un pilar básico para la recuperación del mercado", recalca el secretario de Ansemat.

En 2021, Castilla y León sigue creciendo (un 16,4% en lo que va de año) pero a una velocidad inferior a la media nacional, aunque de momento la previsión de cosecha augura un crecimiento que incluso puede despuntar en el segundo semestre.

Romeo® y su papel en el control de enfermedades fúngicas en la vid

REDACCIÓN

Una buena protección de cultivos es esencial para ofrecer productos de calidad a los consumidores. En el actual escenario en el que se encuentran los agricultores, sujetos a un estricto control por parte de autoridades reguladoras y a elevadas exigencias normativas, su labor se vuelve cada vez más compleja.

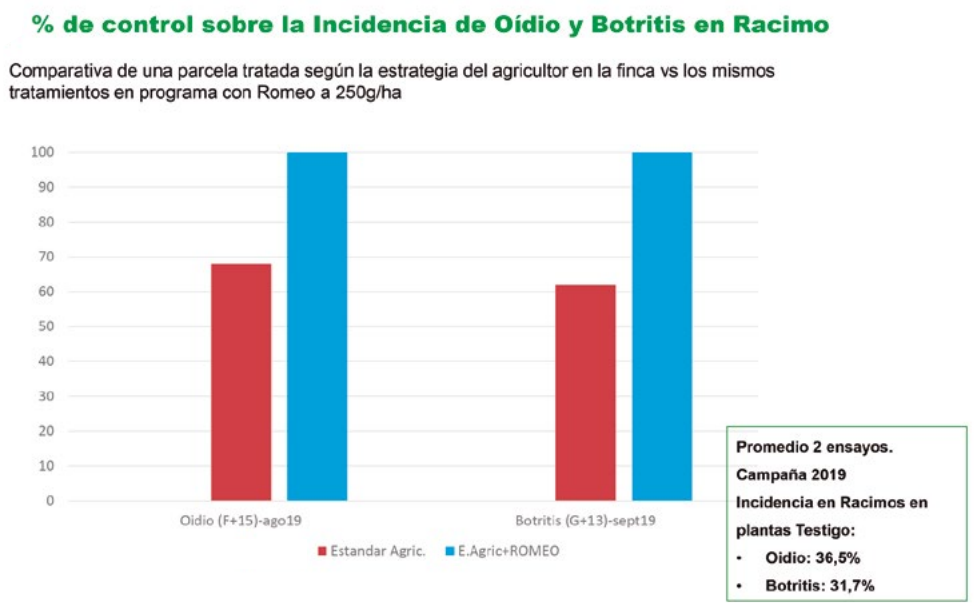
Nos encontramos en un sector fuertemente regulado, donde se realiza un estricto seguimiento y control de los productos utilizados en sanidad vegetal, de manera que podamos ofrecer cosechas más seguras para el consumidor, el trabajador y el medio ambiente. En este marco regulatorio y normativo, vemos cómo cada vez tenemos menos herramientas fitosanitarias para defender nuestros cultivos de las plagas y enfermedades que las pueden afectar a lo largo de la campaña. Este año, por ejemplo, hemos visto la cancelación de diversas sustancias tradicionalmente utilizadas, como el mancozeb, fungicida de amplio espectro, que además de proteger al viñedo de mildiu y otras enfermedades fúngicas, es una herramienta de gran ayuda para la prevención de resistencias a fungicidas, lo que a partir de la campaña que viene, obligará a muchos agricultores a buscar nuevas estrategias para proteger sus cultivos. A esto hay que añadir los nuevos retos a los que se tendrá que adaptar el agricultor de forma gradual con la puesta en marcha del plan "De la granja a la mesa", que propone una serie de ambiciosas medidas a implementar en la Unión Europea en el plazo de 10 años.

Este año se han cancelado diversas sustancias empleadas en viñedo

Por todas estas razones, cada vez se hace más necesario el uso de todas las herramientas disponibles, que combinadas puedan dar respuesta a estos requerimientos, así como a las demandas de los consumidores, y todo ello sin perder rentabilidad en su negocio.

Es este complejo escenario, y con su espíritu de mejora continua, Kenogard lanza su estrategia BioWin®, combinación de soluciones químicas convencionales y productos de biocontrol, en las que se tiene en cuenta la gestión de residuos con las estrategias anti-resistencia; la eficacia en la protección de cultivos, con la mejora en la calidad final; y el retorno de la inversión con la sostenibilidad.

Observación del efecto bioestimulante de la aplicación con Romeo (derecha) frente a la aplicación estándar del agricultor sin Romeo (izquierda).



Resumen de ensayos de eficacia.

KENOGARD
CULTIVAMOS LA INVESTIGACION · 研究深耕

En el caso del manejo y control de enfermedades de la viña, la estrategia de Kenogard se basa en establecer unos programas de control con Romeo® combinados con otros productos ecológicos o convencionales de perfil favorable, asegurando la mejor protección del cultivo.

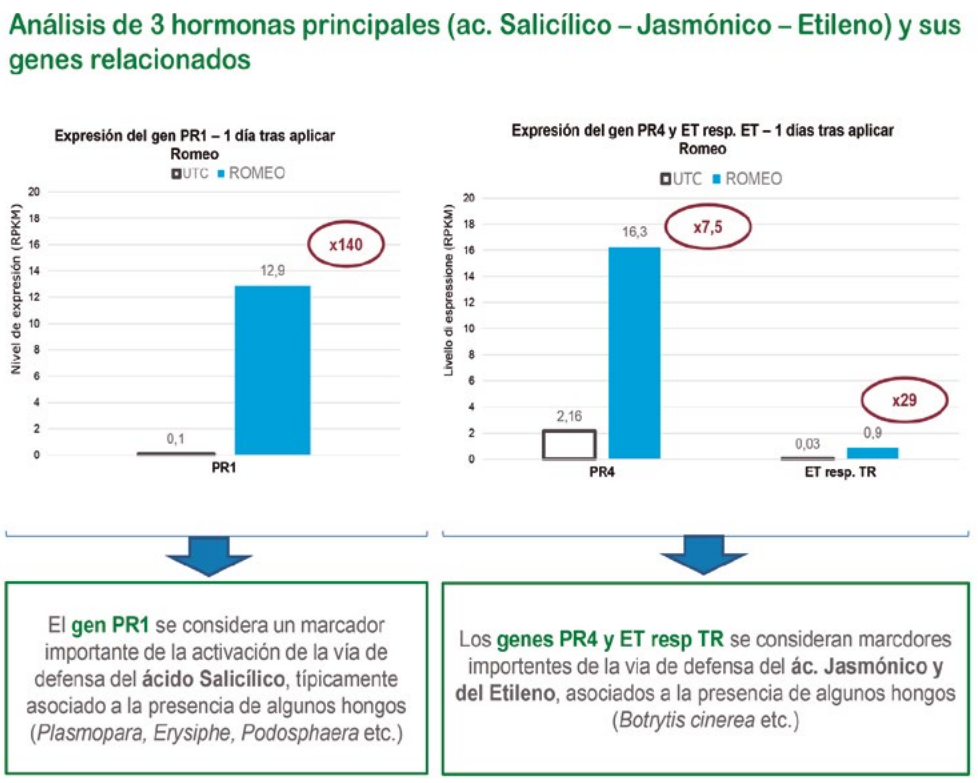
Romeo® es el primer biofungicida registrado en España (nº ES-00519) a base de Cerevisane®, sustancia de bajo riesgo autorizada en la Unión Europea.

Romeo® es un inductor de la resistencia biológica de las plantas, con acción fungicida de amplio espectro, exento de LMR y autorizado en agricultura ecológica, comercializado por Kenogard dentro de su catálogo de productos BioRacionales.

Cerevisane®, sustancia activa de Romeo®, es la pared celular de la levadura *Saccharomyces cerevisiae,* que se encuentra presente en la naturaleza, sin estar asociada a ningún patógeno, de uso habitual en alimentación humana, y que se descompone de forma natural en diversos elementos aprovechables por otros organismos vivos.

BioWin®, combinación de soluciones químicas y productos de biocontrol

Cerevisane® está compuesto a basa de quitina, mananos, glucanos y polímeros relativos (azúcares y proteínas), en común con los hongos patógenos, consiguiendo que tras su aplicación la planta se sienta realmente atacada por un patógeno, activando su sistema interno de defensas de manera rápida y altamente efectiva.



Producción de genes PR y hormonas en plantas tratadas.

El modo de acción de Romeo® está basado en la defensa endógena de las plantas, habiéndose evaluado la sobrexpresión de diferentes genes tras su aplicación, que se traducen en el refuerzo de sistemas estructurales celulares (engrosamientos de lignina), segregación de compuestos fungicidas naturales (fitoalexinas y proteínas PR) y en la aceleración del metabolismo oxidativo de la planta (peróxidos, flavonoides). Romeo® estimula tanto la vía del ácido salicílico como la del ácido jasmónico y el etileno, demostrando un amplio espectro de acción contra los hongos biotróficos (mildiu, oídio) y necrotróficos (botritis).

Romeo® está basado en la defensa endógena de las plantas

Los sistemas de defensa endógena dependen de cada especie e incluso de cada variedad. La capacidad de cada especie para reaccionar frente a un patógeno y la rapidez con la que se produce esta respuesta, está relacionada con la Resistencia planta-patógeno. La respuesta de la planta a la aplicación de Romeo® es muy rápida. A las 2 horas la defensa inmunitaria ya está activa al 60%, obteniendo su respuesta máxima entre las 24 y las 48 horas tras el tratamiento.

La amplia variedad de sustancias producidas por la planta tras la aplicación de Romeo® lo convierte en una herramienta muy versátil para la defensa del cultivo. Romeo® permite a la planta construir su propio conjunto de defensas físicas y bioquímicas anticipando los tiempos de respuesta, obteniendo así una respuesta preventiva válida para reducir la susceptibilidad a los patógenos.

Estas rutas metabólicas activadas a nivel celular, además de conformar la primera barrera para detener las infecciones fúngicas, resultan especialmente interesantes en periodos de stress de la planta. En este sentido, la aplicación de Romeo® proporciona un efecto estimulante a la planta, que le permite superar mejor estos periodos de stress, manteniendo el metabolismo productivo en altos niveles de eficiencia.

Romeo® está autorizado para su uso en vid, actuando como inductor de defensas naturales de la planta y proporcionando una protección de amplio espectro, frente a oídio, mildiu y botritis. Además, está autorizado en tomate, berenjena y cucurbitáceas, fresa y lechuga. Romeo® debe aplicarse en vid a 250 g/ha, siempre de forma preventiva, asegurando una buena cobertura del cultivo. Tras la aplicación, la planta mantendrá activas las defensas con una persistencia de 7-10 días, debiendo repetir el tratamiento tras ese periodo. Para obtener la mejor respuesta de la planta, se recomienda aplicar Romeo® en 2-3 aplicaciones consecutivas buscando un efecto acumulativo, con especial atención a las fases más susceptibles del ciclo de cultivo.

Para una adecuada protección del cultivo frente mildiu y oídio, Romeo® puede aplicarse en programas combinados con cobres, azufre u otros productos de síntesis, de manera que se potencia el efecto de estos. En el caso de botritis, Romeo® puede aplicarse solo, en fincas con manejo ecológico, o establecer un programa con nuestro antibotritis Prolectus®, asegurando una total protección del racimo antes de la vendimia. Además se ha demostrado que aplicaciones conjuntas de Romeo® con el coadyuvante Bond®, refuerzan la eficacia del producto.

Un amplio espectro contra hongos biotróficos (mildiu, oídio) y necrotróficos (botritis)

La actuación conjunta dentro de un programa de inductores de resistencia como Romeo® y productos fungicidas es una estrategia adecuada para un buen manejo integrado y sostenible de los cultivos, favoreciendo una adecuada prevención de resistencias, ayudando a cumplir con los requisitos normativos y dando respuesta a las exigencias de los consumidores.

Con este lanzamiento Kenogard® mantiene su apuesta por una agricultura sostenible, ofreciendo un catálogo completo de herramientas para ayudar al agricultor en la gestión de sus explotaciones.

Defensa metabólica activa con Romeo®

ESTILBENOS Y FLAVONOIDES
Tienen una acción fungitóxica directa. Comúnmente llamadas fitoalexinas, aunque tienen también un papel activo en la defensa constitutiva de la planta. En la práctica, son fungicidas producidos naturalmente por la planta.

METABOLISMO OXIDATIVO
La producción de ROS (especies reactivas al oxigeno) permite a la planta producir peróxidos a nivel local (H_2O_2) que realizan una fuerte acción oxidante y antimicrobiana que puede causar la muerte programada de la célula para prevenir la proliferación patogénica.

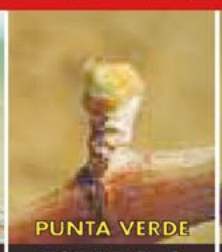
PROTEÍNAS RELACIONAS CON LA PATOGÉNESIS (PR)
Hay diferentes funciones según la proteína involucrada.
Son principales enzimas que degradan las paredes celulares de los patógenos.
Interfieren con estructuras celulares para reducir la capacidad de supervivencia del patógeno.

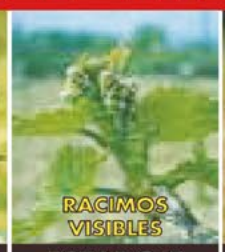
LIGNINA
Se acumula a nivel celular para garantizar una mayor resistencia mecánica.

Reduce la permeabilidad al agua y el acceso de las enzimas degradativas necrotróficas.
Se acumulará en estructuras de contención contra el patógeno.

GUIA DE TRATAMIENTO

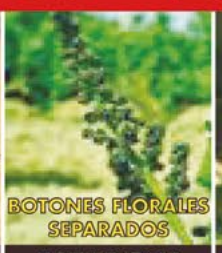
Fotos: J.J. Pérez de Obanos (EVENA)





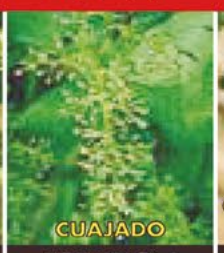
	ESTADO A	ESTADO B	ESTADO C	ESTADO D	ESTADO E	ESTADO F	ESTADO G
YESCA *(Stereum hirsutum)* **EUTIPIOSIS** *(Eutypa armeniacae)*							
EXCORIOSIS *(Phomopsis viticola)* **BLACK-ROT** *(Guignardia bidwellii)*				FOLPERAN® WG (250 g/hl)			
MILDIU *(Plasmopara viticola)* **ANTRACNOSIS** *(Gloeosporium ampelophagum)*						DANIS 1 - 2 Kg/ha (250 g/100 l) ó NORDOX ENERGY	
OIDIO ó CENIZA *(Uncinula necator)*						TARMILO/GYVE SUPREME TACTIC® 100 - 150 g ó TAIGA 400 - 500 cc/ha (80 - 100 ó MASSOCUR EXTRA 200 - 300 cc/ha (60 - 70	
BOTRYTIS ó PODREDUMBRE GRIS *(Botrytis cinerea)*							
NECROSIS BACTERIANA *(Xanthomonas ampelina)* **PODREDUMBRE ACIDA**			NORDOX ENERGY				
ACARIOSIS *(Calepitrimerus vitis)* **ACARO DE LA ROÑA** *(Brevipalpus lewisi)* **ARAÑA ROJA Y AMARILLA** *(Panonychus ulmi, Eotetranychus)*							ZETOR EW
PIRAL *(Sparganothis pilleriana)* **GUSANO GRIS** *(Agrotis segetum)* **ALTICA** *(Haltica lythri)* **CIGARRERO** *(Byctiscus betulae)*				BANDOLERO			
POLILLAS *(Lobesia botrana)* **MELAZO** *(Pseudococcus citri)* *(Eulecanium, Pulvinaria)*							
CICADELIDOS *(Empoasca vitis)* *(Scaphoideus titanus)* **FLAVESCENCIA DORADA** **TRIPS s.p.**							
MALAS HIERBAS	LENNS 3-4 l/ha (Glifosato 25%+Diflufenican 4%(sc)) ó HERBANOL (Flazasulfuroon 25% WG)						
NUTRICION FOLIAR				WELGRO® AMFE (clorosis férrica) ó WELGRO® COMPLEX (carencias varias) ó WELGRO® MICROMIX (carencias varias)			WELGRO

S DE LA VID Y PARRAL

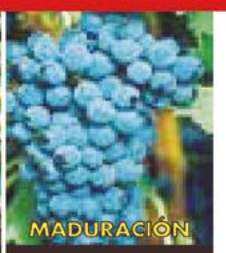


ESTADO H

ESTADO I



ESTADO J



MASSÓ AGRO DEPARTMENT

TRATAMIENTO PREVENTIVO
Evitar las podas tempranas. Tratar las heridas de poda de forma tópica. Puede tratarse toda la planta en postpoda con

Eficaces también contra MILDIU de primavera.

COBRE NORDOX® 75 WG

0,5 - 1 Kg/ha (BIO)

ó

DICONOX® 52
3 - 5 Kg/ha (600 g/hl)

Seguir avisos de los S.P.V.
Productos frenantes de BOTRYTIS.

/ha (20 g/100 l)
cc/hl)
cc/hl)

AZUFRE ESPOLVOREO
25 - 40 Kg/ha

TACTIC® 200 g/ha (30 g/hl)
ó
TAIGA 750 cc/ha (100 cc/hl)
ó
EXTRA 240cc/ha

AZUFRE ESPOLVOREO
25 - 40 Kg/ha

TACTIC® es frenante de excoriosis, BLACK-ROT y BOTRYTIS.
TAIGA es frenante de BOTRYTIS.
MASSOCUR® es eficaz contra BLACK-ROT.

Tratamientos dirigidos al racimo por ambos lados de la cepa.
En casos de BOTRYTIS resistente a dicarboximidas utilizar **SUMILAN® 25 WP** a 1,5 Kg/ha.

COBRE NORDOX® 75 WG

Tratar después de la cosecha si ésta se ha realizado mecánicamente y después de la poda en viñedos con problemas de NECROSIS o enfermedades de la madera.

100 cc/hl (máx. 1,3 l/ha)

Tratamiento acaricida

Tratamiento eficaz contra polilla

BANDOLERO ó **BACTUR®** 0,5 Kg/ha (100 g/hl)

BANDOLERO ó **BACTUR®** 0,5 Kg/ha (100 g/hl)

BANDOLERO ó **BACTUR®** 0,5 Kg/ha (100 g/hl)

Seguir los avisos de los S.P.V.
BACTUR® es un insecticida biológico.
BACTUR® sólo controla POLILLAS.
PITCH® controla LECANINOS, DIASPINOS y MARGARÓNIDOS.

BANDOLERO
ó
AKIRA® 2,5 WG 400-800 g/ha (100 g/hl)

Seguir avisos de los S.P.V.
Estos tratamientos son eficaces también contra POLILLAS si coinciden en el tiempo.

LOGRADO®
2 l/100 l
(tratamiento dirigido de repaso)

Si en el momento de aplicar el preemergente hay presencia de hierbas añadir **LOGRADO®**. Dosis según forma de aplicación (consultar).

® STANDARD PLUS
2 Kg/ha

WELGRO® POTASIO
2 Kg/ha
(3 tratamientos)

Casos graves de clorosis férrica pueden requerir aplicaciones al suelo de **ESANTRENE® HP** *premier,* **FERRUM® XQ** o **HAMPIRON® HQ**.

Nuevas herramientas frente a hongos y ácaros en la campaña 2021

La compañía Certis amplía su catálogo con nuevos remedios contra oídio y botritis. La apuesta por la investigación permite hacer frente a los ácaros a pesar de la retirada de materias activas utilizadas tradicionalmente.

REDACCIÓN

Las empresas relacionadas con la sanidad vegetal prosiguen su carrera por hacer frente a la amenaza de plagas y enfermedades dentro de las pautas que marca la normativa comunitaria o, lo que es lo mismo, mediante productos más amables con el entorno, en la línea de lo que demanda el consumidor.

La empresa Certis afronta la campaña 2021 con dos novedades para el cultivo de la viña: el fungicida Karbicure (con una nueva formulación de alta tecnología contra oídio y botritis) y Award, un acaricida de amplio espectro. Con estas dos incorporaciones, la compañía complementa sus estrategias en el cultivo de la viña.

"Karbicure y Award, las dos novedades de Certis para el viñedo"

En el segmento de insecticidas de la viña Award llega al catálogo de Certis justo en un momento de necesidad de productos en este segmento y en este cultivo, tras la retirada este año de algunas materias activas acaricidas que venían usándose en viña.

Award es un acaricida específico, formado por dos compuestos cuya combinación permite el control eficaz de la araña en vid. Contiene 6,24% de Fenpiroximato y 3,12% de Hexitiazox, lo cual le confiere eficacia sobre todas las fases del ciclo biológico de los ácaros: huevos, larvas, ninfas y adultos.

Award se une a otras especialidades insecticidas de Certis en viña, como son **Mimic** (tebufenocida para control de lobesia y piral), **Mospilan Max** (acetamiprid para control de mosquito verde y co-

Ensayo de eficacia de Karbicure en viña de la variedad Mazuelo, en una finca endémica de oídio situada en La Rioja. Aspecto de la parte de Karbicure (arriba) y testigo con daños severos (sobre estas líneas).

chinillas) o **Turex / Turex 50 WG** (para el control de lepidópteros y con certificado ecológico).

"El sector avanza a pesar de la retirada de materias activas"

Fungicidas

Karbicure es un producto ideal para usar en alternancia con los productos que ya estaban en el mercado, logrando una óptima estrategia de gestión de resistencias en oídio y botritis.

Es un fungicida a base de carbonato de hidrógeno de potasio 85% junto con adyuvantes que favorecen la distribución del producto por la superficie de la planta. Está certificado para agricultura ecológica.

Es un fungicida de contacto que actúa tanto de forma preventiva como curativa, deteniendo la dispersión de oídio y botritis cuando se dan las condiciones favorables para el desarrollo de dichos hongos. La formulación de Karbicure garantiza una buena eficacia fungicida sin riesgo de resistencias, al ser un producto de acción por contacto, ideal con el que alternar en la estrategia fungicida del viñedo.

Su acción curativa es desecante y directa sobre las partes externas del hongo, como esporas, hifas o micelios, mientras que el efecto preventivo evita la proliferación de las enfermedades en las partes tratadas.

Karbicure se une a las especialidades antioídio ya conocidas en el catálogo de Certis como son **Cyflamid** (ciflufenamida) y **Actum** (boscalida+kresoxim-meti).

Los productos Bio-racionales son la apuesta por lo sostenible

Un futuro prometedor

Certis es una empresa dedicada a las especialidades fitosanitarias. Su compromiso es "aportar soluciones diferenciadas al agricultor y dentro de estas, destaca por ser la empresa de fitosanitarios con mayor número de productos con certificado ecológico, dentro del catálogo de productos Bio-racionales", como señalan desde la compañía.

Los productos Bio-racionales son productos a base de sustancias naturales o minerales, con un perfil toxicológico de mínimo riesgo, exentos de LMR (límite máximo de residuos) en la mayoría de los casos y sin plazo de seguridad o con un plazo de seguridad muy reducido. Todas estas características no quitan para que estos productos se evalúen estrictamente para obtener su registro fitosanitario: pasan el mismo proceso de registro que cualquier otro fitosanitario. Por lo tanto, son productos que han pasado todos los estudios de eficacia, respeto medioambiental y, lo más delicado hoy en día, seguridad alimentaria para los consumidores.

El catálogo de productos Bio-racionales de Certis es su apuesta por una agricultura sostenible y adaptada al futuro más inmediato. La nueva normativa europea, conocida como Pacto Verde Europeo, está marcando la tendencia en las producciones agrícolas. Estas deberán adaptarse a los nuevos requerimientos, como son la reducción en el uso de materias activas de síntesis química en un 50% en 2030 o el aumento de la superficie agrícola ecológica hasta un 25% para dicho año.

Certis tiene previsto incorporar en el corto plazo tres productos más de este perfil para el cultivo de la vid. Soluciones ya registradas en otros cultivos y que están funcionando con buena eficacia y confianza por parte del agricultor en dichos productos. "Pronto podremos disfrutar de las bondades de estos productos también en vid", anuncian desde la compañía.

Sencrop, estaciones agroclimáticas conectadas y ultralocales en España

La red puede ser utilizada por agricultores, para su toma de decisiones diaria, por explotaciones individuales y también en cooperativas. El usuario puede acceder a la información meteorológica de su explotación en tiempo real y desde cualquier lugar

REDACCIÓN

El clima sigue siendo el factor dominante que afecta al rendimiento y la rentabilidad de los cultivos, pero la mayoría de los agricultores siguen sin tener acceso a datos precisos en tiempo real. La compañía Sencrop propone, desde 2016, una solución basada en la recopilación de datos agroclimatológicos directamente de la parcela. Sencrop llegó a España en 2020 y su red de estaciones conectadas puede ser utilizada tanto por agricultores, para su toma de decisión diaria, como por explotaciones individuales o dentro de una cooperativa para la monitorización de zonas más dispersas.

Una búsqueda en Internet revelará varios tipos de estaciones meteorológicas disponibles, pero decidir cuál es la que mejor se adapta a las necesidades de una explotación es muy complicado. Sencrop facilita dicha decisión gracias a su modelo comercial único. La empresa francesa ofrece sus servicios a una red de expansión exponencial que cuenta con más de 15.000 dispositivos en toda Europa.

Son muy fáciles de instalar y están conectadas a una aplicación de fácil uso

Como comenta Melissa Comellas, directora de Ventas en España "el año pasado Sencrop abrió su división española para ofrecer un servicio de asistencia y ventas especializado, y rápidamente ha conseguido clientes entre los que se encuentran agricultores, empresas de servicios, cooperativas, fabricantes de abonos y fitosanitarios etc. Contamos con la confianza de firmas internacionales como Bayer, BASF, KWS pero también empresas implantadas a nivel regional en toda España en el sector fitofarmaceutico pero también con cooperativas como DCOOP, universidades o cooperativas. Desde el inicio en 2020, las crecientes y diversificadas bases de clientes nos permitieron solidificar nuestra instalación para acelerar el desarrollo de nuestra solución meteorológica de precisión. Las oficinas de Madrid cuentan con un equipo de técnico y comercial de tres personas con perspectivas de ampliación durante este 2021".

El concepto es sencillo: el agricultor adquiere una

estación meteorológica a la empresa, la instala en un lugar adecuado y se inscribe en la comunidad Sencrop. A cambio, el usuario puede acceder a información meteorológica precisa y en tiempo real de su explotación desde cualquier lugar, con solo acceder a su cuenta desde un smartphone, una tableta o un ordenador.

Permite personalizar avisos para prevenir enfermedades y heladas

Datos ultralocales, fiables y accesibles

Las estaciones son muy fáciles de colocar y están conectadas a una aplicación de fácil uso concebida para los agricultores. Los pluviómetros, anemómetros y sensores de humedad foliar de Sencrop permiten un acceso inmediato y ultralocal a los datos meteorológicos a todos los profesionales del sector, desde cualquier lugar y de forma permanente.

Los usuarios pueden acceder a sus datos en tiempo real, personalizar los avisos para programar un tratamiento en el mejor momento, e intervenir en caso de enfermedad o helada.

Los diferentes cúmulos pueden ser calculados para posicionar un tratamiento después de una lluvia, o para prever los estados fenológicos gracias a los grados-día y a la acumulación de horas de frío. Los datos meteorológicos pueden exportarse en varios formatos para su almacenamiento a largo plazo.

Para Ángel García, viticultor y bodeguero en la Ribera del Duero, la elección de las estaciones de Sencrop ha sido muy acertada. “En una zona de minifundio como es Ribera del Duero, poder monitorizar varias parcelas de una forma tan accesible de un punto de vista técnico como económico es fundamental. Principalmente un año como 2020, donde el sector vitivinícola ha sufrido mucho. Como bodega no queríamos dejar de apostar en innovación y tras una búsqueda exhaustiva nos decantamos por Sencrop ya que creemos que su modelo comercial se adapta perfectamente a nuestras condiciones de trabajo. La información obtenida es la necesaria, ni más ni menos, y luego siempre se puede ir más allá utilizando los modelos de previsión de enfermedades”, explica García.

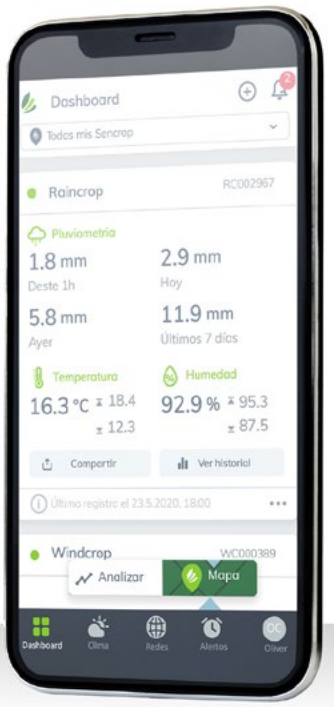
Ayuda a reducir y optimizar los tratamientos fitosanitarios en la parcela

Tratar con precisión e impacto positivo

Además, también ayuda a reducir y optimizar el uso de los tratamientos fitosanitarios gracias a una mejor eficiencia y por lo tanto, participa a la reducción de los costes ligados a los diferentes insumos y a mejorar el impacto medioambiental. Además de las funcionalidades de la aplicación, en España Sencrop ya trabaja en colaboración con algunos de los SSD (Sistemas de Soporte a la Decisión) más representativos para la producción de uva y fruta: VitiMeteo, Rimpro, Bayer, Fruitionn Vintel, y una colaboración con Corhize para seguimientos de riego.

Las estaciones son móviles y están geolocalizadas, y pueden trasladarse de una parcela a otra durante la temporada. La conexión remota depende únicamente de una red de bajo consumo (Sigfox) llamada 0G, mucho más presente en las zonas rurales, sin zonas blancas y con un bajo consumo energético, lo que permite que las estaciones funcionen con baterías de larga duración de dos a tres años, con un nivel de mantenimiento casi nulo.

www.sencrop.com/es/



EXCLUSIVO OFERTA DE LANZAMIENTO

¡Oferta exclusiva por el lanzamiento de la sede española! -25% DTO el primer año de datos*

Esta oferta exclusiva incluye, por la compra de una estación meteorológica Sencrop :

- - 25% de descuento en la licencia anual del primer año*
- La estación meteorológica de su elección
- 2 años de garantía
- Servicio de atención al cliente 5 días a la semana

*Condiciones: esta oferta es válida para las 100 primeras compras de una estación meteorológica Sencrop que lleguen de cada uno de los medios descritos a continuación: El Norte de Castilla, Empresa Agraria CYL, Fruticultura, Asaja Aragon, Agricultor Digital, Campo Cyl, AgroCLM, Facebook, Instagram, Whatsapp. Una estación por explotación, no acumulable para una misma explotación. La oferta consiste en un descuento del -25% en la suscripción del primer año a la aplicación de Sencrop, y es canjeable hasta que la centésima explotación adquiera una estación meteorológica de Sencrop procedente de cada uno de los medios citados anteriormente, a partir del 09 de marzo de 2021.

Nuevas herramientas para un viñedo sano y de calidad

Los fitosanitarios basados en la defensa natural de las plantas están cada vez más presentes en la viticultura. Comercialmente están desarrollando mayor evolución, lo que abre nuevas oportunidades en el control integrado de enfermedades

REDACCIÓN

Los productos fitosanitarios con acción basada en la defensa natural de las plantas están cada vez más presentes en nuestra agricultura y, por ende, en la viticultura actual.

Pese a que en el ámbito científico es algo estudiado desde hace más de 50 años, comercialmente están desarrollando mayor presencia en los últimos tiempos, abriéndose nuevas oportunidades en el control integrado de enfermedades, obteniéndose eficacias similares o incluso mayores a los tratamientos estándar.

Pese a que el uso de productos basados en la defensa natural de las plantas no es nuevo, necesita de un mayor desarrollo, ya que en la actualidad solo están disponibles unos pocos agentes de control biológico a nivel comercial. La empresa española AgrichemBio está apostando fuerte por este tipo de productos y recientemente ha incluido dos referencias en su catálogo con gran interés para el control de enfermedades del viñedo.

"AgrichemBio apuesta fuerte por este tipo de productos"

Actileaf®, activación sistémica natural

Derivada de la cepa *Saccharomyces cerevisiae* LAS117 se obtiene un compuesto denominado Cerevisane®, que es el ingrediente activo de Actileaf®. Mediante un proceso específico se obtienen las paredes celulares de la levadura *S. cerevisiae* cepa LAS117 sin sus componentes citoplasmáticos.

El modo de acción de Actileaf® se basa en la activación de la defensa endógena de las plantas. Su aplicación produce la inducción de los genes de defensa PR1 y PR4, dependientes del ácido salicílico y del ácido jasmónico y etileno respectivamente, que están relacionados con las respuestas de defensa a los hongos patógenos y otros estreses, tanto a nivel físico como químico.

Esta sobrexpresión de los genes tras el tratamiento lleva consigo un refuerzo de sistemas estructurales celulares (engrosamientos de lignina) que genera una barrera física directa, la estimulación de fitoalexinas (moléculas de bajo peso molecular con propiedades antimicrobianas ante un amplio espectro de hongos y bacterias patógenas) y una aceleración del metabolismo oxidativo de la planta que conlleva el establecimiento de estrés oxidativo en las hojas (la producción de H_2O_2 es tóxica para los patógenos). Tras la aplicación de Actileaf®, el nivel de defensas aumenta rápidamente hasta alcanzar el máximo en las siguientes 24-48 horas. El nivel defensivo se conserva 7-10 días durante los cuales irá disminuyendo paulatinamente. Concatenando 2-3 aplicaciones se consigue un efecto acumulativo de defensa.

"Al aplicar Actileaf®, el nivel de defensas aumenta rápidamente"

En un reciente artículo (de Miccolis et al., 2019) se describe detalladamente el modo de acción de Cerevisane® frente a mildiu, oídio y botrytis en vid. Una conclusión de gran importancia en esta publicación es el excelente control de mildiu (ver foto 1).

Los formulados a base de Cerevisane®, al ser células de levadura no vivas, ofrecen las ventajas de la microbiología (eficacia, sin residuos, buen perfil para aplicador y medioambiente, mínimo estrés sobre el cultivo) pero sin sus limitaciones (restricción en mezclas, degradación por UV, dependencia de temperatura y humedad relativa, limitaciones en la conservación). Actileaf® está autorizado en viña para el control de oídio, mildiu y botritis y se recomienda aplicar preventivamente en fases críticas del cultivo (tejidos jóvenes), fechas proclives a la infección, fenología sensible a fitotoxicidad (floración, cuajado) o cerca de vendimia. Se aconseja en alternancia o mezcla con programas convencionales para disminuir el número de materias activas.

Polyversum®, prevenir la botrytis

Pythium oligandrum es un hongo oomicete del suelo mi-

"Hay avances significativos en la lucha contra la botritis"

coparásito obligatorio de más de 20 géneros de hongos patógenos de interés.

Actúa a cuatro niveles: (i) efecto curativo-erradicante por micoparasitismo: penetra dentro del tejido del patógeno, del cual obtiene energía y alimento; (ii) antibiosis: coloniza el tejido vegetal restando espacio y alimento a los patógenos; (iii) efecto bioestimulante sobre raíces y parte aérea de la planta, al contrario que como suele ocurrir con varios antibotríticos de síntesis que deprimen el cultivo; (iv) inducción de la defensa natural de las plantas. *Pythium oligandrum* es capaz de generar diferentes metabolitos secundarios como la proteína oligandrin que actúa como potente elicitora frente a multitud de patógenos. Su contacto con el cultivo activa las rutas metabólicas del etileno y del ácido jasmónico responsables de que la planta produzca cambios morfológicos y bioquímicos que restringen la viabilidad del patógeno.

Están autorizados los tratamientos foliares con Polyversum® para el control de *Botrytis cinerea* en vid, pero una reciente publicación de los investigadores franceses Yacoub et al. (2016), mediante la inoculación *P. oligandrum* en la raíz de plantas jóvenes de *Vitis vinifera* L. cv. en cabernet-sauvignon, constató una reducción del 40-50% en la necrosis producida por el hongo de la madera de la vid *Phaeomoniella chlamydospora* (necrosis alrededor del 80% en plantas no tratadas). Para el control de botritis se recomienda aplicar preventivamente durante los periodos de mayor sensibilidad (final de floración, cierre de racimo, envero y previo a recolección). También es un microorganismo con interesante acción curativa y sin plazo de seguridad, ideal para aplicaciones previas a vendimia.

Foto 1. Efectos del Cerevisane® en el control de mildiu.

Bibliografía

-Yacoub, Amira & Gerbore, Jonathan & Magnin, Noel & Chambon, P. & Dufour, Marie Cecile & Marie-France, Coriocostet & Guyoneaud, Rémy & Rey, Patrice. (2016). Ability of Pythium oligandrum strains to protect Vitis vinifera L., by inducing plant resistance against Phaeomoniella chlamydospora, a pathogen involved in Esca, a grapevine trunk disease. Biological Control. 92. 10.1016/j.biocontrol.2015.08.005.

-De Miccolis, Milvia & Rotolo, Caterina & Gerin, Donato & Abate, Domenico & Pollastro, Stefania & Faretra, Francesco. (2019).

Global transcriptome analysis and differentially expressed genes in grapevine after application of the yeast-derived defense inducer cerevisane: Grapevine resistance induced by cerevisane. Pest Management Science. 75. 10.1002/ps.5317.

Instalación de Qampo en un viñedo de valoria la Buena, en la DO Cigales.

Antonio Sainz, director de Qampo, durante la última edición de Agraria.

"La tecnología nos permite saber qué necesita la planta y cuándo"

El desarrollo de la agricultura de precisión ha llevado a poner en marcha Qampo, que permite monitorizar parámetros agronómicos y ambientales. El resultado es la mejora de la producción y una relación más amable con el entorno

REDACCIÓN

La llamada agricultura de precisión contribuye a realizar unas labores más eficientes, a aprovechar el máximo cada uno de los recursos que intervienen en la agricultura. Por eso mismo, resulta fundamental a la hora de desarrollar una actividad más respetuosa con el medio ambiente.

Como señala Antonio Sainz, director de Qampo, esta concepción de la agricultura "nos permite ahorrar en productos fitosanitarios y abonos, con lo que reduciremos la cantidad de nitrógeno utilizado".

Nos encontramos ante la nueva agricultura, preocupada por reducir el impacto ambiental al optimizar la utilización de agua, pesticidas y combustible. En otras palabras, "obtener mayor producción con menos recursos, lo que permite hacer frente a la enorme reducción de tierra cultivable que vemos en nuestros días y al crecimiento de la población mundial".

> *"Esta forma de trabajar nos permite ahorrar en fitosanitarios y abonos"*

Esa filosofía es la que ha llevado a concebir y poner en el mercado un sistema como Qampo, que permite la monitorización y el análisis de parámetros agronómicos y ambientales "con el fin de optimizar la producción, la calidad y la sostenibilidad medioambiental".

¿Qué es la agricultura de precisión?

Es hacer lo mismo que se ha hecho siempre, pero con datos. Lo que no se puede medir no se puede mejorar.

Las decisiones que siempre hemos tenido que tomar para hacer un manejo adecuado del cultivo (riego, tratamientos, abonados, etc.) pueden basarse en nuestra intuición, como se venía haciendo siempre, o podemos basarnos en datos objetivos.

Estos datos nos sirven para apoyar nuestras decisiones, de manera que lo que hacemos con la agricultura de precisión es sumar rigor tecnológico a la sabiduría tradicional, algo que resulta fundamental.

"Al final el que conoce el campo es el que lo pisa, de modo que la tecnología no persigue sustituir esto, sino que su objetivo es mejorarlo, sistematizarlo y potenciarlo", recalca Sainz.

> *"Qampo mejora productividad, calidad y sostenibilidad en cualquier cultivo"*

¿Qué es Qampo?

En la línea de la agricultura de precisión, Qampo es una tecnología que permite mejorar la productividad, la calidad y la sostenibilidad de cualquier cultivo en el que se aplique.

Lo que persigue es aumentar el beneficio del agricultor, a través de la optimización de los gastos en agua, energía y otros insumos a la vez que mejora los beneficios: más calidad, más repetibilidad, mayor producción...

¿Ofrece una información fiable?

Qampo está presente en más de 15 países con miles de clientes, que repiten la contratación año tras año. La respuesta es un SÍ con mayúsculas: la información es fiable.

La tecnología de Qampo contrasta de forma automatizada diversas fuentes de

datos (sensores en campo, estaciones agroclimáticas propias, bases de datos públicas, información satelital...), de modo que toda la información está contrastada y contextualizada, y posee un elevado nivel de precisión.

¿Qué beneficios inmediatos tiene la herramienta Qampo?

Qampo le permite conocer exactamente cómo está funcionando su cultivo. Conocer qué necesita y cuándo lo necesita.

> *"La propia planta es el mejor sensor de lo que sucede en el campo"*

No hay que perder de vista que el mejor sensor que hay para el campo ya está instalado, y es la propia planta.

Lo que Qampo permite es 'comunicarse' con ese ser vivo. Escucharlo. Conocer lo que necesita en cada momento, para que el productor pueda dárselo.

¿Cuál es la experiencia de Qampo en el sector vitivinícola?

La compañía posee una amplia experiencia en el sector, con unos viticultores y bodegueros muy sensibilizados en relación con los beneficios que la tecnología les puede aportar.

El último proyecto de Qampo en relación con el viñedo ha sido para la Denominación de Origen Rueda. Se ha desplegado en la comarca un servicio que permite que todos los viticultores y bodegueros puedan tener en sus móviles toda la información agronómica relativa a sus parcelas, lo que resulta muy útil para tomar decisiones en el manejo del cultivo. No solo en relación con el riego.

Cada uno de los bodegueros y viticultores de la DO Rueda tiene la opción de ampliar la precisión y los servicios que ya están recibiendo de forma sencilla, sin necesidad de ningún conocimiento técnico previo. El equipo de Qampo se ocupa de todo.

> *"Gracias a Qampo, todos los viticultores y bodegueros de la DO Rueda pueden hoy recibir en sus móviles una completa información agronómica sobre sus parcelas. Es una herramienta de gran utilidad a la hora de tomar decisiones"*

¿Es una herramienta para todo tipo de cultivo?

La información que Qampo obtiene en relación con el suelo y el cultivo es una herramienta de extraordinaria eficacia en el viñedo y en todo tipo de cultivo, ya sea de secano o de regadío. Por razones obvias, donde este sistema aporta más beneficios es en el regadío, puesto que es donde el agricultor tiene mayor margen de maniobra en la toma de decisiones.

¿Es Qampo parte de la revolución industrial 4.0 del agro del siglo XXI?

Sin duda. Actualmente estamos asistiendo a un proceso de cambio a nivel global en el sector agro. La agricultura está modernizándose mucho y está sufriendo cambios similares a los que sufrió la industria hace años.

Podríamos decir que la agricultura se está industrializando a un ritmo acelerado.

"En Qampo queremos aportar nuestro granito de arena a este cambio y asegurarnos de que la tecnología más avanzada sea asequible para todos los públicos; que todos puedan beneficiarse de ella y que una producción más rentable y más sostenible sea una realidad a través de la aplicación de estas tecnologías y de otros cambios que están por venir", subraya Antonio Sainz.

¿Cómo se puede contratar el servicio?

Para conocer mejor el servicio o decidirse a contratarlo se puede llamar por teléfono (983 396 201) o escribir al departamento técnico de Qampo (info@qampo.es). Los técnicos se informarán sobre las circunstancias de cada productor y cada explotación (qué cultivo tiene, número de hectáreas, ubicación de las fincas...) y propondrán la mejor forma de optimizar la actividad en cada caso. Por ejemplo, señalando qué funcionalidades de Qampo le conviene aplicar.

¿Debe el usuario tener un perfil muy técnico?

No hace falta tener ningún conocimiento previo. Los asesores e instaladores de Qampo se ocupan de todo.

La App se maneja de forma muy muy sencilla y, de hecho, los usuarios tardan entre 5 y 15 minutos en aprender a usarla.

¿Qué se puede hacer con la herramienta?

Con ella se puede conocer el estado actual, histórico y futuro de todos los cultivos: clima en parcela, estado del cultivo, sanidad vegetal, posibles riesgos (enfermedades, heladas...), rendimiento vegetal y un largo etc. de funcionalidad que se pueden ir activando en función de las necesidades de cada productor.

¿Es Qampo una herramienta estática?

La tecnología de Qampo está en continua evolución. La compañía está en la actualidad lanzando la patente de un nuevo sensor. "Cada mes actualizamos la App y añadimos nuevas funcionalidades que ayudan a los usuarios", apunta el director de Qampo.

En muchas ocasiones son las propias recomendaciones de los usuarios las que hacen que la herramienta evolucione y vaya incorporando aquellos aspectos que se consideran más útiles por el propio usuario.

¿Qué impacto tiene Qampo en el medio ambiente?

Una planta bien alimentada es una planta productiva, pero sobre todo es una planta fuerte y resistente.

Si una persona se levanta por la mañana y bebe tres litros de agua para no volver a beber nada en tres días "a lo mejor sobrevive, pero desde luego no estará en su mejor estado físico. Esto mismo ocurre con las plantas", apunta Sainz.

De este modo, si una planta tiene lo que necesita en el momento en el que lo necesita, crecerá con mayor vigor, mayor resistencia y mayor capacidad para enfrentarse a las inclemencias ambientales, a las plagas o a las enfermedades.

Una planta bien alimentada y desarrollada no requiere tanta 'química' para funcionar, producir y defenderse. Así no solo se ahorra en insumos por ordenar cuándo y cómo manejamos el cultivo, sino que se contribuye de forma directa a la sostenibilidad ambiental.

QAMPO
983 396 201
info@qampo.es
qampo.es

Los avances tecnológicos permiten obtener una planta sana, con uva de calidad.

Variedades resistentes a mildiu y oídio: sostenibilidad

Agromillora comercializa en España las vides de VCR, un gigante italiano que destaca por la diversidad de su catálogo: más de 4.000 combinaciones de portainjerto-variedad-clon ofrecen una excelente herramienta de sanidad en viñedo

La cooperativa italiana VCR colabora desde hace años con universidades y compañías europeas en la obtención de nuevas variedades resistentes a mildiu y oídio. Los resultados son trece variedades blancas y tintas que se están plantando ya de modo experimental. Es previsible su plantación de manera extensa a lo largo de toda la península, puesto que permitirán aumentar la rentabilidad del viticultor, respetando el medio ambiente y diversificando el abanico de variedades y vinos, como se subraya desde Agromillora.

Origen de las variedades resistentes

En el siglo XIX, debido al transporte de variedades entre América y Europa, dos enfermedades y una plaga de origen americano, el oídio (uncinula necátor), el mildiu (Plasmapora viticola) y la filoxera (Plasmopara viticola), se introdujeron en Europa y provocaron grandes pérdidas en el sector vitícola, especialmente la tercera.

"Oídio, mildiu y filoxera llegaron de América en el siglo XIX"

Tras la aparición de estas enfermedades se observó que especies de vitis americana no se veían afectadas por los ataques. Se desarrollaron híbridos interespecíficos entre especies de vid americana y Vitis vinífera L., llamados Híbridos Productores Directos (HPD) o franceses-americanos, llegando a implantarse en regiones francesas por su capacidad de resistencia y por ser altamente productivos, a pesar de no dar vinos de la calidad deseada. Debido a la saturación de los mercados se llegó a la prohibición de la comercialización y plantación de dichos híbridos.

En paralelo, buscando resistencia frente a la filoxera, se desarrollaba el uso de portainjertos que permitían seguir cultivando las variedades sobre la parte radicular de especies americanas, con la correspondiente resistencia al ataque. Los primeros portainjertos fueron únicamente de una especie americana pero se empezaron a desarrollar cruces para la obtención de portainjertos con mayores posibilidades de adaptación frente a limitaciones de suelo, presentando diferentes características culturales.

Las principales variedades para la obtención de estos portainjertos han sido V. berlandieri, V. riparia y V. rupestris. Tras las prohibiciones de los híbridos en países como Alemania se siguió avanzando en el desarrollo de variedades para la mejora de los vinos, llegando a obtener variedades con cualidades enológicas iguales o superiores como la Orion, Phoenix y la Regent. Tal fue la importancia de estas variedades que en el norte de América, donde no hubo prohibiciones, se llegó a crear en New York un centro experimental desarrollando una importante colección, implantándose el cultivo de híbridos productores directos debido a la imposibilidad de adaptación de variedades tradicionales francesas, al ser zonas de cultivo con condiciones climáticas extremas.

A finales del siglo XX y comienzos del XXI se intensifica el desarrollo de investigaciones y cruzamientos en el intento de obtener variedades resistentes a diversos patógenos que aquejan a la viticultura.

"Se intensifica el desarrollo de híbridos para obtener variedades resistentes"

Aspectos legales

Las directivas europeas establecen los principios generales de la gestión integrada de plagas en viñedo, que prescribe la utilización, cuando proceda, de variedades resistentes o tolerantes debidamente normalizadas. La utilización de pesticidas ha permitido el control de las enfermedades más graves en el cultivo de la viña, pero no es previsible que dicha circunstancia vaya a seguir siendo así.

¿Cuáles son los factores que van a determinar la elección de vinífera para la producción de uva de vinificación en un futuro? Sin duda, la utilización de viníferas con mayor tolerancia a enfermedades será un factor para tener muy en cuenta.

Desde el punto de vista del material vitícola, la mayor resistencia teórica a las principales enfermedades, sobre todo mildiu y oídio, puede afrontarse desde dos vías:

-La utilización de lo que se ha denominado por diversos autores como selección conservativa de varie-

dades locales. Consiste en hacer uso de variedades no resistentes, aunque algo más tolerantes.

-La utilización de variedades resistentes que surgen de los programas de mejora de material vitícola a partir de la selección de individuos dotados de cierta resistencia a enfermedades criptogámicas.

Primeros campos experimentales en España

Los objetivos del campo son:

-Testar los perfiles organolépticos de la producción de estas variedades en los diversos ámbitos geográficos mundiales en los que se desarrolla el cultivo de la vid.

-Estudiar la adaptación agronómica a los diversos climas vitícolas habituales.

-Comprobar la verdadera resistencia inherente del material.

El seguimiento del ensayo se plantea en varias etapas:

1. Adaptación de los cultivares al medio climático-edáfico.

En este apartado se observa la implantación (viabilidad tras plantación), el crecimiento, vigor (índice de Ravaz), fertilidad, rendimiento por unidad de superficie, fechas para cada estado fenológico.

2. Datos técnico-agronómicos.

Se mide el número de racimos, longitud del raquis, número de bayas, peso de racimo, peso de 100 bayas, compacidad de racimo. Se ve la adaptación a diversos sistemas de poda. Se registra la fecha de vendimia y se realizará una analítica de la uva en la fecha de vendimia.

3. Resistencia a enfermedades.

Específicamente mildiu, oídio y botritis. Los cultivares experimentales se evalúan frente a los testigos.

4. Análisis químico del vino producido.

Tras microvinificaciones específicas de los 200 kg de uva cultivados procedentes de las uvas experimentales, se determinará su grado, acidez total, pH, acidez volátil, málico, sulfuroso libre, contenido en metanol.

5. Análisis organoléptico de los vinos producidos.

En esta fase se definirá el perfil sensorial de los vinos.

Innovación

En la actualidad las líneas de investigación se centran en la obtención de variedades resistentes, parcial o totalmente, al oídio (uncinula necátor) y al mildiu (Plasmapora viticola) manteniendo las características enológica de la vitis vinifera L.

La posibilidad de cultivar nuevas variedades manteniendo la tipicidad de los vinos permitirá reducir las aplicaciones de productosfitosanitarios, incluso llegar a que no sea necesario realizar ninguna aplicación.

"Se pueden cultivar variedades que mantendrán la tipicidad de los vinos"

Un ejemplo está en la variedad Regent, cultivada en Alemania, que permite reducir en un 80% los tratamientos fitosanitarios.

Por lo tanto se puede llegar a una viticultura más sostenible y respetuosa con el medio ambiente, a una gestión de cultivo sostenible: con menor emisión de CO_2, menor contaminación por materias activas, con ahorro de costes de cultivo por un menor consumo de insumos, y todo ello con una mejora considerable en las condiciones de los técnicos que realizan los tratamientos.

Interés enológico

Las nuevas variedades están sorprendiendo por su fenomenal cuadro aromático y por la rápida adaptación a las distintas zonas donde se están probando.

Tanto es así que algunas IGP europeas las han incorporado al catálogo y que los vinos procedentes de las nuevas variedades de VCR están obteniendo reconocimiento y prestigio, incluso en forma de premios.

Estaremos atentos a la evolución de estas variedades que, sin duda, están abriendo el camino hacia una nueva viticultura más rentable, sostenible y respetuosa.

Mercadona compra más de 15 millones de botellas de las DO de Castilla y León

La cadena compra el 7% del vino de las denominaciones de origen y más del 5,5% del total de vino comercializado en la región. La compañía apuesta por acercar a los consumidores vinos de Ribera del Duero, Rueda, Toro, Bierzo, Cigales y Arribes

REDACCIÓN

Mercadona, compañía de supermercados físicos y de venta 'online', está presente en Castilla y León desde 1998 y cuenta actualmente en esta comunidad con 66 supermercados. A lo largo de estos años la compañía ha continuado con su brutal transformación para aportar soluciones innovadoras, eficientes y responsables que generen valor para 'el Jefe' (cliente) y con el objetivo de ofrecer siempre la máxima calidad al mejor precio.

La compra en la región crece un 75% en diez años

Para ello, la puesta de Mercadona por el producto nacional es una constante desde sus orígenes, y lo mismo sucede en Castilla y León donde la compañía realiza compras que sobrepasan los 1.643 millones de euros, lo que supone el 16% del total de la industria agroalimentaria regional. Es un dato que ha ido creciendo significativamente año tras año, como lo demuestra el hecho de que en los últimos diez años las compras a proveedores regionales se hayan incrementado en un 75%, comprando 704 millones más que en el 2009.

Estos incrementos se deben en gran medida a la evolución de su modelo, estableciendo nuevos marcos de relación a largo plazo en los que se persigue la máxima calidad a través de la especialización por producto y no por categoría y que ha permitido a la compañía disponer de productos de proveedores cada vez más locales y especialistas, como se pone de manifiesto en la relación con 59 proveedores 'totaler' y más de 2.000 pequeñas y medianas empresas en la comunidad, la mayoría pertenecientes al sector agroalimentario.

La cuarta parte en el lineal es de Castilla y León

Así en el ámbito del vino, su apuesta por la Comunidad se manifiesta en el hecho de que Mercadona comercializa casi una cuarta parte del vino destinado al canal de distribución, dando a conocer buena parte de estos vinos al gran público y poniéndolos a disposición de los consumidores del resto de la geografía nacional.

Amplia variedad

Así, frente a vinos que cuyo consumo se circunscribe casi en exclusiva a una determinada zona, existen otros que, teniendo su origen en una zona o DO concreta, han sabido expandirse, darse a conocer y hoy son solicitados por los consumidores de otras regiones. Es por ello que, en el lineal de Mercadona, hoy conviven una amplia variedad de vinos, de diferentes variedades (tintos, rosados, blancos, espumosos...) con diferentes orígenes (vinos de Castilla y León, de Galicia, de Castilla la Mancha, de La Rioja, de Valencia, de Aragón, etc.) y con multitud de matices (dulces, secos, afrutados...).

Mercadona ha sabido ofrecer a sus clientes, un surtido eficaz que cubre todas sus necesidades y ha innovado para adaptarse a los gustos y costumbres de cada zona, ofreciendo aquellos vinos que más nos demandan y que mejor satisfacen esas necesidades.

Así, en Castilla y León, disponen de vinos de las principales DO de la Comunidad, como es el caso de los tintos de Ribera de Duero o Toro, los verdejos de Rueda, o los rosados de Cigales. También ha adaptado su surtido a gustos más locales y a nuevas DO en expansión, como la de los vinos del Bierzo o de los Arribes del Duero e incluso comercializa también vinos de la IGP Vino de la Tierra de Castilla y León.

Más compras

Como consecuencia de esta apuesta por el vino regional de calidad, Mercadona realizó compras en las principales DO vitivinícolas de Castilla y León, comprando diferentes vinos de las D.O. de Ribera de Duero, Rueda, Toro, Bierzo, Cigales y Arribes, alcanzando un volumen global de más de 15 millones de botellas, lo que supuso aproximadamente un 7% del total producido en las diferentes DO en 2019. Además, compró también un millón de botellas bajo la IGP Vino de la Tierra de Castilla y León.

Mantiene acuerdos con bodegas de prestigio

Especial relevancia adquieren las compras en las DO de Ribera de Duero, en la que las compras de Mercadona suponen un 4% de las ventas totales. Destacan también las compras en la DO Rueda con una participación del 9% del total, así como en la DO Toro donde las compras ascendieron al 17% del total

En la DO de Cigales Mercadona compró más del 7% del total comercializado. Muy significativas son también las compras realizadas en la DO de Arribes donde con un 37% del total Mercadona vende más de un tercio del total comercializado por la denominación.

Para ello, la compañía trabaja con diferentes proveedores regionales para ofrecer esta amplia gama de vinos de calidad en sus tiendas. En concreto, a llegado a acuerdos comerciales con bodegas del prestigio de Ontañón, Bodegas Sinforiano, Félix Solís, Bodegas Fariña, Herederos del Marqués de Riscal, Grupo Yllera, J. García Carrión, Vinos Guerra o Marqués de la Concordia, entre otros.

Spotlight® Plus, la solución de FMC para el control de rebrotes en viña

REDACCIÓN

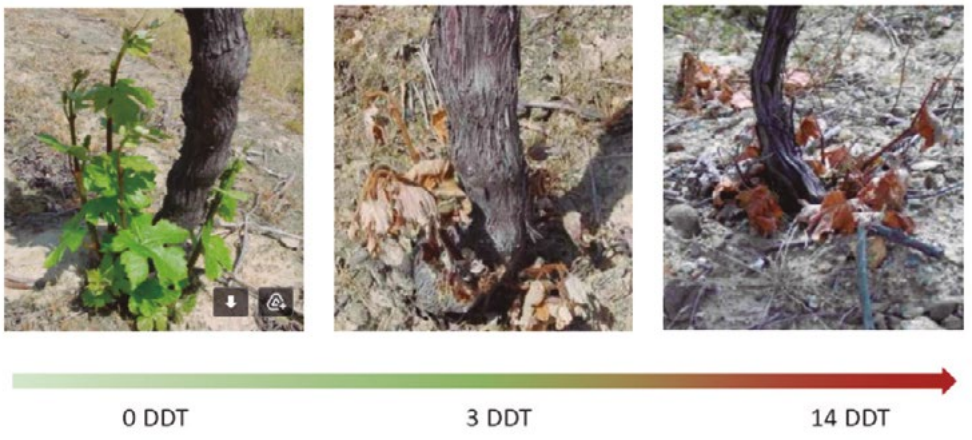
FMC Agricultural Solutions presenta Spotlight® Plus como solución para el control de rebrotes en el cultivo de la viña. Un producto formulado en base a Carfentrazona-etil, molécula descubierta y desarrollada por la propia compañía, y autorizado para el control de rebrotes y malas hierbas en cultivos leñosos (avellano, ciruelo, cítricos, kiwi, manzano, melocotonero, olivo, peral y vid), entre otros usos. El control de rebrotes es una práctica habitual en muchas zonas vitícolas de España y Spotlight® Plus permite ahorrar costes en el cultivo al poder hacer esta labor de forma más eficaz y segura para el cultivo.

Está formulado a partir de la molécula Carfentrazona-etil

La primera operación que se realiza en primavera, en crecimiento activo de la vid y fuera del periodo de heladas es suprimir todos los brotes jóvenes inútiles que surgen en los brazos, el tronco o el patrón. La vid, así como otras especies leñosas, tienden a producir abundante brotación en la parte baja de los troncos. Esta nace en la madera vieja, ya sea por una gran cantidad de reservas disponibles para las yemas existentes o bien por la exposición directa a la luz.

Los brotes de madera vieja raramente son fértiles, por lo tanto, estos rebrotes no van a servir para obtener cosecha. Durante el periodo de formación de las plantas jóvenes, es importante eliminarlos para evitar heridas en la poda invernal, acelerar la formación de la estructura deseada de la planta y evitar competencias innecesarias favoreciendo así un desarrollo adecuado del principal.

Spotlight® Plus posee unas características que permiten la eliminación de estos rebrotes. Es un producto rápido, eficaz y con un bajo riesgo medioambiental. Su nula traslocación dentro de la planta, y alto grado de penetración, lo hace una solución segura en cultivos leñosos para el control no solo de rebrotes sino además de las malas hierbas presentes en el momento de la aplicación.



Este producto está formulado con Carfentrazona-etil y está incluido en el Anexo I, estableciendo en sus conclusiones que la aplicación de este ingrediente activo bajo las buenas prácticas agrícolas no tiene efectos perjudiciales para la salud humana ni animal.

Por contacto, supone la rápida destrucción de malas hierbas

Es un herbicida de contacto cuyo efecto sobre las especies susceptibles resulta ser una rápida destrucción de sus tejidos verdes.

Los tejidos de las especies tratadas, rápidamente se necrosan y mueren a los pocos días. Por esta razón es importante aplicar el producto de forma localizada, asegurando una buena cubrición, ya que al tener una nula sistemia, solo se verán afectadas las partes pulverizadas.

Usos autorizados

Spotlight® Plus, inscrito en el Registro Oficial de Productos Fitosanitarios con número 25.453, puede ser empleado en múltiples ámbitos (plantaciones agrícolas, áreas no cultivadas, redes viarias y de servicio y viveros) con los usos autorizados.

Las nuevas plantaciones de especies leñosas actuales tienen, en la generación espontánea de rebrotes, una problemática costosa de resolver mediante su eliminación manual o mecánica. Spotlight® Plus al tener actividad de contacto y carecer de sistemia, permite el control de estos rebrotes sin comprometer la viabilidad de la explotación, siempre que su tronco esté totalmente lignificado. El ingrediente activo interrumpe el crecimiento de los brotes jóvenes basales, sin efecto sobre el cultivo tratado.

La alternativa más novedosa

Spotlight® Plus constituye una nueva alternativa para el control químico de rebrotes y malas hierbas dicotiledóneas en vid y en numerosas especies leñosas.

Spotlight® Plus actúa por contacto, con nula sistemia y tiene una potente actividad desecante. Es un producto rápido, eficaz y seguro para el control de rebrotes y malas hierbas en cultivos leñosos. La eficacia de la aplicación depende del momento y calidad de la pulverización. Se debe aplicar el producto sobre los rebrotes verdes, no lignificados y asegurando la correcta cubrición del producto. El producto es muy potente incluso a dosis muy bajas, pero siempre debe prestarse especial atención a evitar la deriva. Se recomienda utilizar maquinaría provista de protectores que evitan que posibles gotas puedas salpicar las partes verdes del cultivo.

Spotlight® Plus cuenta con un excelente perfil medioambiental acorde a las más exigentes regulaciones europeas actuales, lo que le convierte en una herramienta de hoy con un prometedor y largo futuro por delante.

Spotlight® Plus es un producto versátil que puede ser utilizado en todo tipo de variedades de vid.

Este herbicida es una excelente opción para la eliminación de los rebrotes del viñedo.

Un esfuerzo innovador que también se refleja en la sanidad

Con 75.000 hectáreas, el viñedo es el cultivo leñoso más extendido en Castilla y León. Itacyl trabaja junto al agricultor para afrontar los nuevos y viejos retos de la sanidad vegetal, la piedra angular de una producción de calidad

REDACCIÓN

La sanidad es una de las cuestiones que preocupan por igual a viticultores y científicos, y la gestión integrada de plagas y enfermedades es una de las grandes tareas a las que debe enfrentarse el responsable del viñedo.

El conocimiento de esas amenazas, así como de las estrategias de lucha que pueden considerarse en cada caso, constituye la herramienta fundamental con la que abordar esa gestión integrada. Así se apunta en el informe elaborado por dos técnicos del área de Plagas de Itacyl (Constantino Caminero y María del Carmen García Ariza) y tres del departamento de Cultivos Leñosos y Hortícolas (Enrique Barajas, David Ruano y José Antonio Rubio).

El Observatorio de plagas y enfermedades agrícolas de Itacyl aporta un apoyo a los profesionales agrícolas mediante la provisión de información útil para sus procesos de toma de decisión en materia de sanidad vegetal. Dicho apoyo, entre otros contenidos, está disponible en forma de emisión de avisos de incidencia de plagas y enfermedades en Castilla y León, o a través de una serie de fichas descriptivas de los patógenos de mayor importancia.

Dentro de estas enfermedades, quizá las más problemáticas sean las enfermedades de la madera que, si bien su incidencia en Castilla y León en cuanto a cepas afectadas no es demasiado elevada, en torno al 3%, sí es más preocupante el hecho de que se detectan plantas enfermas en más del 50% de las parcelas.

"Hay enfermedades de la madera en más del 50% de las parcelas"

Estas enfermedades están asociadas a un complejo fúngico en el que el número de especies presentes puede ser elevado (desde verdaderos patógenos a hongos saprofitos u otros con función aparentemente precursora de la enfermedad). Estos pueden convivir e interactuar en una misma planta, siendo en cada caso muy variable el espectro del complejo.

KENOGARD · **Romeo®**

Nombre: ROMEO®

Características del producto
✓ **Fungicida.** Inductor de la resistencia sistémica.
✓ Con efecto elicitor para la prevención y control de enfermedades fúngicas **(OÍDIO, MILDIU, BOTRYTIS)** en viña y uva de mesa.
✓ ROMEO® ejerce un efecto contra patógenos generando mecanismos de defensa en la propia planta de manera sistémica. Con ello, se consigue que se retrase el ataque de los patógenos y que éstos sean menos virulentos.
✓ Además combina un efecto bioestimulante sobre el desarrollo de los cultivos a la vez que ejerce una acción preventiva.
✓ La sustancia activa (Cerevisane®) estimula los mecanismos de defensa de las plantas para que estas mismas puedan protegerse contra la infección por distintas especies de hongos.
✓ Grupo FRAC: P 06 (bajo riesgo de resistencias).

Composición
Cerevisane 94,1 % p/p (941 g/kg)

Nº de registro
Inscrito en R.O.P. y M.F con el nºES-00519

Recomendaciones de uso

Cultivo	Enfermedad	Dosis	Volumen de caldo
Vid (uva de mesa y de vinificación)	Oidio, Mildiu y Botritis	0.25 kg /ha	100–1000 L

Plazo de seguridad y LMRs

Cultivos	Plazo de seguridad	LMR mg/Kg
Vid (uva de mesa y de vinificación)	1 día	-

Modo de empleo
✓ Aplicar la dosis indicada de ROMEO® de forma preventiva, realizando 2-3 aplicaciones consecutivas para obtener un efecto acumulativo, con especial atención a las fases más susceptibles del ciclo de cultivo.
✓ Aplicar en pulverización foliar, durante los estadios BBCH 12-89, una cantidad suficiente de líquido para garantizar que se cubran completamente la masa foliar de las plantas sin lixiviación. Si fuese posible aplique el producto por ambas caras de las hojas y preferentemente por la mañana temprano.

✓ Evite la aplicación a altas temperaturas. En caso de fuertes lluvias en las horas después de la aplicación, repita el tratamiento del producto de nuevo. Número máximo de aplicaciones e intervalo de aplicación: 10 aplicaciones cada 7-10 días en Viña.
✓ En caso de la aparición de los primeros síntomas de la enfermedad o de condiciones de alta presión de la enfermedad, aplique ROMEO® dentro de un programa de fungicidas.

+ MÁS INFORMACIÓN:
www.kenogard.es

Entre las enfermedades de madera que afectan al viñedo joven encontramos la enfermedad de Petri (Phaeomoniella chlamydospora y Phaeoacremonium spp.), el pie negro (Dactylonectria torresensis y otros hongos) o los decaimientos por Botryosphaeria también conocido como brazo negro muerto. En los viñedos adultos destacan la yesca (causada principalmente por Fomitiporia mediterranea y Stereum hirsutum), la eutipiosis (Eutypa lata y otros hongos de la familia Diatrypaceae) y de nuevo los ya citados decaimientos por especies de la familia Botryosphaeriaceae.

Las medidas preventivas de lucha contra las enfermedades de la madera pasan por la utilización de material vegetal sano en nuevas plantaciones o en las reposiciones, evitando las situaciones de estrés para la planta y el forzado excesivo para la entrada en producción durante los primeros años. Ante la identificación de plantas con síntomas en verano, éstas se deben marcar para mantener una mayor vigilancia de su evolución, tener consideración especial en la poda o, en su caso, para proceder a su arranque en invierno.

Oídio

Otra enfermedad fúngica es el oídio (Uncinula necator). Ataca a todos los órganos verdes de la vid, fundamentalmente los brotes, sarmientos y racimos, aunque existen diferencias varietales en cuanto a la sensibilidad. Hiberna en las yemas, sarmientos, corteza y restos en el suelo en forma de micelio o estructuras de resistencia. Su desarrollo se establece en un rango de temperatura entre 5 y 35ºC, aunque sus condiciones ideales están entre 20 y 27ºC y humedad relativa entre 40 y 100%, siendo favorecido por las lluvias no demasiado copiosas.

"Lo ideal es emplear material vegetal sano en nuevas plantaciones"

La sintomatología inicial típica se expresa en las hojas, tanto en el haz como en el envés, mediante manchas de un polvillo blanco o ceniciento, en zonas u ocupando toda la superficie. Muy característico de esta enfermedad es que ese polvillo se desprende con facilidad al pasar el dedo por encima. Posteriormente, en los brotes y sarmientos aparecerán manchas difusas de color verde oscuro, que van

creciendo y adquiriendo tonos hasta negruzcos más oscuros según aumenta la lignificación.

Botritis

Botrytis cinérea es un hongo patógeno de carácter polífago que afecta a un gran número de especies vegetales, incluyendo al viñedo. Sus efectos sobre la uva pueden ser variados: puede dar lugar a la podredumbre gris, la cual hace que disminuya la calidad de la uva; o a la podredumbre noble, que la aumenta. Las diferencias entre estas podredumbres radican en las condiciones de desarrollo del propio hongo. Así, la podredumbre gris se da en condiciones climáticas húmedas que no permiten una rápida deshidratación de la baya. Por su parte, la podredumbre noble aparece en microclimas de mañanas con nieblas seguidas de calor diurno, en suelos bien drenados: bajo estas condiciones el desarrollo del hongo en uva madura ocurre sin modificación de la estructura de la baya, generando una mayor concentración de azúcares muy deseable para ciertos tipos de vino.

La podredumbre gris, si bien puede afectar a otros órganos de la vid (inflorescencias, hojas, pámpanos), se suele expresar en los racimos en las proximidades de la maduración, siendo los ataques más graves en zonas húmedas o cuando la época de vendimia resulta lluviosa y los racimos permanecen mojados durante más de 15 horas con temperaturas superiores a 15ºC (circunstancias no tan extrañas en nuestras zonas vitivinícolas).

Mildiu

Otra de las enfermedades que puede aparecer es el mildiu. No es una enfermedad fúngica, pues no está producida por un hongo (de hecho, taxonómicamente está muy alejada de los hongos), sino por un oomiceto (Plasmopara viticola) del reino Protista (los hongos pertenecen al reino Fungi).

Su ataque, que puede afectar a toda la parte aérea, especialmente a hojas y racimos, está fuertemente condicionado a los factores ambientales, existiendo también diferencias en cuanto a la sensibilidad varietal. Se habla de condiciones ideales para su desarrollo cuando ocurren lluvias repetidas con temperaturas entre 20ºC y 25ºC, siendo alto el riesgo si tras una primavera cálida y húmeda acontece un verano caluroso y con precipitaciones frecuentes. A efectos de una vigilancia adecuada, se puede aplicar la regla nemotécnica de los tres dieces: cuando los brotes tengan ya al menos 10 cm de longitud y se den precipitaciones mayores a 10 mm en condiciones de temperatura superior a 10ºC pueden darse los condicionantes para su aparición.

Más información

Para más información, de estas o de otras plagas y enfermedades asociadas a los cultivos de Castilla y León, consultar la plataforma web del Observatorio de plagas y enfermedades agrícolas de Castilla y León:

http://plagas.itacyl.es.

FUNGICIDA
ACARICIDA

AZUFRE SUBLIMADO FLOR PALLARES

AFEPASA

Nº REGISTRO: 12466

DESCRIPCIÓN:
Es la forma más pura de azufre obtenido por sublimación inversa, de este modo presenta una morfología de partícula característica, favoreciendo una emisión de azufre gas a temperaturas más bajas y una mayor adherencia a la superficie vegetal. En el proceso de sublimación se forma un 15% de azufre polimérico que le confiere una persistencia superior al azufre micronizado.

COMPOSICIÓN: Azufre 99 %

FORMULACIÓN: Polvo para espolvoreo (DP)

ADMITIDO EN AGRICULTURA ECOLÓGICA Y BIODINÁMICA

VENTAJAS:
- Producto único en el mercado.
- El azufre es un excelente antioídio, con efecto frenante de ácaros y eriófidos.
- Mayor cubrimiento con menor dosis de azufre y menores pérdidas por deriva.
- Mayor adherencia con la superfície vegetal gracias a la carga electrostática de las partículas y su morfología.
- Actúa con temperaturas bajas.
- Al bloquear diferentes procesos fisiológicos del hongo, actúa como un multisite y no genera resistencias.

+ MÁS INFORMACIÓN:
www.afepasa.com

VID	Araña roja Ácaros Eriófidos Oídio	20 - 30 Kg/ha	Máx. 5	Mín. 10	En la etapa del cultivo comprendida desde el desarrollo de las hojas hasta la aparición del órgano -oral (BBCH10-19), sólo se podrá efectuar una aplicación de máximo 30 kg producto/ha. En caso de realizar 5 aplicaciones (desde la aparición del órgano -oral, BBCH 19, hasta 5 días antes de cosechar) se harán con las siguientes dosis máximas: 1ª, 2a aplicación: 30 kg producto/ha; 3ª aplicación: 25 kg producto/ha; 4ª 5a aplicación: 20 kg producto/ha.

Jesús Román, delegado de Massó, durante la siembra en la vega de Simancas.

"El tratamiento contra rhizoctonia nos permite obtener la patata que nos demanda el mercado"

Una sola aplicación de Moncut, el fungicida de Massó, evita la acción de un hongo que reduce el número de kilos, con unos tubérculos más pequeños e irregulares

REDACCIÓN

Ahora que se ha generalizado la siembra de la patata no se pude perder de vista la amenaza de la rhizoctonia solani, un hongo que puede mermar nuestra producción entre el 10 y el 25%, en función de la variedad, y hacer que obtengamos tubérculos pequeños y de forma irregular.

La rhizoctonia está más presente en aquellos suelos en los que se han repetido cultivos como la patata, la alubia verde o el guisante verde y se multiplica en los suelos fríos y húmedos. Por eso su amenaza es más grave en las siembras tempranas.

En aquellas fincas cuyo historial revele la presencia de este hongo es imprescindible recurrir al fungicida Moncut, subraya Jesús Román, delegado de Comercial Química Massó. Se trata de un fungicida sistémico, basado en el flutolanil, que no afecta a la germinación ni al desarrollo de la planta. "Si la variedad que plantamos tiene que dar 80 toneladas por hectárea, dará esas 80 toneladas. Es una 'vacuna' para que la patata esté sana y desarrolle todo su potencial", subraya Román.

Cómo aplicarlo

Moncut actúa sobre el complejo enzimático encargado de la respiración del hongo. "Colapsa el desarrollo de las hifas y previene la penetración del hongo en la planta". Gracias a su sistemia, abarca toda la planta y alcanza las zonas del cuello, donde la enfermedad se centra de forma preferente.

La mejor forma de aplicarlo es mojar la patata de siembra, con lo que protegerá la planta durante al menos la mitad del ciclo, cuando es más vulnerable. "Allí donde se trata es casi imposible que aparezca la rhizoctonia", recalca, además de recordar que el producto está avalado por una trayectoria de muchos años, con un grado de satisfacción muy elevado.

Aunque el Moncut se utiliza de forma preventiva, en un momento dado se puede emplear de forma curativa, con aplicación foliar. "No es la forma ideal de trabajar con él, pero también ha demostrado su eficacia", señala.

> **"La rhizoctonia puede mermar la producción entre el 10 y el 25%"**

Una buena inversión

La dosis de Moncut puede variar en función de las circunstancias, por lo que Jesús Román recomienda estar en contacto con el distribuidor, "que conoce muy bien el producto y será quien haga una recomendación efectiva".

Uno de ellos es David Vallejo, responsable técnico de O2 Agricultura, que comercializa Moncut en la provincia de Valladolid. Para él la aplicación de este producto "es muy rentable porque permite que la planta esté sana y dé la producción que tiene que dar, en las condiciones que demanda el mercado".

O2 Agricultura es una compañía de nueva creación, orientada a los retos del siglo XXI y que pretende ofrecer al agricultor los productos más adecuados para sus necesidades. Por eso incluye en su catálogo a Moncut, "el único producto que soluciona el problema de la rhizoctonia". Vallejo señala que Massó "es una casa consolidada que da soluciones a los cultivos más importantes de Castilla y León, como la patata", y que resulta un gran apoyo para el agricultor "en un momento en el que cada vez tenemos menos armas para cuidar la sanidad de los cultivos".

Un fungicida sistémico

Una de las formas de atacar a este hongo es mediante fungicidas de contacto. Sin embargo, hay que tener en cuenta que dejan bastante desprotegidas las zonas de crecimiento, y que además son lavados fácilmente por el agua de lluvia y los riegos, recuerda Jesús Román.

Las previsiones apuntan a que el gasóleo seguirá subiendo de precio

A pesar de que todavía no hay real decreto que lo oficialice, dentro de un mes habrá nuevas tarifas eléctricas. Implicarán cambios en los horarios actuales y aumentarán las penalizaciones. Todo el fin de semana sería P6, la franja más barata

REDACCIÓN

Al agricultor -al regante en especial- le toca lidiar siempre con las facturas del gasto energético para sacar adelante la explotación en las mejores condiciones. El gasóleo y la electricidad le suponen un desembolso que puede poner en entredicho la permanencia de la actividad si se descuida más de la cuenta. Tanto la energía eléctrica como el derivado del petróleo han incrementado de precio en los últimos meses.

La inestabilidad y la incertidumbre hacen muy difíciles las previsiones

"En el momento histórico actual es muy difícil predecir cómo va a evolucionar el precio del gasóleo. En el marco internacional en el que nos encontramos, con mercados convulsos, inestabilidad e incertidumbre en la economía mundial es difícil marcar las tendencias del mercado", reconoce Víctor Caramanzana, de Gasóleos Caramanzana Rey, empresa dedicada a la distribución de en distribución de gasóleo Repsol en las provincias de Valladolid, Palencia, Zamora, sur de León y noreste de Salamanca

"A principios de este año 2021 se pensaba que el precio del barril iba a subir a precios de antes de la pandemia. Sin embargo, hace dos fines de semana, cuando todo parecía que iba a seguir subiendo, el precio ha bajado para sorpresa de todos. Es difícil predecir lo que pasará hasta el fin de campaña, pero la evolución normal es que seguirá subiendo, salvo que haya sorpresas", especula el también presidente de la Cámara de Comercio de Valladolid.

"A principio de año se pensaba que el barril iba a subir como antes de la pandemia"

Y es que, debido a la pandemia, los precios han sufrido varios altibajos, llegando a cotas bajas históricas por falta de salida de producto durante el encierro domiciliario y las restricciones a la movilidad, entre otros factores.

"Actualmente lo que hemos ido analizando estos últimos meses es que el mercado está en alza por varios motivos. Entre ellos, las noticias de las vacunas propiciaron una subida importante en las cotizaciones mundiales y gradualmente va subiendo para equipararse a precios prepandemia al recuperar movilidad y consumo gradualmente", señala Alfredo Isla, de Discomtes.

El coste de la electricidad se encarecerá para el regante a partir del mes de junio

Tarifas eléctricas

Las nuevas tarifas eléctricas, que previsiblemente entrarán en vigor en junio, supondrán cambios en los actuales horarios. El llano P2) dejaría de tener solo un precio para dividirse en cuatro diferentes según la hora. Estas modificaciones obligarán a que el regante ajuste también la potencia contratada, con el propósito de evitar penalizaciones.

Y es que las tarifas más utilizadas -baja tensión con potencia superior a quince kilovatios y alta tensión con potencia inferior a 450 kilovatios- pasarán a estar en otro grupo de pago. Los excesos de potencia le saldrán más caros al regante, hasta el punto de que la factura se puede sextuplicar.

No hay dada oficial todavía, así que todavía son casi todo especulaciones. Falta que se publique el real decreto que apruebe los cambios, aunque desde enero de 2020 hay publicaciones de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) a este respecto. "Hay que ser prudentes hasta que sea todo oficial", defiende Jesúa Ángel García, director técnico de Garmon Igenierías.

García reseña que, supuestamente, habrá más penalizaciones. La parte buena para el regante es que todo el fin de semana pasará a ser P6, el de menor coste en la factura energética.

El agricultor Jesús Montaña, a la izquierda, recorre las instalaciones junto a Adolfo Penelas, de Evosol.

"Transformamos el gasto energético en una inversión"

Jesús Montaña riega 40 hectáreas de su explotación gracias a los módulos solares de Evosol. Ha reducido el consumo de gasóleo en un 90% y amotizará la inversión en seis años, de modo que tiene garantizada la rentabilidad de sus cultivos

Llevamos muchos años en los que los precios de los productos agrarios no aumentan, mientras sí lo hacen todos los insumos. Incluido el gasóleo, del que cabe prever nuevos repuntes cuando haya pasado la pandemia". Así lo señala el agricultor **Jesús Montaña,** de Castromembibre, en la comarca de Torozos.

El conjunto de su explotación suma 200 hectáreas, en las que siembra diversos cereales, cultivos forrajeros, colza, maíz y remolacha. Desde el verano pasado riega 40 hectáreas gracias a la energía solar. Con una inversión de 130.000 euros ha visto que el sistema, diseñado e instalado por la compañía **Evosol,** le permite reducir el consumo de gasóleo en un 90%. Hasta ahora esas cuarenta hectáreas le suponían un gasto de 20.000 euros al año, con lo que ha calculado un plazo de amortización de seis años. "El sistema de Evosol ha sido fundamental para garantizar la rentabilidad de la explotación", subraya Jesús. A partir de las características de la parcela la compañía calculó la fórmula para el riego más eficiente y a partir de ahora es el agricultor quien debe tomar las mejores decisiones. En su planificación está regar 20 hectáreas de cultivos intensivos, que necesitan riego en verano, "y cuando la campaña de riego haya finalizado seguiré con un cultivo de siembra posterior, como la colza o incluso un cereal", recalca.

Ahorrará 18.000 euros al año en gasóleo gracias al bombeo solar

El sistema funciona a partir de energía solar, si bien se apoya en un grupo electrógeno "que entra en funcionamiento si, por ejemplo, un día hay menos sol o debemos regar por la noche".

Se trata de un sistema "sencillo, que se adapta muy bien a mi explotación. Lo manejo a través de una App que permite controlar el riego de forma remota y modificar los parámetros establecidos para esa parcela mientras estoy trabajando en otro punto", subraya.

El suyo es un caso representativo de los clientes de Evosol. **Adolfo Penelas,** responsable de la compañía, señala como objetivo "transformar el gasto de gasóleo en una inversión", que aumentará de forma exponencial el margen del agricultor una vez que la infraestructura esté amortizada.

"Consigues que la energía suponga un coste fijo de tu explotación y que obtengas mayor independencia energética; el agricultor ganará tiempo, ya que tendrá un control total con un solo dedo", describe.

Por parte de Evosol se ofrecen todas las facilidades a la hora de instalar este sistema y "los bancos no ponen problemas a la hora de financiarlo, puesto que son conscientes de que con estas instalaciones la finca se revaloriza; es justo el caso contrario que si te compras un coche". Se trata de la agricultura del futuro, que se va abriendo paso con el tiempo. "El agricultor debe informarse y convencerse de que instalar este sistema es lo más rentable que puede hacer, pero también conocer los diferentes modelos porque no todos gestionan el agua del mismo modo, ni son igual de eficientes", apunta Penelas.

EVOSOL
www.evosol.es
983 042 441
info@evosol.es

"Ser parte del territorio nos ayuda a impulsar los proyectos"

La Caja Rural de Zamora refuerza su presencia en las provincias de León y Valladolid apoyada en su filosofía de banca cercana, "que conoce al cliente por su nombre". La implicación con el territorio la lleva a abrir oficinas en el medio rural cuando nadie más lo hace

Sede de Caja Rural de Zamora en la vallisoletana plaza de Madrid.

REDACCIÓN

Siempre hemos defendido que si no existiesen las cajas rurales habría que inventarlas, dado su modelo de banca de cercanía, de conocer a la persona por su nombre, de seguir abriendo oficinas en el medio rural cuando nadie más lo hace. Porque la Caja Rural de Zamora ha introducido todas las herramientas de gestión telemática en la relación con sus clientes, pero no renuncia a la relación de cercanía que tiene grabada en su ADN". Así lo señala Cipriano García, director general de una caja con el 40% de la cuota de mercado en su provincia de origen, pero que ya sienten como propia miles de clientes en León y Valladolid.

Caja Rural de Zamora es una entidad centenaria, fundada en 1902 por impulso de importantes personas de la provincia, como Luis Chaves Arias, un adelantado a su tiempo que introdujo en España el modelo de las cooperativas agrícolas de crédito nacido en Alemania.

> **"El origen rural de la caja es una seña de identidad y un orgullo"**

El origen de la entidad es rural, lo que supone una seña de identidad, por mucho que con el tiempo haya crecido y se haya desarrollado tanto geográficamente como en cuanto a los sectores en los que está presente. Hoy el sector primario supone el 18% de su volumen de negocio, lo que constituye "un verdadero orgullo" para la caja, como subraya su director general.

La entidad firmó el 70% de las nuevas operaciones hipotecarias contratadas en Zamora en el año 2020 y tramitó el 53% de las solicitudes PAC. Su complicidad con el territorio es tal que existen 242 cooperativas ligadas a la entidad.

Con todo, su vocación de servicio y su defensa del modelo cooperativo la ha llevado a crecer en provincias donde las cajas rurales habían desaparecido por fusiones o absorciones. No se trata de desembarcar en terrenos desconocidos para ganar cuota de mercado, sino de ofrecer un modelo de banca avalado por los resultados y, sobre todo, permitir a esas provincias contar con una entidad propia.

Valladolid y León necesitan una entidad local apegada al terreno

Es el caso de León, donde Caja Rural de Zamora inició su andadura hace 26 años. Este mes de marzo ha abierto sus puertas la oficina número 20 en la provincia, en la localidad berciana de Toral de los Vados.

Lo mismo sucede en Valladolid, donde hace trece años se desplegó el proyecto y ya son miles los clientes que sienten la caja como autóctona. Ya cuenta con siete oficinas en la ciudad de Valladolid y también dispone de sede en Tordesillas y Medina de Rioseco.

El modelo cooperativo

Caja Rural de Zamora cuenta con 52.000 socios, que forman parte de un sistema en el que no existe el reparto de dividendos; por el contrario, el beneficio pasa a reforzar a la entidad. De esa cantidad un 10% se debe destinar por ley al Fondo de Educación y Promoción (la antigua obra social de las Cajas de Ahorro), aunque la entidad modificó sus estatutos para que esa cantidad

"La cercanía al cliente es una pieza clave de la estrategia de crecimiento"

sea del 12%. Otra diferencia con respecto a la banca convencional reside en la cercanía al cliente y en la eficacia en la toma de decisiones. "Conocemos muy bien a nuestros clientes y la toma de decisiones es ágil, cercana y eficaz", apunta el director general.

El suyo es un modelo que pervive en España gracias a que se ha mantenido fiel al modelo que representan las cooperativas de crédito. El compromiso no es con las grandes compañías ni con las multinacionales, sino con las pymes y las familias. Los órganos de gestión de la entidad están completamente despolitizados, lo que garantiza la independencia en la toma de decisiones, que se orientará en favor de la propia cooperativa y del conjunto de la sociedad.

"El 12% del beneficio se destina al Fondo de Educación y Promoción"

Cipriano García destaca que la posición alcanzada en el mercado responde al proceso de profesionalización y actualización acometido a lo largo de dos décadas, un fenómeno que se da en todos los ámbitos: el 46% de los empleados y responsables de la caja son mujeres y la medad media se sitúa en los 41 años. Todos ellos cuentan con la formación adecuada para el puesto que desempeñan.

En relación con el mundo agrario, "siempre hemos ido en vanguardia en el trato profesional; por ejemplo, con el servicio de Asesoramiento Agrario al agricultor y el ganadero, lo que supone un apoyo importante en cuestiones económicas y técnicas", además de en aspectos como el asesoramiento energético mediante la búsqueda de fórmulas para una mayor eficiencia, como subraya el director general.

"El formar parte del sector y estar mimetizados con él es lo que nos permite presentar proyectos adecuados para la explotación de nuestros clientes", recalca.

Cipriano García, director general de Caja Rural de Zamora.

El seguro agrario

Una producción asegurada de más de 10,2 millones de toneladas en Castilla y León

J. Ignacio García Barasoain
Director territorial
de Agroseguro en Castilla

REDACCIÓN

El año 2020 ha sido complicado en todos los aspectos de nuestra vida. La enfermedad COVID-19 nos ha reordenado las prioridades y nos ha hecho valorar, aún más si cabe, la labor de nuestros agricultores y ganaderos.

Castilla y León es una de las comunidades autónomas con más tradición agropecuaria de nuestra geografía y por lo tanto un pilar fundamental de la realidad agraria de nuestro país. El trabajo que desarrolla cada día el sector es vital para abastecer supermercados de productos de calidad y, en consecuencia, nuestras cestas de la compra; mientras se potencia –además- la economía y la balanza de exportaciones. Esta realidad queda totalmente reflejada en las cifras del seguro, y es que Castilla y León es la comunidad que más seguros agrarios formaliza a lo largo del año, tanto en pólizas contratadas, como en superficie y producción asegurada.

El sector nos ha demostrado a lo largo del año 2020 que confían en la capacidad del seguro agrario para dar respuestas eficaces y positivas a sus necesidades y que cada vez más agricultores y ganaderos incluyen al seguro agrario como un gasto más de producción entre los habituales de sus explotaciones agrarias.

De hecho, el pasado año el seguro agrario registró cifras récord de contratación a nivel nacional. En el caso concreto de Castilla y León, esta mejora de los resultados con respecto al año anterior es todavía más acentuada, y ha registrado los mayores incrementos de todo el país, con un 20,9% más de pólizas contratadas, hasta superar las 86.000 en total, y con un crecimiento de la producción asegurada del 30,5%, superando los 10,2 millones de toneladas.

Varias líneas

Entre toda la contratación que se realiza habitualmente destacan varias líneas de seguros. La de cultivos herbáceos extensivos es la primera, tanto en número de contratos, como en superficie y producción asegurada. Pero, si nos fijamos en la producción asegurada, debemos resaltar el seguro para explotaciones de cultivos industriales no textiles, que incluye cultivos tan importantes en la región como la remolacha azucarera. En 2020, los agricultores castellano leoneses contrataron 1.135 pólizas, que daban cobertura a una superficie de casi 12.180 hectáreas, y a una producción de 1,05 millones de toneladas, lo que supone más del 70% de la producción asegurada nacional de estos cultivos.

Entre ellos, como hemos dicho antes, destaca especialmente el cultivo de la remolacha, sobre el cual recae el peso de la línea en Castilla y León. Así, durante el pasado ejercicio, se firmaron en la región 864 pólizas que dieron cobertura a más de 9.700 hectáreas de remolacha y a una producción asegurada de 1,04 millones de toneladas.

Actualmente es el momento para que los agricultores decidan si, un año más, vuelven a confiar en el seguro de cultivos industriales no textiles para proteger sus cosechas, no solo de remolacha (cuyo periodo de contratación del seguro con cobertura frente a la no nascencia finaliza el 10 de abril), sino también de otros cultivos como la adormidera o el lúpulo.

El seguro agrario da respuesta eficaz y positiva a las necesidades del agricultor

Riesgos

Con este seguro se cubren los riesgos de pedrisco, no nascencia (solo para remolacha azucarera), viento (solo para tabaco), riesgos excepcionales (fauna silvestre, incendio, helada, inundación-lluvia torrencial, lluvia persistente, viento huracanado y virosis en tabaco) y resto de adversidades climáticas, organizados en tres módulos de contratación, con los que el agricultor puede asegurar desde coberturas más básicas para daños catastróficos, que se cubren e indemnizan a nivel de explotación, hasta niveles de cobertura por parcela. Todo esto sin olvidar otros de gran importancia como la uva de vino, los cultivos herbáceos extensivos, la patata.

En el año 2020 Castilla y León recibió 43,73 millones de euros en indemnizaciones, de los cuales, cerca de 15 fueron consecuencia directa de las tormentas de pedrisco.

Por eso, las próximas semanas son decisivas para la seguridad con la que los productores afrontarán la próxima cosecha. La realidad de los últimos años, alternando graves sequías, fuertes tormentas de pedrisco o nieve a deshora, ha apuntalado las cifras del seguro agrario en 2020, confirmando su utilidad para el sector, y su solvencia y solidez para resistir hasta las situaciones más complicadas.

Contar con un seguro agrario otorga la tranquilidad de comprobar qué el futuro de la explotación está garantizado.

Agrocaser

Nuestro trabajo es hacer crecer tu confianza

Gracias a nuestra experiencia sabemos cómo hacer crecer tu confianza con una línea de seguros que cubren tus necesidades profesionales y personales:

- Explotaciones agropecuarias
- Multirriesgo de ganado
- Nueva gama Caser Hogar
- Caser Salud
- Turismo Rural
- Tractores y maquinaria agrícola
- Responsabilidad Civil Agrocaser
- Seguros agrarios combinados
- Seguros complementarios

Productos pensados para que la confianza trabaje contigo y no pare de crecer.

Si deseas información sobre estos productos consulta en tu oficina más cercana.

628 987 460 | Atención exclusiva para Empresas y Autónomos

902 454 455 | Atención personalizada para Particulares: seguros de Auto, Salud, Hogar y Vida

caser seguros

Clearfield® Plus
Sistema de producción para Girasol
BASF
We create chemistry
Siempre buscando el máximo
■ INNOVACIÓN
+ control + rápido + fácil de usar
■ ADAPTACIÓN
a las necesidades de cada finca
La mejor tecnología
ahora con la mejor genética
Pulsar® Plus
5 litros
BASF
Clearfield Plus
Dracaris CLP